

**PONTIFICIA UNIVERSIDAD CATOLICA DEL ECUADOR**  
**FACULTAD DE ECONOMIA**

**Disertación para la obtención del título de  
Economista**

***Impacto de la aplicación de salvaguardias arancelarias en el  
flujo Comercial Ecuador - Colombia  
– Análisis del periodo 2009 – 2011 -***

**Glenda Milena Benavides Romo**

**glendisbmr@hotmail.com**

**Director: Eco. Rubén Cañas Jácome**

**canasjacome@yahoo.com**

**Quito, agosto de 2013**

## **Resumen**

En este estudio se analizó el impacto que genera la medida de salvaguardia impuesta a las importaciones provenientes de Colombia en las principales variables económicas del país: importaciones, exportaciones, PIB, empleo y producción sectorial; A inicios del 2009 la crisis financiera mundial golpeaba los mercados generando recesión económica en la mayoría de los países desarrollados y en vías de desarrollo. La economía ecuatoriana no fue ajena a este suceso y sufría los estragos de la crisis a través de tres canales: disminución de nuestras ventas al mundo, disminución de las remesas que enviaban los migrantes y disminución del precio del petróleo; teniendo como escenario el 2009, un año de crisis a nivel internacional, que se caracterizó por un estancamiento de la economía mundial y que también afectó a la demanda global del país. Se identificó y observó el comportamiento de las importaciones de las partidas a las que se aplicó la restricción por salvaguardia. Posteriormente, se complementó esta información con las bases de datos disponibles en la Superintendencia de Compañías y el Banco Central del Ecuador, con el objetivo de observar el impacto que la medida ocasionó en las variables económicas de estudio; la medida tuvo otros efectos en la economía del país, como un incremento de precios, que afectó directamente al poder adquisitivo de los consumidores, además que se identificaron sectores que se beneficiaron indirectamente por la protección que les brindó la salvaguardia, y aumentaron su nivel de ventas y empleo, resaltándose calzado, textiles, y cerámicos..

**Palabras clave:** Salvaguardia, Arancel, Importaciones, Empleo, Sectores productivos, Balanza comercial binacional.

# ***Impacto de la aplicación de salvaguardias arancelarias en el flujo Comercial Ecuador - Colombia – Análisis del periodo 2009 – 2011 –***

<b>Introducción .....</b>	<b>5</b>
<b>Metodología de Trabajo .....</b>	<b>7</b>
<b>Fundamento Teórico.....</b>	<b>10</b>
Inicios del comercio internacional.....	10
Teorías del comercio internacional .....	11
El Modelo del Equilibrio General .....	13
El Modelo Estándar de Comercio.....	14
La ventaja comparativa en el modelo Ricardiano .....	15
El comercio internacional .....	17
El libre cambio y el proteccionismo.....	18
El proteccionismo en el comercio internacional .....	19
Efectos del comercio internacional en la balanza comercial y de pagos .....	19
Instrumentos de la política comercial.....	21
 <b>La aplicación de salvaguardias por parte del Ecuador .....</b>	 <b>28</b>
Base legal .....	28
Acuerdos Comerciales entre Ecuador y Colombia.....	30
Medidas de salvaguardias aplicadas.....	32
Factores desencadenantes de las medidas de salvaguardia.....	32
Importantes modificaciones de la medida de salvaguardia.....	37
Salvaguardia cambiaria (SC).....	37
Salvaguardia cambiaria a las importaciones procedentes de Colombia. ....	39
 <b>Mecanismos de aplicación y efectos en el comercio de Colombia .....</b>	 <b>45</b>
Producción-sectores.....	50
Sector automotriz .....	50
Sector confites .....	52
Sector Cerámica.....	54
Sector maquillajes.....	56
Incidencia de la aplicación de la salvaguardia en la BP Ecuador – Colombia.....	58

Principales mercados de exportación (Países).....	58
La balanza comercial de Ecuador – Colombia.....	59
Impacto en la economía ecuatoriana.....	39
Empleo.....	40
Análisis de la balanza de pagos .....	41
<b>Conclusiones</b> .....	73
<b>Recomendaciones</b> .....	76
<b>Referencias Bibliográficas</b> .....	78
<b>Glosario Comercio Exterior</b> .....	79
<b>Anexos</b> .....	102

## ***Introducción***

En el contexto de globalización actual, los efectos de la crisis impactaron indistintamente en la economía de los países, según su estructura y nivel de exposición internacional. En el caso de Ecuador, que atravesó un proceso de dolarización en 2001, y que su economía se ha caracterizado por una dependencia a los sectores primarios; su liquidez está en función de la balanza de pagos: exportaciones, transferencias por remesas, créditos, entre otros. Por tanto, la economía ecuatoriana es mucho más vulnerable a los acontecimientos del exterior.

El comercio entre Ecuador y Colombia se focaliza principalmente en productos manufacturados, no tradicionales, lo que constituye una gran oportunidad para ampliar la composición del comercio exterior del Ecuador.

La primera ventaja del comercio con nuestros vecinos es la diversificación de nuestras exportaciones. Si solo exportáramos a los grandes países industrializados como Estados Unidos, Europa o Japón, sería muy difícil salirnos de los productos tradicionales como banano, café, cacao, flores o camarones. Hacia los países andinos, las exportaciones ecuatorianas contienen muy pocos de esos productos tradicionales, mientras que hay una participación importante y creciente de bienes industriales como vehículos, textiles, confecciones, medicinas, llantas y electrodomésticos. (Banco Central del Ecuador, 2010).

La Cámara Colombo Ecuatoriana de Industria y Comercio (CCEIC), señala que el desequilibrio del comercio entre Colombia y Ecuador, en el marco de la dolarización ecuatoriana, elevó los costos internos de producción e hizo perder competitividad a la oferta exportable del Ecuador.

Dentro de este contexto se analizó dos aspectos importantes el primero que concierne a una recopilación teórica para poder analizar la importancia del comercio y de cómo fue evolucionando con el tiempo el intercambio y las relaciones internacionales. Mencionando las ventajas comparativas y el valor del intercambio comercial. La segunda parte consta de marco empírico, el cual se realizó una investigación sobre la base legal de la salvaguardia aplicada, así como también los acuerdos comerciales entre los dos países para verificar de mejor manera el impacto de la medida.

La introducción de las restricciones se fundamenta en el artículo XVIII.B del GATT de 1994 y en el entendimiento relativo a las disposiciones del Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio de 1994 en materia de balanza de pagos.

Es de vital importancia que las y los tomadores de política económica consideren que la ejecución de una política, a pesar de tener un objetivo claro, puede afectar a otros sectores o agentes económicos. En este caso específico, el Ecuador al buscar corregir el desequilibrio de su balanza de pagos, y adoptar una medida de salvaguardia está impactando directa e indirectamente a un grupo de actores.

También se analiza si las partidas que entraron en restricción por salvaguardia corresponden a bienes de consumo, y no a materias primas que infieran en la cadena productiva, provocando la pérdida de competitividad de un sector traducido en un incremento de precios.

A nivel comercial y político, la adopción de esta medida infiere en el comportamiento de los principales socios comerciales del país. Ya que estos pueden adoptar medidas en contra de las importaciones provenientes de Ecuador, y a futuro generar diferencias políticas.

Para el caso del sector automotriz se establece un nivel de 35% para automóviles y 10% para camiones y 3% para el CKD, de estos vehículos. Cabe indicar que en el Capítulo 27 documento publicado por la CAN referente a Combustibles, existen subpartidas que aplican el arancel en función de la variación de los precios internacionales.

Esta medida asegura un mayor consumo de los productos nacionales, apoyándose a la producción nacional. La aplicación de salvaguardias permite disminuir los efectos de la crisis, promover la producción nacional, proteger el empleo de los ecuatorianos y fortalecer la dolarización; efectos que en este trabajo se pretende analizar.

# ***Metodología de Trabajo***

A continuación se procede a detallar la metodología utilizada en esta investigación.

## **Pregunta general**

¿Qué impactos generó la medida de salvaguardia de balanza de pagos en la economía del país? ¿Cuáles fueron las principales causas que provocaron la adopción de la medida de salvaguardia de balanza comercial entre Ecuador y Colombia?

## **Preguntas específicas**

¿En qué forma la aplicación de salvaguardias, permitió disminuir el efecto de la falta de liquidez en la economía nacional para los años 2010-2011?

¿Cuáles fueron los efectos positivos y negativos, que se generaron con la aplicación de ésta medida en el Ecuador?

¿Qué impacto tiene esta medida en el flujo comercial de las economías y específicamente en la ecuatoriana?

¿Cuáles fueron los resultados que se generaron en la balanza comercial entre Ecuador y Colombia, con la aplicación de esta medida?

## **Delimitación**

Se analizarán las importaciones realizadas por el Ecuador en el periodo 2009 hasta 2011, a partir de la aplicación del Decreto Ejecutivo del 15 de Octubre del 2007 y con respecto a la Resolución 494 del 6 de Julio del 2009.

Esta investigación tiene como objetivo identificar los bienes que se acogieron a este tipo y grado de restricción, y analizar sus impactos en la Economía Ecuatoriana.

A su vez, la aplicación de salvaguardias por parte del Ecuador, generó una reacción inmediata en organismos internacionales como la OMC y la CAN, al tratarse de una salvaguardia por balanza de pagos; pues, la OMC contempla este tipo de política, en la medida en que se justifique su aplicación y su vigencia.

## **Objetivo General**

Determinar si la medida de salvaguardia de balanza de pagos cumplió con su objetivo principal y analizar el impacto que género en las principales variables económicas reales del país.

## Objetivos específicos

Identificar los requisitos, procesos y procedimientos que se aplican para la implementación de salvaguardias (Análisis por sectores).

Establecer los criterios aplicables en la selección de partidas y en la asignación de instrumentos a ser empleados en cada una de ellas.

Analizar los efectos e impactos de las salvaguardias, con el propósito de ser considerados para la generación de políticas públicas.

Determinar las variables económicas que se ven afectadas con la aplicación de salvaguardias, y verificar el aporte de esta medida para la recuperación del equilibrio comercial, en el marco de su alineación estratégica a la planificación nacional.

## Metodología

En primera instancia se recopiló información documental, para entender las causas que originaron la adopción de la medida de salvaguardia sobre las importaciones que se realizan de forma binacional entre Ecuador y Colombia, comprendiendo el comportamiento de las variables económicas que interactuaron en este proceso, y la correlación entre las mismas.

El siguiente paso fue solicitar a la Secretaría de Comercio Exterior del Ministerio de Industrias y Productividad (MIPRO) la información de las 1346 partidas arancelarias en restricción, a 4 dígitos, desglosándolas por clasificación, el valor de sus importaciones en miles de dólares (CIF1); para el periodo 2008-2011.

Con la información disponible se creó una base de datos (2008-2011) y entre las variables incluidas se consideraron: partida arancelaria desagregada a 10 dígitos, descripción de la partida, tipo de restricción aplicada, CUODE, recaudaciones, y valor de importación en dólares y peso. Una vez consolidada y depurada la base, se procedió a ordenar de manera ascendente e identificar aquellos productos de mayor importación durante 2009-2010.

Posteriormente, se hizo otro tipo de procesamiento (uso de tabla dinámica) para hacer un análisis por tipo de medida aplicada (diferenciándose dos periodos) y por CUODE, se aplicaron tasas de participación y variación. Para la explicación descriptiva de la situación se usaron gráficos referentes al tema en estudio.

$$\text{Tasa de variación} = \frac{VF - V_0}{V_0}$$

Una de las limitaciones que se presentan en la información obtenida en las partidas arancelarias (MIPRO), es el predominio de partidas denominadas como las “demás” que pueden convertirse en partidas bolsas, agrupando dentro de una serie de productos que podrían estar dentro de partidas más específicas.



Para el análisis del impacto de la restricción en la producción local se correlacionó a las 1346 partidas Nandinas con el código de Clasificación Industrial Internacional Uniforme (CIIU) revisión, desagregada a 10 dígitos, para poder verificar los sectores más afectados y comparar con los años de análisis, para analizar el comportamiento durante el periodo mencionado

Paralelamente, se revisaron estudios, resoluciones, informes, publicaciones y demás del Consejo de Comercio Exterior e Inversiones (COMEXI), Ministerio de Industrias y Productividad (MIPRO), y el Ministerio Coordinador de la Producción Empleo y Competitividad (MCPEC), afines al tema. En el caso de la normativa de la salvaguardia, se revisaron los reglamentos en los sitios oficiales de la Organización Mundial de Comercio (OMC) y la Comunidad Andina de Naciones (CAN).

## ***Fundamento Teórico***

Con el transcurso del tiempo, el comercio internacional ha ido adquiriendo un mayor auge a tal punto que en la actualidad representa una parte importante de la actividad de casi todos los países. Los diversos indicadores de apertura de las distintas economías nacionales (total de exportaciones y de importaciones ponderadas con el nivel de actividad económica) han aumentado de forma sostenida.

Es importante diferenciar comercio internacional de comercio exterior, ya que éste comprende todas aquellas transacciones referidas a las operaciones de compra (importaciones) y de venta (exportaciones) que se realizan entre distintos países, sin interesar que las mismas sean realizadas por un ente del sector público o privado. Es decir que las transacciones de comercio exterior pueden darse entre empresas del sector privado de diferentes países, entre empresas del sector privado y del sector público, o entre empresas del sector público o entre Estados entre sí. La contabilización de todas estas operaciones de compras y ventas con el exterior queda registrada en lo que se denomina Balanza comercial de un país.

En este capítulo se analizará con más detalle las bases antes mencionadas, así como los inicios del comercio internacional, teorías como de la ventaja comparativa de Ricardo, así como las medidas proteccionistas de la política comercial.

Además se explicará los modelos económicos que simula los efectos de la acción simultánea de las medidas de salvaguardia adoptadas por Ecuador, sobre el comercio bilateral y la producción.

### **Inicios del comercio internacional**

Aunque el intercambio comercial siempre ha sido importante, a partir del siglo XVI, el comercio internacional empezó a mostrar aún más sus beneficios, con la aparición de los estados nacionales. Durante los siglos XVII y XVIII, los gobernantes descubrieron que al promocionar el comercio exterior podrían aumentar la riqueza y, por lo tanto, el poder de su país. Durante este periodo aparecieron nuevas teorías económicas relacionadas con el comercio internacional.

El Comercio Internacional ha sido desde su inicio el mismo, pues desde la época del trueque hasta nuestros días no ha sido modificado: un comprador, un vendedor, un producto y un precio (otro producto en caso del trueque). Desde los años 80's se ha observado importantes variaciones en las actividades de comercio internacional, que han traído consigo nuevos modelos de comercialización. Esto, a su vez, ha dado lugar a cambios significativos en las características de los productos, haciéndolos de mayor calidad, con un mayor valor agregado y más atractivos para otros mercados.

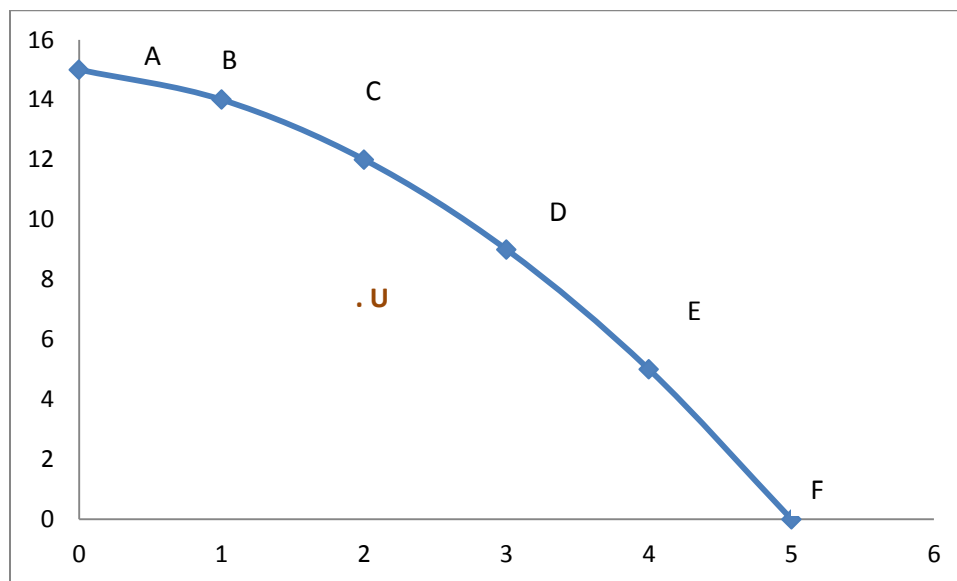
En la era del mercantilismo surgieron los más importantes tratadistas llamados clásicos del comercio internacional: David Hume, David Ricardo, Adam Smith, entre otros estos autores atribuyeron a esta actividad una gran importancia, no solo económicamente sino también en cuanto a política y temas jurídicos. Los mercantilistas consideraron que el individuo debería

estar subordinado por el Estado, a fin de que los recursos se explotaran preferentemente a favor de éste.

Estos autores con sus ideas y sus teorías, contribuyeron a la creación de la llamada teoría clásica del comercio internacional, que tanta influencia ejerce aún, sobre este importante tema económico.

Entre las doctrinas más conocidas se pueden mencionar: el mercantilismo, que explica el enriquecimiento de las naciones mediante la acumulación de metales preciosos, la teoría de las ventajas absolutas desarrollada por Adam Smith, y la ley de la ventaja comparativa propuesta por David Ricardo, la piedra angular del comercio internacional. Gottfried Haberler transformó la teoría de la ventaja comparativa en términos de la teoría del costo de oportunidad, reflejada en la frontera de posibilidad de producción. (FPP véase gráfico 1)

**Gráfico Nro. 1 La frontera de posibilidades de producción**



**Fuente:** Samuelson, Paul. (2005). *Economía*  
**Elaborado:** Glenda Benavides

En el gráfico1, se muestra la FPP, con la suposición de la producción máxima de dos productos; en éste gráfico se puede observar las cantidades máximas de producción que puede obtener una economía, dados sus conocimientos tecnológicos y la cantidad disponible de insumos en este caso los puntos del A al F. Todos los puntos que se encuentren por debajo de la curva como es el caso del punto U indica que la economía no ha alcanzado la eficiencia productiva. Los puntos situados fuera de la frontera no son factibles o son inalcanzables.

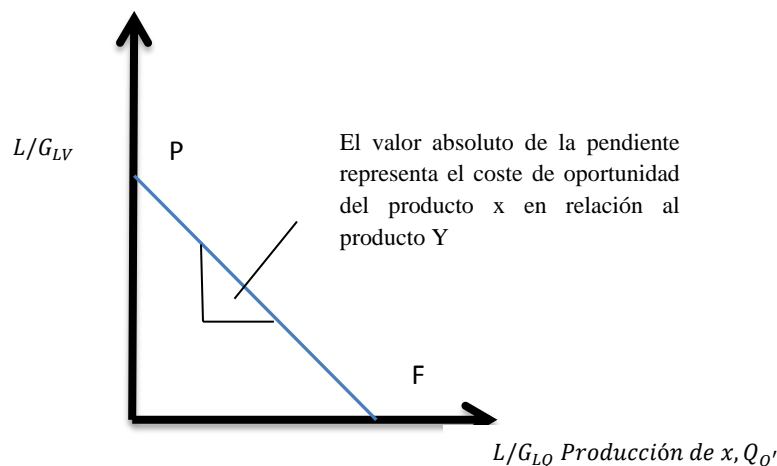
## Teorías del comercio internacional

La utilidad del comercio entre países se basa en argumentos muy similares a los que se utilizan para demostrar las ventajas del comercio entre personas. Existen diversas teorías que intentan predecir los patrones del comercio y analizan los efectos de las políticas comerciales, con la aplicación de medidas liberalizadoras o proteccionistas, entre cuyos principales se encuentran instrumentos se encuentran los aranceles.

Entre las teorías más importantes que explican el comercio internacional se puede mencionar: el modelo ricardiano, el de Heckscher-Ohlin y la nueva teoría del comercio. (Salvatore, 1999: 25-26)

Una de las teorías clásicas más reconocida es el **modelo ricardiano**. Este se centra en la existencia de ventajas comparativas entre países para explicar los flujos de comercio. Según las ventajas comparativas o relativas, los países se especializan en la producción de aquellos bienes que producen comparativamente más eficazmente que el otro. Ambos países pueden fabricar un producto, pero sus costos no serán los mismos porque uno de ellos tiene mayor productividad. Esta teoría concluye que es mejor para un país se especialice en la producción del tipo de bienes que produce con mayor eficiencia, reduciendo la amplitud de la variedad de su producción. Estas transacciones les permiten a todos los países obtener ganancias de productividad e incrementar la oferta de bienes de consumo para sus ciudadanos.

**Gráfico N 2: Ejemplo de productividad del modelo Ricardiano**



**Fuente:** Samuelson, Paul. (2005) Economía  
**Elaborado:** Glenda Benavides

En el gráfico 2 se representa la FPP de acuerdo al Modelo Ricardiano, en donde la frontera de posibilidades muestra todas las combinaciones eficientes de producción; y para saber cuál de esas combinaciones acabará siendo la producida se debe conocer los precios relativos.

Su teoría planteaba que pueden comerciar, primero, porque son diferentes y, segundo, para conseguir economías de escala en la producción (si cada país produce solo una gama limitada de bienes, puede producir cada uno de esos bienes a una escala mayor y, por tanto, de manera más eficiente que si intentara producir de todo). Se van a considerar modelos simplificados en los que se presentan solo las diferencias entre países y por qué este comercio es mutuamente beneficioso.

Según el modelo de **Heckscher-Ohlin**, el comercio internacional es determinado por las diferencias en la dotación de los factores de producción existentes entre los distintos países. Afirma que los países exportarán aquellos bienes intensivos en el factor que el país posee en abundancia, mientras que importarán aquellos otros que son intensivos en los factores en los que el país resulta escasamente dotado.

La nueva teoría del comercio trata de explicar por qué la mayor parte del comercio actual está dada entre países de diferentes factores y productividad. Una de ellas parte de suponer la competencia monopolística y los retornos crecientes a escala, lo que implica asumir una función de utilidad de los consumidores gobernada por la variedad.

## El Modelo del Equilibrio General

Los Modelos de Equilibrio General son representaciones numéricas de un sistema económico. Estos modelos se sustentan en el principio del agente optimizador, que supone que los agentes económicos actúan racionalmente, ya sean estos productores o consumidores, asignando recursos limitados con el fin de maximizar su utilidad (consumidores) o sus ganancias (productores). Los agentes interactúan en mercados de factores y de bienes y servicios, lo cual origina un sistema económico de mucha complejidad en el cual las causalidades no son lineales ni unidireccionales, sino más bien múltiples e incluso circulares.

A los Modelos de Equilibrio General (MEG) se asocian conceptos como los de libre competencia, en los cuales los agentes son tomadores de precios y no existen externalidades, ni asimetrías en la información. Sin embargo, es posible introducir en ellos competencia imperfecta, a la Cournot o a la Stackelberg; monopolios, rigideces nominales, como salarios rígidos a la baja, entre otros elementos. Existen también modelos que incorporan rigideces en la movilidad de factores entre sectores industriales o el análisis de la inversión extranjera en modelos dinámicos, siendo factible en todos ellos la incorporación de variables aleatorias.

Los agentes económicos considerados en un MEG son:

- **Consumidores:** representados por una función de utilidad que, en el caso de aquellos que ofrecen su trabajo en el mercado laboral, incluye el tiempo de ocio como uno de sus

argumentos. El consumidor decidirá cuanto trabajo ofertar y qué bienes demandar tratando de maximizar su utilidad sujeto a una restricción presupuestaria. Además, los consumidores pagan impuestos al gobierno y realizan transferencias entre sí.

- **Las firmas:** emplean trabajo y capital para producir al mínimo costo, maximizan sus ganancias que se reparten entre los propietarios del capital. Las firmas pagan impuestos y mantienen relaciones con otros sectores industriales.
- **El sector externo:** intercambia bienes y servicios con los agentes nacionales.
- **Gobierno:** recauda impuestos, provee servicios públicos, realiza transferencias a otros agentes.

Los resultados del modelo están sujetos a los mecanismos o “reglas de cierre”, que establecen las condiciones necesarias para alcanzar el equilibrio.

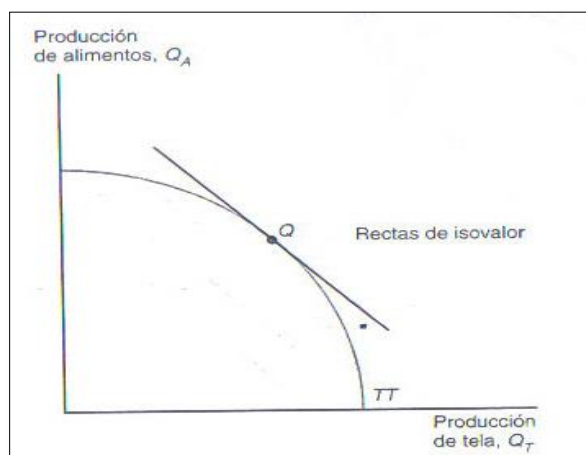
## El Modelo Estándar de Comercio

El modelo estándar de comercio se construye a partir de cuatro relaciones:

- 1) la relación entre la frontera de posibilidades de producción y la curva de oferta relativa,
- 2) la relación entre los precios relativos y la demanda,
- 3) la determinación del equilibrio mundial mediante la oferta y la demanda relativas mundiales y
- 4) el efecto de la relación de intercambio (el precio de las exportaciones de un país dividido por el precio de sus importaciones) sobre el bienestar nacional.

El modelo estándar tiene como supuestos que cada país produce dos bienes, alimentos (A) y tela (T) y que la frontera de posibilidades de la producción de cada país es una curva. (Véase el gráfico 3)

**Gráfico 3: Frontera de Posibilidades de producción**



**Autor:** Krugman, Paul R. (2002) *Economía internacional*  
**Elaborado:** Glenda Benavides

Se puede indicar el valor de mercado de la producción dibujando un número de rectas de isovalor; es decir, rectas a lo largo de las cuales el valor de la producción es constante. Cada una de esas rectas está definida por una ecuación de la forma  $PTQT + PAQA = V$  o, volviéndola a ordenar,  $QA = V/PA - (PT/PA) QT$ , donde  $V$  es el valor de la producción. Cuanto mayor es  $V$ , más lejos se sitúa una recta de isovalor, así, las rectas de isovalor más lejanas al origen corresponden a valores más altos de producción. La pendiente de una recta de isovalor es, sencillamente la producción, que puede ser conseguida produciendo en el punto  $Q$ , donde  $TT$  es justamente tangente a una recta de isovalor.<sup>1</sup>

El valor del consumo de una economía es igual al valor de su producción:

$$PTQT + PAQA = PTQT + PAQA = V$$

Siendo  $DT$  y  $DA$  el consumo de tela y alimentos, respectivamente. La ecuación anterior nos dice que la producción y el consumo deben situarse en la misma recta de isovalor.

La elección de la economía de un punto en la recta de isovalor depende de los gustos de los consumidores. Para nuestro modelo estándar, se adopta un útil supuesto simplificador, consistente en que las decisiones de consumo de la economía pueden ser representadas como si estuvieran basadas en los gustos de un consumidor individual representativo<sup>2</sup>

El modelo estándar de comercio deduce una curva de oferta relativa mundial de las posibilidades de producción y una curva de demanda relativa mundial de las preferencias. El de las exportaciones en relación a las importaciones, la relación de intercambio de un país, es determinado por la interacción de las curvas de oferta y demanda relativas mundiales. Permaneciendo igual todo lo demás, un incremento de la relación de intercambio de un país incrementa su bienestar. Inversamente, una reducción de la relación de intercambio de un país empeorará la situación de un país.

## La ventaja comparativa en el modelo Ricardiano

La ventaja comparativa es uno de los conceptos básicos que fundamenta la teoría del comercio internacional y muestra que los países tienden a especializarse en la producción y exportación de aquellos bienes que fabrican con un coste relativamente más bajo respecto al resto del mundo, en los que son comparativamente más eficientes que los demás y que tenderán a importar los bienes en los que son más ineficaces y que por tanto producen con unos costes comparativamente más altos que el resto del mundo.

---

<sup>1</sup>Krugman, Paul R. Economía internacional: Teoría y Política del Comercio Internacional. Pág. 92-96

<sup>2</sup>Hay un conjunto de circunstancias que pueden justificar este supuesto. Una es que todos los individuos tienen los mismos gustos y la misma proporción de recursos. Otra es que el gobierno redistribuye la renta para maximizar lo que considera el bienestar social general. En esencia, el supuesto requiere que los efectos del cambio de la distribución de la renta sobre la demanda no sean demasiado importantes.

Para Paul Samuelson, “el coste de oportunidad de una decisión es el valor del bien o servicio al que se renuncia” (Samuelson, 2005, pág. 13). Por ejemplo, cuando los recursos son escasos y si elegimos estudiar economía, comprar un automóvil o asistir a la universidad, debemos considerar en cada caso cuánto costará la decisión en términos de las oportunidades que dejamos ir; el coste de la alternativa a la que renunciamos es el coste de oportunidad de la decisión.

En este modelo se determina algunos conceptos importantes, uno de estos es el costo de oportunidad, el mismo que se entiende como la cantidad de un bien que se debe sacrificar para producir más de otro bien. Por ejemplo, Francia puede producir cien millones de yardas de textiles o doscientos millones de botellas de vino, si se decidiera por trasladar sus recursos de la producción de textiles a la de vino.

Esta teoría fue desarrollada por David Ricardo a principios del siglo XIX, y su postulado básico es que, aunque un país no tenga ventaja absoluta en la producción de ningún bien, es decir aunque fabrique todos sus productos de forma más cara que en el resto del mundo, le convendrá especializarse en aquellas mercancías para las que su ventaja sea comparativamente mayor o su desventaja comparativamente menor. Esta teoría supone una evolución respecto a la teoría de Adam Smith. Para Ricardo, lo decisivo en el comercio internacional no serían los costes absolutos de producción en cada país, sino los costes relativos.

El único factor de producción que se considera en este modelo es el trabajo, y se diferencia entre países por su rendimiento. Siendo así, que un determinado país producirá y exportará aquellos bienes que su trabajo produzcan de manera más eficiente o con mayor productividad (ventaja comparativa). La producción de dicho país estaría ligada a las ventajas comparativas, ya que este puede elegir producir un bien por sí mismo, o producir otro e intercambiarlo por un bien deseado.

A continuación se detalla un ejemplo para determinar la ventaja comparativa.

#### **Cuadro Nro. 1 Requerimientos laborales para la producción de Europa y Estados Unidos**

Producción	Trabajo necesario para la Producción (horas laborables)	
	En Estados Unidos	En Europa
1 unidad de comida	1	3
1 unidad de ropa	2	4

**Fuente:** Samuelson, Paúl.(2005) Economía

**Elaborado:** Glenda Benavides.

Ricardo trabajó con dos regiones y dos bienes y midió todos los costes de producción en términos de horas laborales; al analizar comida y ropa en Europa y Estados Unidos y de acuerdo al gráfico número cuatro, en Estados Unidos se necesita una hora de trabajo para producir una unidad de comida, mientras que una unidad de ropa requiere dos horas de trabajo;



en Europa, el coste es de tres horas de trabajo para comida y cuatro horas de trabajo para ropa. Por lo que se puede ver Estados Unidos tiene una ventaja absoluta en ambos bienes mayor de lo que lo puede hacer Europa. Sin embargo, Estados Unidos tiene una ventaja comparativa en comida, mientras que Europa tiene una ventaja comparativa en ropa, debido a que la comida es relativamente más barata en Estados Unidos, mientras que la ropa es relativamente más barata en Europa.

A partir de lo expuesto, Ricardo probó que ambas regiones obtendrían beneficio si se especializaban en sus áreas de ventaja comparativa; es decir, si Estados Unidos se especializaba en la producción de comida, mientras que Europa se especializaba en la producción de ropa. En este caso, Estados Unidos exportará comida a cambio de ropa europea mientras que Europa exportará ropa a cambio de comida de Estados Unidos.

Para analizar los efectos del comercio, se deben medir las cantidades de comida y de ropa que se pueden producir y consumir en cada región 1) si no hay comercio internacional y 2) si hay libre comercio en el que cada región se especialice en sus áreas de ventaja comparativa.

La distribución de las ganancias del comercio depende de los precios relativos del bien que se produce, que a su vez está en función de la oferta y demanda relativa. Más, la limitación es que no se explica cómo se distribuye la renta dentro del país.

Una de las críticas a este modelo se origina por el grado de especialización extrema, en la práctica, la distribución de los ingresos de la renta del comercio se distribuye de manera desigual, principalmente porque los recursos no pueden moverse inmediatamente de una industria a otra y sin costos.

Siendo así, el comercio puede beneficiar en general a un país pero puede perjudicar a grupos dentro del mismo al menos en el corto plazo (Mankiw, 2002: 40-44, citado en Paola Grandes Ayala, 2012: 11)

## **El comercio internacional**

El comercio internacional es el intercambio de bienes, servicios y capital a través de las fronteras nacionales. En numerosos países representa una proporción elevada de su producto interno. En el largo plazo, el comercio mundial ha crecido en términos absolutos y relativos, por lo que ha ganado importancia económica, social y política. La industrialización y el desarrollo de las tecnologías de transporte y comunicación han tenido un gran impacto sobre el comercio internacional. Si no existiera el comercio internacional, la población de los países vería limitada la provisión de bienes y servicios a los producidos localmente.

De esta forma el sector externo de la economía de un país abarca todas las transacciones económicas que trascienden sus fronteras, es decir, las exportaciones de bienes y servicios, los

movimientos financieros y de bienes de capital internacionales y los pagos a las instituciones internacionales. Las transacciones de una economía con el exterior se registran en la balanza de pagos.

## **El libre cambio y el proteccionismo**

El libre cambio es el sistema que proclama como régimen único del comercio la acción de la oferta y la demanda, rechazando todas las limitaciones y obstáculos puestos por los Gobiernos a la circulación de la riqueza.

El ser humano ha podido sobrevivir a través de su historia gracias a que ha sabido vivir en comunidad, pues él solo nunca habría podido satisfacer todas sus necesidades.

Al inicio de la historia del hombre, satisfizo sus necesidades de una gran variedad de productos gracias al trueque, mismo que poco a poco fue reemplazado por el dinero como medio de intercambio.

En la actualidad la posibilidad de intercambiar cosas y servicios se ha extendido a nivel mundial gracias a los avances tecnológicos y de comunicación.

Cuando esta comunicación se halla expedita, cada cual se esfuerza en obtener el mayor número de productos de cierta clase para trocarlos por los otros que le hacen falta, y en mejorar las condiciones de su industria para hacer frente a la competencia; pero si se imposibilita el cambio o se le ponen restricciones, la actividad perderá o verá disminuirse estos estímulos, se detendrá la división del trabajo, y será preciso violentar las aptitudes personales y las demás condiciones productivas para obtener directamente todos los medios de satisfacción, haciéndose imposible el natural progreso y desarrollo de la producción y el consumo de la riqueza.

Esto que tan claro se ve tratándose de los individuos, ha de ser verdad aplicado a las familias, los pueblos, las provincias y las naciones; con tanta más razón cuanto que, según se extienden las esferas, más señaladamente se muestra la diversidad de las vocaciones y la diferencia en los medios económicos, nacida de la composición del suelo, el clima, etc. Sin embargo, por una de esas contradicciones tan frecuentes, al considerar los fenómenos sociales se sostiene y, lo que es peor, se practica el principio de que el cambio internacional da resultados distintos que el privado y el interior de un país, y debe ser regido por los Gobiernos, ora limitando la exportación para *evitar la carestía* de ciertos artículos, ora la importación para *impedir la baratura* de productos determinados. De aquí las *prohibiciones* y los *derechos protectores* exigidos en las Aduanas.

## **El proteccionismo en el comercio internacional**

El término proteccionismo normalmente se refiere a todas las medidas que hacen que el precio interno cobrado por el producto nacional de un bien sea superior al precio externo (Manuel Cavazos Lerma; 1982: 405)

El proteccionismo es una medida de política económica que los países utilizan para proteger la producción local, imponiendo limitaciones a la entrada de productos extranjeros similares o iguales mediante la aplicación de aranceles a la importación, encareciendo así dichos productos de modo que no sea rentable.

En situaciones de crisis económica, ciertos niveles de protección a los propios productos evitan una caída fulminante de precios y el consiguiente descalabro de algún sector de la economía nacional.

Algunos tipos de medidas proteccionistas son: aranceles, cupos, precios de referencia, reglamentos, controles fitosanitarios y salvaguardias. Esta última es una medida de protección que aplican los gobiernos durante un periodo determinado, para generar un equilibrio interno.

## **Efectos del comercio internacional en la balanza comercial y de pagos**

Como se mencionó anteriormente el sector externo de la economía de un país abarca todas las transacciones económicas que trascienden sus fronteras, es decir, las exportaciones de bienes y servicios, los movimientos financieros y de bienes de capital internacionales y los pagos a las instituciones internacionales. Las transacciones de una economía con el exterior se registran en la balanza de pagos.

La balanza de pagos es un registro sistemático de los valores de todas las transacciones económicas de un país con el resto del mundo en un período de tiempo (generalmente un año). Representa las transacciones entre residentes de países y, como cualquier contabilidad, se lleva por partida doble. La balanza de pagos internacionales de un país cuenta con tres partes básicas: la cuenta corriente, la cuenta de capital y la variación de reservas internacionales.

La cuenta corriente representa principalmente los flujos reales en la economía. Incluye, por un lado, la balanza comercial y los servicios reales, que son los generadores comerciales de divisas y, por otro lado, están los servicios financieros, que implican erogaciones de divisas para el pago de los intereses de la deuda y, en menor medida, utilidades y dividendos.

**Cuadro 2: Componentes de la balanza de pagos**

Cuenta corriente	Balanza comercial	Exportaciones Importaciones
	Servicios reales	Transporte Viajes Comunicadores Servicios y otros
	Servicios financieros	Intereses Ganados Perdidos
	Utilidad y dividendos	Ganados Pagados
	Transferencias Corrientes	
Cuenta Capital y Financiera	Sector Bancario	Banco Central Otras Entidades Financieras
	Sector Público financiero	Gobierno nacional Gobiernos locales Empresas y otros
	Sector privado financiero	
	Otros movimientos de capital	
Variación de Reservas Internacionales		
Errores y Omisiones		
Resultados de la Balanza de pagos		

**Fuente:** Larraín, Felipe. (2002) Macroeconomía en la Economía Global.  
Elaborado: Glenda Benavides

La **balanza comercial** registra el saldo entre las exportaciones y las importaciones de bienes. Las exportaciones incluyen el valor de los bienes y servicios producidos internamente, adquiridos por no residentes durante el período de referencia. La importancia de observar esta variable reside en el hecho de que las exportaciones generan divisas para el país, lo cual incrementa sus tenencias. Además, implican un aumento de la producción nacional. También es un elemento para evaluar el grado de competitividad del país. Las importaciones son los bienes comprados a residentes en el resto del mundo. El estudio de esta variable sirve para ver cuál es la cantidad de divisas que salen del país y cuáles son los sectores que reciben competencia extranjera. Además, teniendo en cuenta que un importante componente de las importaciones lo constituyen los bienes de capital, el análisis de las importaciones permite visualizar las posibilidades de incrementar la tecnología y, por tanto, la producción.

Los servicios reales incluyen los transportes (fletes), los viajes hacia y desde el exterior (donde el rubro principal es el turismo), servicios de comunicaciones (correo y telecomunicaciones) y seguros, regalías y otros.

Los **servicios financieros** agrupan intereses (pagados y ganados) y utilidades y dividendos (pagados y ganados). Es decir, agrupa los ingresos provenientes del capital financiero invertido por los extranjeros en el país, que significan egresos para el país receptor, y de los ingresos recibidos por los residentes nacionales como producto de sus inversiones en el extranjero.

En cuanto al rubro de utilidades y dividendos, corresponde en un alto porcentaje a las remesas por parte de las sucursales extranjeras a las casas matrices. Las transferencias unilaterales, de carácter privado o gubernamental, agrupan esencialmente donaciones y reconocimientos

específicos a ciudadanos con origen en el propio país o ayudas gubernamentales a terceros países.

La **cuenta de capital** representa el movimiento de capitales, ya sea por incremento de deuda o por inversiones directas, que financian los flujos de la cuenta corriente. En el primer rubro, sector bancario, se incluye fundamentalmente en cuanto al Banco Central el valor neto entre el incremento de deuda y la amortización de deuda contraída previamente. Por otro lado, en el rubro de las entidades financieras se incluyen las variaciones de activos y pasivos y su correspondiente posición neta. En cuanto al sector público no financiero, se incluye también la variación de deuda neta (nuevos créditos menos amortizaciones), ya sea de títulos públicos o préstamos directos. El sector privado no financiero incluye, al igual que en el punto anterior, el aumento de deuda neto con organismos internacionales y entidades financieras, y también la inversión directa. El rubro otros movimientos de capital comprende los movimientos de capital pendientes de clasificación por sector residente y los errores y omisiones de estimación.

La sumatoria de la cuenta corriente y la cuenta de capital da como resultado la variación (positiva o negativa) de las *reservas internacionales*.

## **Barreras arancelarias**

### **Aranceles**

Los aranceles son impuestos que se cobran sobre los productos que se exportan hacia un país. Los aranceles pueden ser específicos, ad valorem y mixtos (ad valorem y mixtos).

Los aranceles específicos son valores fijos en dinero que se cobran por unidad física del producto importado: por ejemplo, las autoridades pueden cobrar como arancel por tonelada de maíz el equivalente a 10 dólares. Es importante destacar que el valor del arancel (10 dólares) no varía cuando cambia el precio de la tonelada de maíz. Los aranceles ad valorem, entre tanto, son impuestos que se cobran aplicando tasas porcentuales sobre el valor del bien importado: por ejemplo, el gobierno puede establecer un arancel ad valorem para el maíz de 15%, independientemente del volumen que se importe; así, si se importa una tonelada de maíz que vale 500 dólares, y el arancel ad valorem es de 15%, se deberá pagar 75 dólares. A diferencia de lo que sucede con los aranceles específicos, en este caso el arancel pagado varía con el valor del bien importado.

## **Instrumentos de la política comercial**

Existen diversos tipos de restricciones que se pueden usar para proteger la producción nacional de la competencia de las importaciones: en unos casos estas restricciones tienen efecto sobre los precios de los bienes importados, y en otros casos sobre las cantidades importadas.

Las restricciones a las importaciones se clasifican en dos grandes grupos: barreras arancelarias y barreras no arancelarias; las primeras tienen que ver con el pago de impuestos sobre las importaciones, mientras que las segundas corresponden a otro tipo de restricciones a las importaciones, como licencias y cuotas de importación (Véase gráfico 6).

**Cuadro Nro. 3 Instrumentos de política comercial**

Instrumentos de política comercial			
Reduce el Comercio		Aumenta el Comercio	
Precio	Cantidad	Precio	Cantidad
Arancel	Restricción voluntaria de exportaciones	Subsidio para importar / exportar	Aumento voluntario de importaciones

**Fuente:** CAE.(2004).Instrumentos de política comercial

**Elaborado:** Glenda Benavides

Las razones principales para aplicar medidas proteccionistas son, entre otras:

- Protección de la industria nacional
- Razones de seguridad nacional, tendiendo así a especializar la producción
- Como manera de protección del dumping
- Para equilibrar la balanza de pagos

Según John Stuar Mill, filósofo y economista británico del siglo XIX, decía que las barreras comerciales infieren graves daños a los países que las imponen. Vicens H. Miller asegura que eso se ha venido comprobando debido a las siguientes razones:

*Empleos perdidos:* Las leyes proteccionistas establecen impuestos sobre los bienes importados y / o decretan límites (cuotas) sobre las cantidades que de los mismos se permiten ingresar al país. Son leyes que no sólo restringen la elección de bienes de consumo, sino que también contribuyen grandemente al costo superior de bienes.

*Precios mayores:* cuando la entrada de cierto producto está prohibida en algún país debido a que la cantidad es mejor, existe un aumento del precio del producto nacional debido a que no tienen un producto con el cual competir.

*Impuestos más elevados:* Las leyes proteccionistas no solamente obligan al consumidor a pagar más impuestos sobre los bienes importados, sino que además elevan también sus impuestos en general.

## **El equilibrio en la balanza de pagos**

Según el método de contabilidad por partida doble, la balanza de pagos debería estar equilibrada, es decir, la suma de los saldos de la cuenta corriente y la cuenta capital y financiera debería ser cero. Ya que en la cuenta corriente donde se refleja los movimientos en bienes,

servicios, y la cuenta de capital y financiera refleja la forma en que se financiaron esos movimientos a través de los movimientos correspondientes en activos y pasivos.

Incluyendo la cuenta de EyO, el saldo global de la balanza de pagos es igual a la suma de los saldos de las dos cuentas corrientes y de capital, y a su vez refleja la variación de activos de reserva en poder del Banco Central (Sachs y Larraín, 2002,130).

$$SBP = EyO + SCK + SCC = \text{Variación de activos de reserva}$$

La variación de los activos de reserva, es importante en el análisis de balanza de pagos, ya que a través de esta se pueden financiar desequilibrios, o caso contrario afectar a la liquidez de la economía nacional. Las reservas internacionales comprenden del oro monetario, y los derechos especiales de giro. Esta categoría debería incluirse, por su naturaleza, en la cuenta capital y financiera. Sin embargo, de acuerdo con la metodología propuesta por el Fondo Monetario Internacional (FMI), se registra aparte para identificar su variación como el saldo de la balanza de pagos.

### **Crisis de la balanza de pagos**

Una economía bajo régimen de tipo fijo, sufre una crisis de balanza de pagos cuando los agentes económicos pierden confianza en la moneda nacional. Siendo así que para mantener el tipo de cambio, el gobierno se ve obligado a elevar su política monetaria elevando las tasas de interés, recurriendo a endeudamiento externo, o poniendo en circulación parte de su reserva monetaria internacional (RMI), en última instancia el gobierno podría optar por abandonar un sistema de tipo de cambio fijo para no renunciar a toda su RMI (Meléndez, 2004: 89-90).

En el caso de la economía ecuatoriana, donde la moneda de circulación no es de emisión local, esta crisis ocurre cuando el ingreso de divisas no es suficiente para financiar los pagos externos de la economía y se presenta un déficit en el saldo de la balanza de pagos.

Las líneas de crédito externo, son una buena alternativa para recuperar el equilibrio, sin embargo, esto puede significar la generación de un compromiso por parte del país en crisis con los organismos multilaterales o proveedores de crédito. “De esta forma, los préstamos a economías dolarizadas deberían justificarse en desequilibrios macroeconómicos originados por los efectos adversos de choques externos, y no por un excesivo nivel de gasto público que genere problema de iliquidez externa” (Meléndez, 2000: 89).

Otra opción a considerar, es la reducción del gasto fiscal, que a su vez favorece a la solicitud de acceso a crédito. Adicionalmente, se pueden adoptar políticas a corto y mediano plazo para incentivar la producción nacional, y reducir el flujo de bienes hacia el país, evitando la salida de capitales.

En el caso de un país con moneda propia, pueden utilizar la política monetaria y devaluar la moneda, lo que se traduce en un incentivo para las exportaciones locales y un encarecimiento al consumo de productos importados, provocando un superávit de la balanza comercial. Sin embargo, esta medida disminuye el poder adquisitivo del consumidor.

Para un país que no cuenta con política monetaria, la alternativa es incrementar los ingresos por divisas, disminuir la salida de capitales o controlar el nivel de gasto del gobierno central. Las líneas de crédito de organismos multilaterales o de países socios, es otra opción, siempre y cuando el país solicitante tenga un buen historial de pagos y se comprometa a ajustar su gasto interno, como garantía de pago de su crédito.

Es así, que un país sin moneda propia tiene que adoptar políticas económicas más directas, ya que en el caso de una crisis de balanza de pagos se puede utilizar una medida de salvaguardia. Sin embargo, esta tiene que considerar los requisitos básicos propuestas por las organizaciones de comercio a las que pertenezca el país.

En el caso de Ecuador, para adoptar este tipo de medidas se tendría que informar inmediatamente tanto a la Secretaría General de la Comunidad Andina como de la Organización Mundial de Comercio. Posteriormente, se presenta un informe argumentativo que justifique la decisión. Ambas entidades realizarán un análisis y emitirán su criterio y observaciones, en un plazo de cuatro a seis meses.

En el caso de la CAN, las medidas adoptadas tendrán que ser coherentes con el Capítulo X y XI del Acuerdo de Cartagena, o en caso de productos agrícolas, en términos del artículo 90 al 92. Para la OMC, las condiciones son similares a la de la CAN, se precautela el libre comercio, y la no discriminación en términos de política comercial. En el siguiente capítulo se analizará a más detalle lo relacionado a normativa para la aplicación de la medida de salvaguardia. (CAN, 2009).

## **Barreras arancelarias**

### **Aranceles**

Los aranceles son impuestos que se cobran sobre los productos que se exportan y se importan desde y hacia un país. Los aranceles pueden ser específicos, ad valorem y combinados.

Los aranceles específicos son valores fijos en dinero que se cobran por unidad física del producto importado: por ejemplo, las autoridades pueden cobrar como arancel por tonelada de maíz el equivalente a 10 dólares. Es importante destacar que el valor del arancel (10 dólares) no varía cuando cambia el precio de la tonelada de maíz. Los aranceles ad valorem, entre tanto, son impuestos que se cobran aplicando tasas porcentuales sobre el valor del bien importado: por ejemplo, el gobierno puede establecer un arancel ad valorem para el maíz de 15%, independientemente del volumen que se importe; así, si se importa una tonelada de maíz que vale 500 dólares, y el arancel ad valorem es de 15%, se deberá pagar 75 dólares. A diferencia de lo que sucede con los aranceles específicos, en este caso el arancel pagado varía con el valor del bien importado.

## **Barreras no arancelarias**



## **Cuotas a la importación y restricciones voluntarias a la exportación**

Una cuota de importación es una restricción directa sobre la cantidad de un bien final que puede importar un país. Esta normalmente se puede cumplir mediante la expedición de licencias de importación para un grupo de individuos o firmas.

Las cuotas no benefician a los consumidores.

### **Restricciones voluntarias de exportación (RVE)**

Una Restricción voluntaria de exportación es una cuota que el país exportador impone, generalmente como producto de la solicitud que de ella hace el gobierno del país importador.

Establece que cierta fracción específica de un bien se produzca dentro del país. El requisito puede manifestarse en términos físicos o en función del valor. Las regulaciones de contenido nacional han sido ampliamente utilizadas por países en vías de desarrollo, como un dispositivo para cambiar su práctica de manufactura del simple ensamble de productos, cuyas partes son fabricadas en otro lugar, a la manufactura local de los componentes.

Para un productor nacional de partes componentes las regulaciones de contenido nacional proveen protección de la misma manera en que una cuota de importación lo hace, es decir, lo limita la competencia extranjera. Como con todas las políticas comerciales, las regulaciones de contenido nacional tienden a beneficiar a los productores y no a los consumidores.

Una cuota de importación o una RVE siempre eleva el precio nacional de un bien importado.

### **Subsidio a las exportaciones**

Es una asistencia financiera gubernamental a un producto nacional. Toman muchas formas, que incluyen donaciones en efectivo, préstamos de bajo interés, concesiones fiscales y la participación de capital gubernamental en firmas nacionales. Al reducir los costos, los subsidios ayudan a los productores nacionales en dos formas: los ayudan a competir frente a las importaciones extranjeras baratas y los ayudan a ganar mercados de exportación.

Las principales ganancias de subsidios corresponden a los productores nacionales cuya competitividad internacional se ve incrementada como resultado de la aplicación de esta medida.

### **Dumping**

El dumping se produce cuando quienes exportan venden una mercancía en el exterior a un precio menor que en el mercado local.

## **Principales medidas proteccionistas en el Comercio Internacional**

Para proteger las empresas contra los efectos nocivos de la competencia exterior, se recurre a distintas medidas. De esta manera, la mercancía que es importada, si tiene un precio menor al nacional, se hace un reajuste en donde se le da el precio justo internacional, al mismo tiempo se salvaguarda a las empresas que corren el riesgo de ser afectadas por estos productos que algunas veces resultan ser de mejor calidad que los nacionales “ Se podría asegurar así el mantenimiento de empresas en las regiones deseadas o compensar las desventajas que unos salarios mínimos elevados representarían para las empresas nacionales sometidas a la competencia mundial” ( Jean Marcel Jeanneney, 1980:81).

Un libre cambio es utópico, ya que como menciona Jeanneney, en un régimen de competencia perfecta “sería suficiente que cada individuo y cada empresa actuaran de acuerdo con sus intereses para que estuvieran contribuyendo al bienestar mundial, ya que el juego del libre mercado equivaldría las ofertas y las demandas para beneficios de todos” (1980;25). Por tal razón deben existir instrumentos que regulen esta competencia para que sea “justa”. En general, son tres los mecanismos de defensa comercial:

- **Medidas antidumping:** el Acuerdo Relativo a la Aplicación del Art. VI al Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio de 1994 de la Organización Mundial del Comercio (OMC) autoriza a los gobiernos a adoptar medidas contra el dumping cuando se ocasione un daño genuino (“importante”) a la rama de producción nacional competidora. Para poder adoptar esas medidas, el gobierno debe estar en la capacidad de demostrar la existencia del dumping, calcular su magnitud (cuánto más bajo es el precio de exportación en comparación con el precio en el mercado del país del exportador), y demostrar que está causando daño o amenaza causarlo.

Por regla general, la medida antidumping consiste en aplicar un derecho de importación adicional a un producto determinado de un país exportador determinado para lograr que el precio de dicho producto se aproxime al “valor normal” o para suprimir el daño causado a la rama de producción nacional en el país importador. (OMC, 2007).

- **Medidas compensatorias:** acción adoptada por el país importador, generalmente bajo la forma de mayores derechos para compensar subsidios otorgados a los productores o exportadores en el país exportador. Son derechos adicionales establecidos por el país importador para compensar subsidios gubernamentales del país exportador cuando las importaciones subsidiadas causan daño material a la industria nacional de quien importa. (OEA, 2007)
- **Salvaguardias:** un miembro de la OMC puede restringir temporalmente las importaciones de un producto (adoptar medidas de “salvaguardia”) si las importaciones de ese producto han aumentado en tal cantidad que causan o amenazan causar daño a una rama de la producción nacional. El daño causado debe ser grave. (OMC, 2007)

El Acuerdo sobre Salvaguardias (Acuerdo SG) establece normas para la aplicación de medidas de salvaguardia de conformidad con el artículo XIX del GATT. Las medidas de salvaguardia se definen como medidas “de urgencia” con respecto al aumento de las importaciones de determinados productos cuando esas importaciones hayan causado o amenacen causar un daño grave a la rama de producción nacional del miembro importador. Esas medidas, que en general adoptan la forma de suspensión de concesiones u obligaciones, pueden consistir en restricciones cuantitativas de las importaciones o aumentos de los derechos.

Constituyen pues, uno de los tres tipos de medidas especiales de protección del comercio (los otros dos son las medidas antidumping y las medidas compensatorias) a las que pueden recurrir los miembros de la OMC. Los principios rectores del acuerdo con respecto a las medidas de salvaguardia son los siguientes:

- Deberán ser temporales. Sólo podrán imponerse cuando se determine que las importaciones causan o amenazan causar un daño grave a una rama de producción nacional competidora, y se aplicarán generalmente de manera no selectiva (es decir, en régimen de la nación más favorecida (NMF)).
- Se liberalizarán progresivamente mientras estén en vigor. El miembro que las imponga deberá dar una compensación a los miembros cuyo comercio se vea afectado. Por consiguiente, las medidas de salvaguardia, a diferencia de las medidas antidumping y las medidas compensatorias, no requieren una determinación de práctica “desleal”. Deben aplicarse, por regla general, en régimen y deben ser “compensadas” por el miembro que las aplique.

## ***La aplicación de salvaguardias por parte del Ecuador***

### **Base legal**

Ecuador al ser miembro de la OMC, CAN y ALADI tiene que revisar y sujetarse a la normativa existente en estos organismos en el proceso de adopción, eliminación, prórroga o desmonte de una medida de salvaguardia. Con el objetivo de evitar en lo posible desviaciones en el comercio, ya que los países afectados pueden adoptar sanciones contra las exportaciones ecuatorianas. A continuación se detalla brevemente la normativa relacionada a salvaguardias de estos organismos.

### **Organización Mundial de Comercio (OMC)**

La Organización Mundial de Comercio es el marco institucional del sistema multilateral de comercio (OMC, 2009). Esta entidad se rige por los acuerdos de comercio de la Ronda de Uruguay, aquí se establecieron ciertos acuerdos, entre ellos: Acuerdo General de Aranceles Aduaneros y Comercio, Acuerdo General de Comercio en Servicios, Acuerdo de Aspectos Comerciales Relacionados con los Derechos de Propiedad Intelectual, Mecanismo de Revisión de Política Comercial. Ecuador invocó al artículo XVIII, Sección B, del Acuerdo General de Aranceles y Comercio, y se acogió al procedimiento establecido en las disposiciones del Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio en Materia de Balanza de Pagos (1994) en donde se menciona lo siguiente:

Las medidas de restricción de las importaciones adoptadas por motivos de balanza de pagos únicamente podrán aplicarse para controlar el nivel general de las importaciones y no podrán exceder de lo necesario para corregir la situación de la balanza de pagos. (OMC, 2009)

En esta disposición, se indica también que las medidas restrictivas de las importaciones, adoptadas por motivos de balanza de pagos, serán objeto de consulta del Comité de Restricción a la Importación. Las principales funciones de este comité son: validar que las medidas asumidas cumplan con la normativa vigente, recibir periódicamente consultas, y formular recomendaciones adecuadas para la aplicación de los reglamentos. Adicionalmente, el consejo vigilará la evolución de todo asunto sobre el cual haya hecho recomendaciones (COMEXI, 2008).

### **Comunidad Andina de Naciones (CAN)**

La CAN busca promover el desarrollo equilibrado y armónico de sus países miembros, mediante la integración y la cooperación económica y social. Esta entidad, en el Acuerdo de Cartagena en su Capítulo XI, artículo 97 (concerniente a las cláusulas de salvaguardia) señala que al importarse productos originarios de la región, en cantidades o circunstancias que causen

perturbación en la producción nacional de un país miembro; este podrá, con autorización de la Secretaría General, aplicar medidas correctivas, no discriminatorias, de carácter provisional.

El país solicitante deberá comunicar la medida a la Secretaría General, y presentar un informe sobre las razones de su aplicación, en un plazo máximo de sesenta días. La Secretaría tendrá que validar la información entregada y pronunciarse al respecto, al fin de suspender, modificar o aprobar dicha medida.

En el caso de requerir una prórroga, en la Decisión 389, artículo 13, de este organismo, se indica que si el país miembro estima que dadas las circunstancias es necesario prolongar la vigencia de la medida por más de un año, tendrá que comunicar a la Junta (Secretaría General) con no menos de treinta días de anticipación al vencimiento del plazo. (Villar; 2005; 138)

### **Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI)**

La ALADI promueve la expansión de la integración de la región latinoamericana con el objetivo de asegurar su desarrollo económico y social, asegurando el objetivo final de un mercado común. La salvaguardia por balanza de pagos adoptada por Ecuador, dentro del marco de esta asociación, se aplicó según lo dispuesto en el artículo primero de la Resolución ALADI/CR/70 que señala (ALADI, 2009): “Los países miembros podrán aplicar cláusulas de salvaguardia, con carácter transitorio y en forma no discriminatoria, con la finalidad de suspender total o parcialmente el cumplimiento de los compromisos asumidos en cualquiera de los mecanismos del Tratado de Montevideo 1980: a) Siempre que fuera preciso restringir sus importaciones para corregir desequilibrios de su balanza de pagos global” (Tratado de Montevideo, 1980).

Dentro de la resolución expuesta, también se menciona que la salvaguardia invocada podrá tener hasta un año de duración, pudiendo ser prorrogada si el daño sigue persistiendo. Sin embargo, se tendría que consultar con los restantes países miembros, para evitar efectos sobre el comercio intrarregional (condiciones descritas en el artículo quinto).

Como se mencionó en la definición del problema de esta investigación, la adopción de la medida de salvaguardia de balanza de pagos (SBP) se inició prácticamente en enero del 2009 y concluyó en junio del 2010.

El 22 de julio del 2010 con Resolución No. 580 suscrita por el COMEXI se concluye con el Cronograma de Desgravación correspondiente al 30% por Salvaguardia. En la Resolución se dispone:

- “Artículo 1.- Reducir en un 30% adicional a todas las recargas arancelarias así como los cupos establecidos por concepto de Salvaguardia de Balanza de Pagos impuestos mediante Resolución No. 466 del COMEXI y sus posteriores modificaciones.

- Artículo 2.- Disponer al Ministerio de Relaciones exteriores, Comercio e Integración efectuar las notificaciones correspondientes a los organismos internacionales competentes, sobre el contenido de la presente Resolución.
- Artículo 3.- La reducción de los recargos arancelarios prevista en el Art. 1, se aplicará a las mercancías que se embarquen con destino a Ecuador a partir de la vigencia de la presente resolución.
- Artículo 4.- Dejar sin efecto a las normas de igual o menor jerarquía que se opongan a la presente Resolución.”
- Es importante que se considere que las mercancías que hayan sido embarcadas hasta el 22 de julio del 2010 seguirán sujetas al gravamen por concepto de Salvaguardia, por cuanto la Resolución No. 580 se encuentra vigente desde el 23 de Julio del 2010.

## **Acuerdos Comerciales entre Ecuador y Colombia**

### **La Comunidad Andina de Naciones (CAN)**

Es un organismo regional de cuatro países que tienen un objetivo común: alcanzar un desarrollo integral, más equilibrado y autónomo, mediante la integración andina, sudamericana y latinoamericana. El proceso andino de integración se inició con la suscripción del Acuerdo de Cartagena el 26 de mayo de 1969.

Está constituida por Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú, además de los órganos e instituciones del Sistema Andino de Integración (SAI). Antes de 1996, era conocida como el Pacto Andino o Grupo Andino.

La CAN ha llevado a cabo una Integración Comercial caracterizada por: Zona de Libre Comercio, Arancel Externo Común, Normas de Origen, Competencia, Normas Técnicas, Normas Sanitarias, Instrumentos Aduaneros, Franjas de Precios, Sector Automotor y Liberalización del Comercio de Servicios.

### **Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI)**

Es un organismo internacional de ámbito regional. Fue creado el 12 de agosto de 1980 por el Tratado de Montevideo, en sustitución de la Asociación Latinoamericana de Libre Comercio. En 2012 cuenta con 14 estados miembros (Anexo 1), aunque cualquier Estado de Latinoamérica puede solicitar su adhesión.

Está conformado por:

- Consejo de Ministros de Relaciones Exteriores: El Consejo de Ministros es el órgano supremo de la ALADI y adopta las decisiones que corresponden a la conducción política

superior del proceso de integración. Está constituido por los Ministros de Relaciones Exteriores de los países miembros. Sin embargo, cuando en alguno de éstos la competencia de los asuntos de integración estuviera asignada a un Ministro o Secretario de Estado diferente, los países miembros pueden estar representados, con plenos poderes, por el Ministro o Secretario respectivo. Se reúne por convocatoria del Comité de Representantes y sesiona y toma decisiones con la presencia de todos los países miembros. Su Reglamento fue aprobado por la Resolución 1 de la Primera Reunión del Consejo de Ministros, el 16 de noviembre de 1983.

- Conferencia de Evaluación y Convergencia: Tiene como función evaluar el proceso de integración, promover el proceso de negociación entre los países asociados y recomendar al Consejo medidas multilaterales. Se reúne cada 3 años o cuando es necesario por el Comité.
- Comité de Representantes: Es el organismo político permanente y foro de negociaciones entre los países integrantes y terceros. Entre sus funciones están la de tomar las medidas y acciones necesarias para la ejecución del Tratado, arbitrar entre los países miembros y crear organismos auxiliares (14 en total a la fecha). Se reúne cada 15 días.
- Secretaría General: Es el organismo técnico de la ALADI. Su Secretario General es designado por el Consejo. Tiene su sede en Montevideo, Uruguay.

Todas las decisiones del Consejo, Conferencia y Comité se adoptan por mayoría de dos tercios de los países miembros.

El objetivo de la ALADI es crear un mercado común por medio de una serie de iniciativas multilaterales flexibles y diferenciadas de acuerdo al nivel de desarrollo de cada país. Los mecanismos del Tratado son el marco básico para los convenios y tratados para las negociaciones. Eso si todas las iniciativas deben concurrir a la complementación o cooperación económica y promoción del comercio en la zona. La ALADI tiene una estructura más abierta al posibilitar la integración o negociación con países fuera de la zona.

Los mecanismos de integración son (según el Capítulo II del Tratado):

- Preferencia Arancelaria Regional: Los países miembros se otorgarán recíprocamente preferencia arancelaria regional, que se aplicará con referencia al nivel que rija para terceros países y se sujetará a la reglamentación correspondiente:
- Acuerdos de alcance regional: son aquellos en los que participan todos los países miembros; y

- Acuerdos de alcance parcial: con la participación de dos o más países del área. Pueden referirse al intercambio de bienes en las áreas de la educación, cultura e investigación y desarrollo científico.

## **Medidas de salvaguardias aplicadas**

Debido al desequilibrio en la Balanza de Pagos del 2008, Ecuador con carácter de urgente emite una resolución de medidas de salvaguardia; notificando esta medida a la Secretaría General de la Comunidad Andina (SGCAN); a través de la cual solicita su aprobación presentando el amparo del artículo 95 del Acuerdo de Cartagena.

El 18 de febrero del 2009, el Comité de Restricciones de Balanza de Pagos (CRBP) de la Organización Mundial de Comercio, cumpliendo con las normas de ésta organización, abre un proceso de consulta con relación a la aplicación de la medida.

El Ecuador indica que la adopción de la medida de salvaguardia se debe a la búsqueda de protección para el país, de la crisis financiera y económica internacional en dicho momento; e indica que los factores desencadenantes se relacionan con:

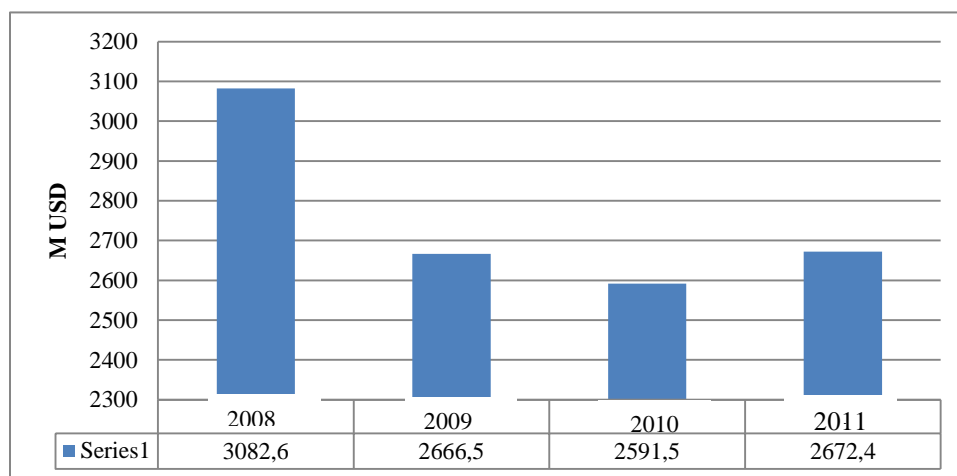
## **Factores desencadenantes de las medidas de salvaguardia**

### ***Remesas de migrantes:***

En el gráfico 4 se puede observar que las remesas de los emigrantes en el 2009 bajó de M USD (millones de dólares) 3.082,6 a M USD 2.666,5 en relación al año 2008. En el 2010; de acuerdo a cifras publicadas por el Banco Central, el flujo de remesas que ingresó al país fue de M USD 2.591.5 mostrando una disminución en relación al 2009 del 2.8%. Durante el año 2011 las remesas fueron de M USD 2.672,4 mostrando un ligero crecimiento del 3% en relación al 2010. La variación del flujo de remesas y giros recibidos, obedece a la coyuntura económica de aquellos países donde residen emigrantes ecuatorianos (Estados Unidos, España, Italia, entre otros).



**Gráfico 4: Evolución de las remesas de los migrantes**  
**Período: I Trimestre del 2009 al II Trimestre del 2011.**  
**M USD**



**Fuente:** Banco Central del Ecuador. (2011) Estadísticas – Remesas Migrantes  
**Elaborado:** Glenda Benavides

### ***Precio del petróleo***

Disminución de los precios internacionales del petróleo, de cuyas exportaciones el país es altamente dependiente, que pasaron de USD 117,36 por barril en junio de 2008 a USD 26,09 en diciembre del mismo año.

**Cuadro 4: Evolución del precio promedio de barril de petróleo correspondiente al período**  
**2008 – 2011.**  
**USD**

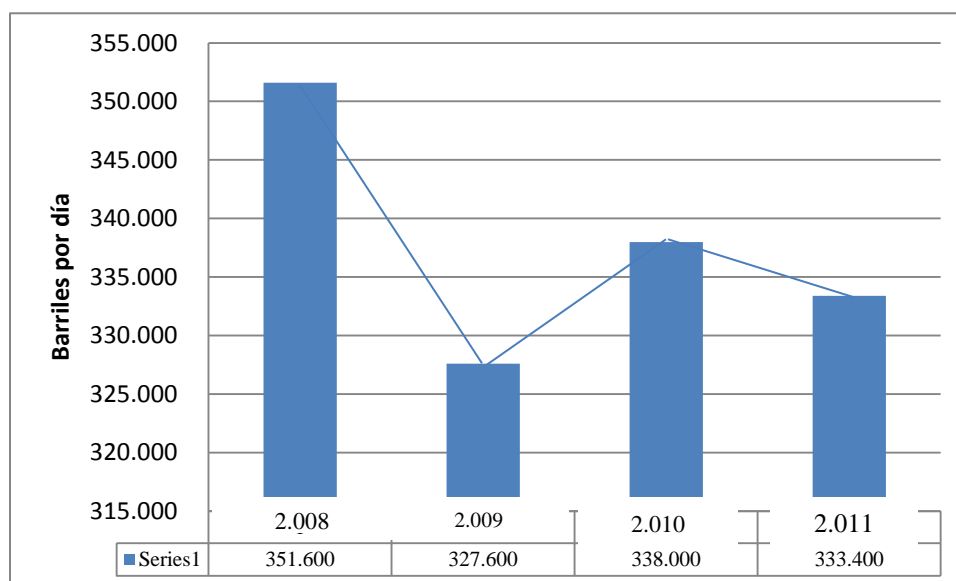
Año	Precio Barril
2008	82,95
2009	52,56
2010	71,92
2011	96,96

**Fuente:** Banco Central del Ecuador. (2011) Estadísticas – Precio Petróleo  
**Elaborado:** Glenda Benavides

En el cuadro Nro. 4 se observa que el precio del barril de petróleo también ha tenido afectación; el valor por barril al 2008 era de USD 82.95, teniendo una disminución importante al 2009 del 36.64% llegando a costar USD 52.56.

Los niveles de exportaciones de petróleo también han tenido importantes cambios; en el 2008 se exportó 351.600 barriles diarios de petróleo, pero al 2009 se tiene un descenso a 327.600 barriles correspondiente al 6.83% con relación al año anterior (Gráfico Nro. 5).

**Gráfico Nro.5 Exportación diaria de petróleo del 2008 al 2011  
En barriles**



**Fuente:** Banco Central del Ecuador, (2011) Estadísticas - Boletín Exportaciones Petroleras  
**Elaborado:** Glenda Benavides.

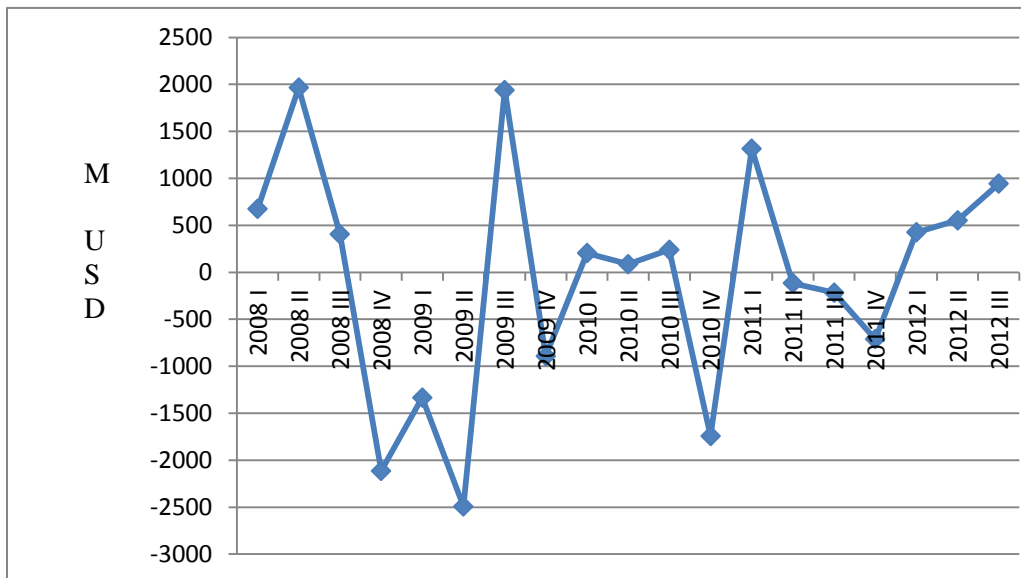
### ***Devaluaciones de las monedas de socios comerciales del Ecuador***

Otro aspecto que desencadenó tomar las medidas de salvaguarda son las devaluaciones de las monedas de varios socios comerciales del país, que abaratan sus exportaciones y encarecen las ecuatorianas; en el gráfico 6 se puede observar que entre mayo de 2008 y febrero de 2009 el peso colombiano registra una depreciación máxima de 45% y entre marzo de 2008 y febrero de 2009 el sol peruano registra una devaluación del 19 %.

En septiembre de 2008 la balanza comercial del Ecuador desciende hasta presentar cifras negativas en el orden de M USD 400 a M USD 500 por mes.

Todo lo anterior produjo el deterioro de la balanza de pagos y condujo a una disminución de aproximadamente el 50% en el nivel de Reservas Internacionales de Libre Disponibilidad (RILD) del país entre septiembre de 2008 y mediados de marzo de 2009.

**Gráfico 6: Balanza de pagos analítica trimestral**  
**M USD**



**Fuente:** Banco Central del Ecuador, (2011) Estadísticas – Balanza de pagos

**Elaborado:** Glenda Benavides

Con la presentación de estas justificaciones, el Ecuador notifica a la OMC, que el déficit de balanza de pagos ascendería a M USD 2.694, en tanto que el déficit de cuenta corriente sería de M USD 3.238 y el comercial de M USD \$3.465.

Con Resolución 466 del Consejo de Comercio Exterior e Inversiones (COMEXI) de Ecuador, se adopta la medida de salvaguardia con una temporalidad de un año; y, estableciendo tres tipos de medidas:

- Un recargo ad valorem, adicional al arancel nacional, para las importaciones de un listado específico de bienes. (Anexo 8)
- Un recargo específico, adicional al arancel nacional, para las importaciones de otro listado de bienes y (Anexo 8),
- Establecimiento de cuotas (limitando el valor de las importaciones de mercancías), para otro listado de bienes (Anexo 8).

Estas tres medidas serían aplicadas de manera general y no discriminatoria a las importaciones provenientes de todos los orígenes, incluyendo aquellos con los cuales Ecuador

tiene acuerdos comerciales vigentes que reconocen el otorgamiento de preferencias arancelarias; con esto surge la suspensión del programa de liberación comercial al interior de la Comunidad Andina (CAN), de las preferencias arancelarias concedidas en el marco de la Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI) y de las preferencias concedidas en el marco de Acuerdos de Complementación Económica y de Alcance Parcial, suscritos por el país.

Lo anterior implica que, para el caso de los países con los cuales Ecuador ha suscrito acuerdos comerciales, no solo aplicaría la medida de salvaguardia sino también el arancel nacional ecuatoriano vigente; las medidas aplicaban a un total de 630 posiciones arancelarias (a nivel de 10 dígitos) (Anexo 8).

La base de aplicación se adopta ya sea como arancel nacional vigente o como arancel consolidado ante la OMC. Los incrementos en los niveles de aranceles, en términos ad valorem, fueron entre 30% y 35 %. El incremento en aranceles ad valorem cubrió 75 posiciones arancelarias, en tanto que los recargos específicos se aplicaron a 284 posiciones.

Adicionalmente, las restricciones cuantitativas que se incluyeron en la disposición implicaron una disminución del 35% en el valor CIF de las importaciones para un conjunto de 23 posiciones arancelarias y una disminución del 30% para 248 posiciones.

Para seleccionar los productos que se incluyeron en la medida se tuvo en cuenta el hecho de que éstos fueran bienes de consumo esenciales o necesarios para la producción doméstica, su participación relativa en el valor CIF de las importaciones para el año calendario 2008, la tasa de crecimiento de las importaciones para el periodo 2007-2008, la posibilidad de contrabando técnico (es decir, la inclusión de productos con posiciones arancelarias próximas a los seleccionados) y el valor absoluto de las importaciones durante 2008.

Entre los bienes que se afectaron fueron bienes de consumo final durable y no durable, equipo de transporte, teléfonos móviles, cerámicas y pisos; en general se excluyen productos farmacéuticos, materias primas, bienes de capital y materiales de construcción.

En marzo de 2009 la SGCAN (SGCAN, 2009a) concluye que la solicitud de Ecuador cumplía con los requisitos formales necesarios para tener el desarrollo de efectos negativos para la economía del país y que éstos justificaban la adopción de las medidas de salvaguardia; también consideró que la aplicación del arancel nacional vigente a las importaciones desde países de la CAN no cumplía con el requisito de que ésta fuera de tipo no discriminatorio y por lo tanto autorizó a Ecuador la aplicación de las medidas de salvaguardia por balanza de pagos al comercio intracomunitario y ordenó la suspensión del cobro del arancel nacional vigente a este comercio.

La medida entró en vigencia el 10 de julio del 2009 y aplicó a un total de 1.346 posiciones arancelarias por el periodo de un año calendario (y de las cuales algunas no registran comercio con Colombia).

## **Importantes modificaciones de la medida de salvaguardia**

A finales de junio de 2009, el COMEXI mediante Resolución 485 reformó la medida de SBP; al trasladar algunos productos en cupo a una restricción por recargo arancelario. Esta acción se da como respuesta a una solicitud de la OMC de flexibilizar el régimen de la medida, argumentando que esta medida limita comercio y puede causar distorsiones de mercado, incentivos para la creación de oligopolios (pocas empresas concentran el mercado y pueden llegar a acuerdos para aumentar el nivel de precios).

Así, solo 20 subpartidas arancelarias quedaron bajo el régimen de cupo. Las nuevas sobretasas aplicadas fueron del 3%, 12%, 30% y 35% ad valorem, y en pocos casos a una sobretasa de un arancel específico (se aplicaron en llantas y en frutas).

Otra modificación importante se dio en julio 2009. El COMEXI después de varios meses de negociación, bajo Resolución 488, decidió adoptar las recomendaciones de la Secretaria General de la CAN, y restituir las preferencias arancelarias a los países socios andinos; a pesar que anteriormente Ecuador interpuso un recurso de reconsideración que fue derogada por esta organización.

El argumento que la CAN utilizó para solicitar la restitución de preferencias arancelarias fue la inconformidad de sus países miembros, principalmente Colombia, Bolivia y Perú, quienes indicaron que la medida de SBP ha causado graves perjuicios a sus economías por la disminución de su producción y nivel empleo. Adicionalmente manifestaron que la balanza comercial de Ecuador con respecto a la CAN tiene saldo positivo y se estaría afectando la zona de libre comercio.

## **Salvaguardia cambiaria (SC)**

En el momento que Ecuador, por pedido de la OMC, devolvió las preferencias arancelarias a los países de la CAN, tuvo que recurrir a otro argumento legal para tratar de resguardar el equilibrio de su balanza comercial.

La medida de salvaguardia cambiaria se basa en el Acuerdo de Cartagena, en su capítulo XI, cláusula de salvaguardia, artículo 98, el Ministerio de Relaciones Exteriores solicitó utilizar esta medida correctiva para un total de 1.364 partidas arancelarias. Según el argumento de las autoridades, el proceso devaluatorio de Colombia que inició a mediados del 2007 creció de manera permanente y causó un fuerte deterioro en las condiciones de intercambio (ya que el precio de los productos colombianos son más baratos que los bienes ecuatorianos, favoreciendo las importaciones de este país) en el comercio entre Ecuador y Colombia.

Otro argumento usado a favor, fue el hecho que dentro de la región andina Colombia es el principal proveedor de bienes para Ecuador (las importaciones provenientes de Colombia son

de alrededor del 50% del total de la CAN). Es así, que en 2008, la balanza comercial con este país fue negativa en M USD 923.269; teniendo un descenso de M USD 806.830 al 2009 (Anexo 2).

Ecuador adoptó una medida de salvaguardia cambiaria ante las importaciones originarias de Colombia (julio 2009). La Secretaría General de la CAN aprobó esta restricción por un plazo de 180 días, con un calendario de evaluaciones a 60, 90, y 180 días. Las condiciones impuestas fueron que esta medida sea de carácter transitorio y se mantenga mientras perdure la alteración de las condiciones de competencia.

Del total de las partidas bajo esta salvaguardia, 1.192 se grabaron con aranceles entre el 20 y 30 %, 96 con aranceles que van del 32 al 86 %, y las 58 restantes con aranceles de cinco al 17%. La restricción se aplicó principalmente a bienes como: automóviles, prendas de vestir, manufacturas de papel, licores, maquillajes, detergentes, baldosas, azúcar y confitería, productos de higiene, refrigeradoras y perfumes, entre otros.

Cabe mencionar, que dicha medida sufrió algunas modificaciones; la primera fue en octubre de 2009, donde por sugerencia del grupo técnico se levantó la salvaguardia cambiaria a 319 partidas que alcanzaron la reducción de importaciones esperada. Y en diciembre, se prosiguió con el levantamiento de la SC para 111 partidas y cumplir con el proceso de desgravación.

La medida de salvaguardia se clasificó de la siguiente manera:

- Ad valorem: La imposición de una sobretasa ad valorem del 30% o el 35%, adicional a la ya existente, a las 75 subpartidas arancelarias (1% del total). En esta categoría se incluyen confites, chocolates, maquillaje, bebidas alcohólicas, teléfonos celulares, televisiones.

- Arancel específico: La imposición de un arancel específico para 284 subpartidas arancelarias (3,9% del universo arancelario), divididos de la siguiente manera:

Calzado: 10 USD por par.

Cerámicos: 10 centavos de USD por kg neto.

Frutas: 80 centavos de USD por kg neto.

Textiles: 12 USD por kg neto.

- Restricción cuantitativa (cupos): Imposición de restricciones cuantitativas del 65% y 70% del valor CIF de las importaciones de 2008; para 23 y 248 subpartidas respectivamente (3,7% del total). El cupo anual se distribuye trimestralmente.

## Impacto en la economía ecuatoriana

En el 2011, el PIB fue de M USD 78,189 y el PIB per cápita alcanzó los USD 5,428. La inflación en el Ecuador registrada en el 2011 fue de 4.27%, manteniéndose más baja que países latinoamericanos como Argentina, Uruguay y Brasil.

Previo al análisis del comportamiento de las otras variables de interés para esta investigación, como son empleo, producción, y la afectación positiva o negativa a específicas actividades productivas; es importante entender brevemente cuál fue el comportamiento agregado de la economía ecuatoriana para el período 2009. Ya que este es considerado como un año atípico, donde la economía mundial y el comercio internacional sufrieron un estancamiento. El Producto Interno Bruto (PIB) y el comercio mundial decrecieron en 1,1% y 12% respectivamente (Ecuador, [www.bce.gob.ec](http://www.bce.gob.ec), 2013).

Se empieza con el análisis del PIB del 2009 pues fue un año atípico debido a la crisis mundial, en el año 2009, el PIB nominal en el Ecuador se ubicó en USD 52.022 millones un poco más alto al del 2008 que se registró el PIB nominal histórico más alto en USD 54.686 millones.

El crecimiento económico en Ecuador durante el 2009 registró una tasa de crecimiento del 0,4%, considerada como la más baja desde el año 2000. Esto se debió a la incidencia de la crisis mundial, especialmente en la caída de los precios del petróleo y otros commodities, que juegan un papel importante para las exportaciones ecuatorianas. Analizando el PIB por el lado del gasto, entre los años 2008 y 2009, solo el consumo del gobierno presentó una tasa positiva de crecimiento, en 4,0%; en cambio, el consumo de las familias, la formación bruta de capital fijo (inversión), las exportaciones, las importaciones y la variación de existencias decrecieron en 0,7%, 4,3%, 5,9%, 11,6% y 30,8% respectivamente. La demanda final global cayó en 0,1%.

Por el lado del sector empresarial, que dinamiza la economía, según la Superintendencia de Compañías, las ventas societarias en Ecuador al 2009 se ubicaron en M USD 64.093 (inferior en 1,9% en relación al 2008). De éstas el 42,6% correspondieron a las ventas del sector comercial, y el 25,7% de la industria manufacturera, las mismas que fluctúan su comportamiento en 0,8% y -3,2% respectivamente, y son los sectores más vinculados con la medida de salvaguardia. Paralelamente, las actividades que mayor reducción mostraron fueron la explotación de minas y el suministro de electricidad.

El empleo en el país también se vio afectado por el contexto de crisis y por las medidas restrictivas aplicadas en el año en mención. La tasa de desempleo promedio en el área urbana fue de 8,5%, mayor en 1,6% en relación al 2008, y de subempleo de 51,5%. El número de personas ocupadas en 2009 fueron 4'117.049, la mayoría de estos se ubicaron en el sector del comercio 1'077.225 (27%) y en segundo lugar en la industria manufacturera 552.531 (14%); otros sectores importantes por su captación de empleo son transporte almacenamiento y comunicaciones (8%) y construcción (8%), entre otros. Mientras que las actividades productivas que tuvieron mayor reducción en sus plazas de empleo, en relación al 2008, fueron: Comercio (-

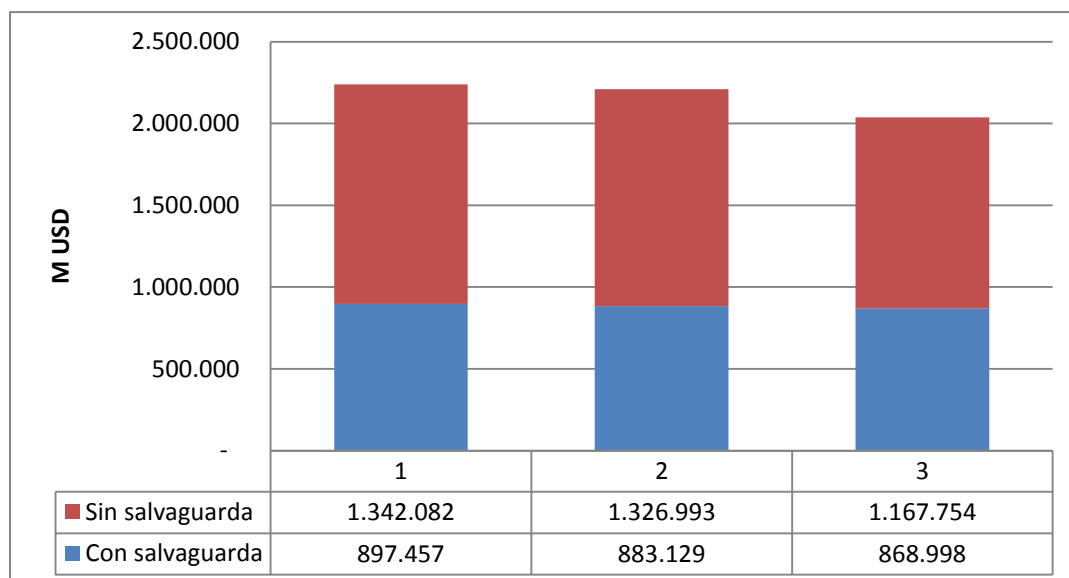
5%), administración pública (-7%), hoteles y restaurantes (-2%), agricultura (-2%), e industria manufacturera (-1%) (INEC, 2010).

## Empleo

El empleo permite redistribuir la riqueza, es el motor que dinamiza la economía de un país e impulsa su desarrollo. En los 16 sectores, durante el 2009 se emplearon 303.403 personas, observándose una reducción de 1.365 (-0,4%) plazas de empleo, en relación al año anterior. Como ya se mencionó, el 94% de las actividades en análisis pertenecen a la industria manufacturera, por lo que se comparó la evolución del empleo durante 2008 y 2009 de este sector, diferenciándose a las actividades afectadas por la medida de salvaguardia y las demás que no tuvieron vinculación.

Durante el 2008 el empleo con salvaguardia y sin salvaguardia siguieron una tendencia de empleo estable, y es a partir de marzo 2009 que se da una reducción en el número de ocupados, mientras que en junio, se empieza a dar un repunte en el empleo solo para los sectores con salvaguardia, siendo septiembre el mes de mayor aumento. A finales de este año la cantidad de personas empleadas en los dos tipos de actividades vuelven a comportarse de manera similar (gráfico 25).

**Gráfico 25: Evolución trimestral empleo con salvaguardia y sin salvaguardia**  
**Período 2008 – 2010**  
**M USD**



**Fuente:** Banco Central del Ecuador (2019) Estadísticas- Empleo Salvaguardia

**Elaborado:** Glenda Benavides



De igual manera que se hizo en la industria manufacturera, se analizó a más detalle el comportamiento trimestral de solo las actividades comerciales afectadas por la salvaguardia, y se observa que la mayor disminución en el empleo (reduciéndose 87 mil plazas de empleo), en relación al 2008, fue en septiembre; para el 2010 en los cuatro trimestres se tiene un incremento aunque no significativo en ninguno de los trimestres. Las ventas al por mayor y menor de alimentos, bebidas, cigarrillos, y las ventas al por mayor de prendas de vestir y calzado fueron las más afectadas; solo las ventas al por menor de este último sector, tuvieron un aumento de empleo en promedio durante 2009. A partir de diciembre, se empieza a notar un leve repunte en esta variable, que responde también a un comportamiento estacional caracterizado por el dinamismo comercial de este mes.

A nivel general se puede decir que el empleo en el país se vio reducido no solo por la medida de salvaguardia sino por el contexto de crisis internacional de 2009. Sin embargo, es importante destacar que la disminución porcentual de las plazas de empleo promedio, de este año, en los sectores afectados por la salvaguardia es mucho menor que la respuesta del total de la industria manufacturera. Observando, el comportamiento trimestral de esta variable, solo para los sectores afectados por la salvaguardia, se ve que en el segundo semestre del año se empieza a dar una reactivación en el empleo, especialmente en el mes de septiembre, resultado que se puede atribuir particularmente a la salvaguardia cambiaria.

En promedio en 2009 los sectores que incrementaron en mayor medida sus plazas de empleo son: Cultivo de frutas y plantas (12,5%), fabricación de productos de cerámica (70%), fabricación de productos y artículos de plástico (46,5%), fabricación de calzado (21,3%), fabricación de otros artículos de papel y cartón (107,9%), y elaboración de cacao, chocolate y productos de confitería (35,1%). También se encontraron actividades donde el empleo disminuyó, más no se puede asegurar que esto es consecuencia de la salvaguardia por la balanza de pagos, a excepción de la fabricación de automotores donde se encuentran la mayoría de partidas Nandidas en restricción, tanto partes como vehículos terminados.

El comercio al por mayor y menor debe incluirse también en este análisis, aunque este sector no aparezca en la correlación realizada en las partidas Nandinas de acuerdo con su CIU, tiene un efecto transversal en las actividades productivas involucradas por la salvaguardia. Se evidencia, que la reducción del empleo de los sectores comerciales mayormente vinculados con la salvaguardia es más amplia que para el resto de actividades de comercio, durante todo el 2009, especialmente en el mes de septiembre, caso contrario a lo que ocurre en la industria manufacturera. Las principales actividades comerciales que disminuyeron su nivel de empleo fueron la venta al por mayor y menor de alimentos, bebidas y cigarrillos; y la venta al por mayor de prendas de vestir y calzado.

## **Análisis de la balanza de pagos**

Como ya se ha venido mencionando, la economía mundial enfrentó una fuerte crisis económica en 2009. El comercio sufrió un importante deterioro a nivel mundial y regional, al igual que los

flujos de inversión extranjera directa, los envíos de remesas, y las inversiones financieras. Los precios de los principales commodities presentaron una drástica caída, recuperándose en los últimos meses del año. Estas externalidades, procedentes de una economía globalizada, impactaron también al sector externo, balanza de pagos, de la economía ecuatoriana.

Al analizar el comportamiento trimestral de la BDP, es evidente que, a partir del cuarto trimestre de 2008 y prácticamente durante todo 2009 (excepto el tercer trimestre), el déficit se agudiza. El nivel más bajo se registró en el segundo trimestre de 2009, M USD 2.492 fruto de un resultado negativo de la cuenta de capital y financiera en M USD 891. La balanza de pagos cerró el 2009 con un saldo negativo de M USD 2.778, que representan el 5% del PIB; en este año, resaltan dos hechos: la cuenta corriente reflejó un saldo negativo después de 5 años y por otra parte, la cuenta de capital y financiera tuvo una participación casi 10 veces mayor a la de la cuenta corriente para el 2010 un déficit de M USD 1,788 y para el 2011 M USD 623.

**Cuadro 23: Balanza de pagos analítica trimestral.**  
**Periodo 2008-2011**  
**M USD**

Año	Balanza de pagos
2008 I	676,00
2008 II	1.964,00
2008 III	407,00
2008 IV	(2.113,00)
2009 I	(1.334,00)
2009 II	(2.492,00)
2009 III	1.939,00
2009 IV	(891,00)
2010 I	203,00
2010 II	86,00
2010 III	240,00
2010 IV	(1.742,00)
2011 I	1.316,00
2011 II	(116,00)
2011 III	(216,00)
2011 IV	(712,00)

**Fuente:** Banco Central del Ecuador (2011) Estadísticas- Balanza de pagos

**Elaborado:** Glenda Benavides

En el cuarto trimestre de 2009, el déficit de BDP también estuvo marcado por el comportamiento de la cuenta de capital y financiera, mientras que en el cuatro trimestre de 2008 y en el primero de 2009, la cuenta corriente tuvo una mayor influencia.

Al hacer un análisis más desagregado, se observa que la cuenta corriente alcanzó un valor de – M USD 330. En la balanza comercial, tanto las exportaciones como las importaciones cayeron de forma significativa en un 25% y 20%, respectivamente. En el caso de las exportaciones, el comportamiento además estuvo matizado por la reducción del precio del petróleo que en promedio se ubicó en USD 52,5 (frente a USD 89,2 de 2008), mientras que en el caso de las importaciones su comportamiento estuvo influenciado por la aplicación de la salvaguardia de balanza de pagos y cambiaria. Para la balanza de servicios, la tendencia de las exportaciones estuvo marcada por el turismo, que en promedio durante los últimos cinco años constituyeron un 49% del total; por el contrario, en las importaciones, el rubro transporte tiene mayor preponderancia (51% del total).

Dentro de la sección de renta, en la renta pagada los rubros que más presión ejercen son el pago de la deuda externa, pública y privada, y la renta de la inversión extranjera (representan el 95% del saldo de este rubro). La cuenta de renta de inversión directa se conforma de la renta de acciones, otras participaciones de capital procedentes por deuda y la inversión de cartera dentro de la BP representa los intereses de los bonos.

Finalmente, el saldo de la balanza de transferencias estuvo determinado por las remesas de los trabajadores, que alcanzó un valor de M USD 2,495; inferior en 12% en relación al 2008.

Por el lado de la cuenta de capital y financiera, la cuenta de capital representa el 5% del total del resultado global al 2009, y en promedio el 74% de las transferencias recibidas se destinan al gobierno central, con un saldo promedio de USD 20,7 millones anuales. Mientras que la cuenta financiera al 2009 cerró con un déficit de USD 2.518 millones, en los pasivos de la inversión de cartera se registra la variación de la tenencia de los bonos ecuatorianos que se negocian a nivel internacional (eurobonos, bonos par, PDI y bonos global). La contracción de 2009, se debe a la recompra de bonos global 2012 y 2030, la cual ascendió a USD 2.919,8 millones; como se puede observar, los movimientos de la cuenta de pasivos es la que determinó los resultados de la inversión en cartera. Adicionalmente, el país recibió nuevos ingresos por préstamos aprobados de diferentes gobiernos, que se registraron en la cuenta de financiamiento excepcional.

La balanza de pagos del país acumuló un importante déficit en 2009, el mayor valor de la última década. Los principales factores que determinaron este resultado fueron la reducción de las exportaciones, afectadas por los precios de petróleo y la caída del consumo internacional, las remesas de los emigrantes, y la inversión extranjera directa; y el otro factor, fue la recompra de deuda, bonos global 2012 y 2030.

Se observó que la balanza de pagos tiene un problema estructural, y si bien la medida de salvaguardia cumplió con su objetivo de reducir las importaciones, esta medida fue eficiente en el corto plazo, hasta que el gobierno encuentre nuevas fuentes de financiamiento, más, no es una medida que efectivamente permita controlar el déficit de la balanza de pagos, ya que ésta depende de otros factores, como los ya mencionados.

La especulación en los precios de algunos productos, el contrabando y el desempleo han sido, los aspectos negativos del impuesto; tanto en el Ecuador como en Colombia, especialmente en zona de frontera, la gente que se dedicaba y se dedica al comercio, exportación e importación de productos, ya no cuentan con el trabajo, porque muchos de los comerciantes, prefieren traer personalmente la mercancía, sin embargo la comercialización no se ha detenido.

### **Salvaguardia cambiaria a las importaciones procedentes de Colombia.**

Sobre la salvaguardia cambiaria a las importaciones procedentes de Colombia que solicita Ecuador, la SGCAN puntualiza que no tienen relevancia jurídica las razones por las cuales se ha generado una devaluación o depreciación de la moneda colombiana; que son independientes de los movimientos en la tasa de cambio pues éstos son generados por actos públicos o por las fuerzas del mercado, y determina como relevante la constatación de su existencia y la apreciación de sus efectos.

Además la SGCAN, determina como periodo relevante de análisis el comprendido entre junio de 2008 y junio de 2009. La SGCAN encuentra que el periodo de mayor presión sobre la divisa colombiana se da entre el 20 de junio de 2008 y el 25 de febrero de 2009, a lo largo del cual se produce una devaluación nominal del peso frente al dólar del orden de 57.1 %. De la misma forma, encuentra que a partir del 25 de febrero de 2009 y hasta el 30 de junio del mismo año el peso había experimentado un proceso de revaluación, que ubicó la devaluación nominal a lo largo de todo el periodo en 30.6 %. A junio de 2009, calculaba la SGCAN, se había presentado una variación acumulada de la tasa de cambio real bilateral entre los dos países equivalente a 18,5 %, alterando las condiciones normales de competencia entre las partes, en detrimento de Ecuador.

En consecuencia, la SGCAN resuelve que la devaluación de la tasa de cambio real bilateral<sup>3</sup> del peso colombiano ha alterado las condiciones normales de competencia en el mercado ecuatoriano. Autoriza a Ecuador a adoptar medidas correctivas frente a las importaciones colombianas dentro de los siguientes parámetros:

- Que las medidas sean de carácter transitorio y tengan vigencia únicamente en tanto se mantengan las condiciones anormales de competencia;
- Que su aplicación sea proporcional a la magnitud de la alteración;
- Que se limiten a los casos en que sean estrictamente necesarias;
- Que no implique un trato menos favorable para las importaciones colombianas que aquel dado a las importaciones de otros orígenes que hayan efectuado una devaluación que altere las condiciones de competencia con Ecuador;

---

<sup>3</sup> La fórmula para calcular la tasa de cambio real bilateral según la nota técnica del Banco Central del Ecuador es:

$$TCR = \frac{e_t P_t^*}{p_t}$$
 en donde TCR = tipo de cambio real,  $e_t$  = tipo de cambio nominal,  $p_t^*$  = precios externos  $p_t$  = precios internos.

- Que no impliquen una disminución de los flujos de comercio existentes antes de presentarse la devaluación.

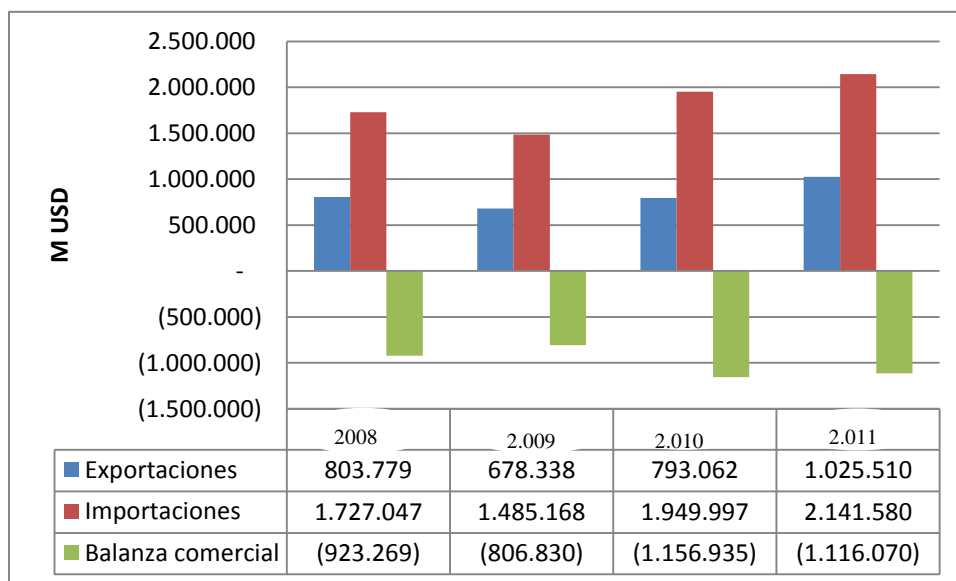
Con fecha 14 de agosto del mismo año, el COMEXI emite la Resolución 502 (Anexo 2 resolución), derogando la Resolución 494, y con la cual se aplica a un total de 666 importaciones colombianas (posiciones arancelarias) el arancel nacional vigente, suspendiendo las preferencias arancelarias otorgadas en el marco de la CAN.

### ***Mecanismos de aplicación y efectos en el comercio de Colombia***

Dentro del comercio exterior se va a detallar en forma general las exportaciones e importaciones que se desarrollan en el Ecuador para poder llegar a detallar la mayor incidencia en los productos que más se importan de Colombia a Ecuador.

En el gráfico Nro. 7 se muestra como la Balanza Comercial Ecuatoriano - Colombiano ha sido mayoritariamente deficitaria durante el periodo en estudio; en el año 2008 tuvimos un déficit de m USD 923.269 y disminuye en el 2009 a 806.830; sin embargo el 2010 vuelve a subir el déficit a m USD 1.156.935 que representa el 43.39% de variación entre el 2009 y 2010.

**Gráfico 7: Balanza Ecuatoriano – Colombiana del 2008 al 2011**  
**M USD**



**Fuente:** Banco Central del Ecuador, (2011) Estadísticas – Balanza Comercial  
**Elaborado:** Glenda Benavides

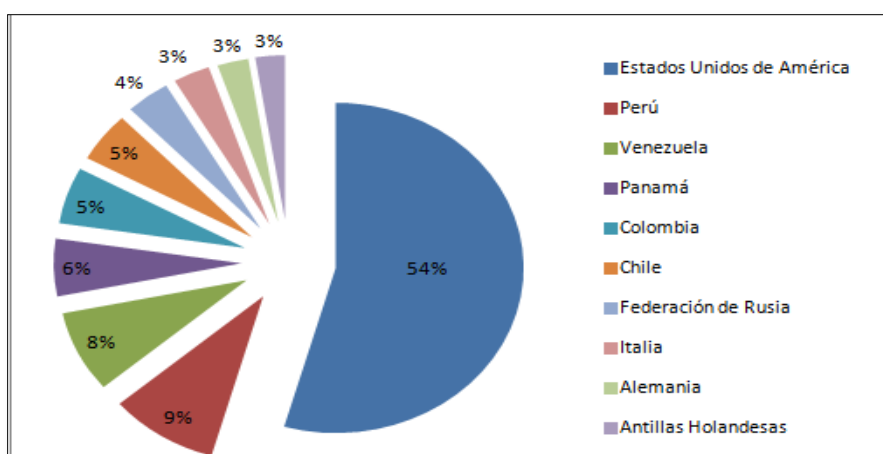
Se observa que el diferencial entre el valor de las exportaciones e importaciones no es significativo si lo comparamos con el comportamiento de otras economías de la región. Adicionalmente demuestra un crecimiento estable en ambas operaciones.

Aproximadamente el 80% de las exportaciones, durante el periodo 2002-2011, han estado concentradas en apenas 10 países, estando el mayor peso porcentual en Estados Unidos de América.

En el año 2011, dicho país fue el destino principal de sus exportaciones, concentrando el 54%. Esto podría representar un riesgo importante para su balanza comercial, la cual depende en gran medida de las variaciones de la economía norteamericana (Ecuador, 2013).

En Ecuador, después de EEUU, sigue en orden de participación comercial en materia de exportaciones: Perú (9%), Venezuela (8%), Panamá (6%) y Colombia (5%) como se observa en el gráfico 8.

**Gráfico 8: Destino de las Exportaciones ecuatorianas 2011**

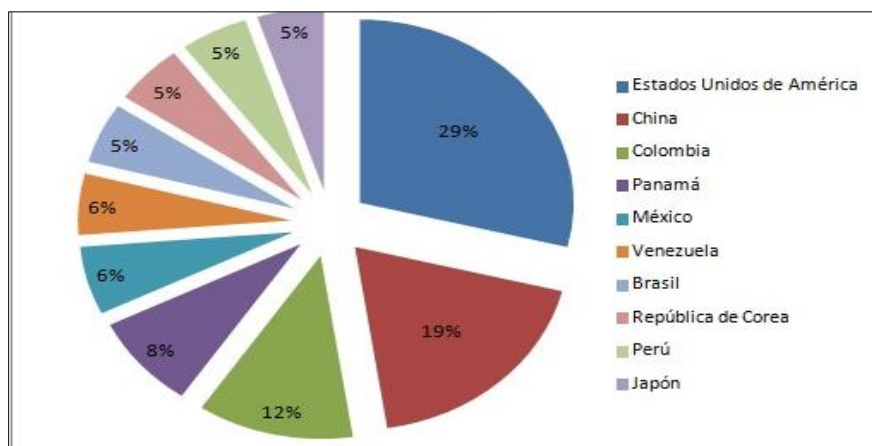


**Fuente:** Datos de TRADEMAP. (2011) Proecuador

**Elaboración:** Glenda Benavides

En el gráfico Nro. 9 se muestra que durante el periodo 2002-2011, las importaciones ecuatorianas provienen prácticamente de 10 países, en los cuales se concentran aproximadamente el 70%. El principal proveedor de productos importados por Ecuador es Estados Unidos de América (29%), seguido por China (19%), Colombia (12%), Panamá (8%), México (6%) y Venezuela (6%).

**Gráfico 9: Origen de las importaciones Ecuatorianas 2011**



**Fuente:** Datos de TRADEMAP. (2011) Proecuador

**Elaboración:** Glenda Benavides

La política comercial de Ecuador tiene voluntad integracionista, sobretodo regional. El arancel sigue siendo la principal herramienta de política comercial.

En promedio, de acuerdo al análisis realizado por la OMC, el promedio de los tipos arancelarios de la Nación Más Favorecida NMF fue de 9% en 2011.

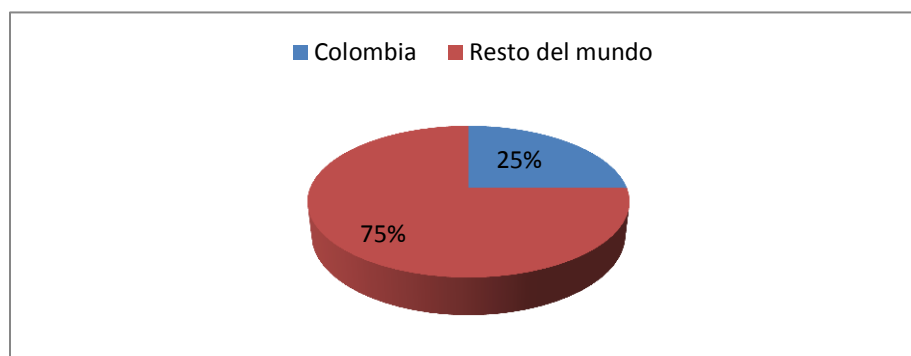
Existen algunas prohibiciones temporales de exportación de arroz y algunas restricciones cuantitativas para la exportación de desechos ferrosos. Las exportaciones de banano y café les aplican gravámenes a la industria, y existen precios mínimos de referencia a ser pagados a los productores de banano y plátano, cacao, café, camarón y productos pesqueros.

Existen tres tipos de incentivos fiscales: generales, sectoriales y para zonas deprimidas, también se otorgan incentivos no fiscales a través de préstamos en condiciones favorables y donaciones.

En términos sectoriales, existen medidas arancelarias aplicables a 8 sectores, a saber:

- Alimentos frescos y procesados
- Confección y calzado
- Forestal y madera
- Metalmecánico
- Producción de fármacos y químicos
- Plásticos y cauchos
- Construcción
- Vehículos

**Gráfico 10: Importaciones de Productos bajo la salvaguardia desde Colombia y desde el mundo  
Año 2008**



**Fuente:** Datos de TRADEMAP. (2008) Proecuador

**Elaboración:** Glenda Benavides

En 2008, el total de importaciones bajo las medidas de salvaguardia cambiaría desde Colombia ascendieron a M USD \$622,2, representando el 25% de total de importaciones que el Ecuador realizó desde el Mundo en ese año por concepto de estos productos (Gráfico 10).

La medida comprende el cobro del arancel nacional de importaciones para un grupo de 1346 en su inicio. Las tarifas van desde 5% hasta 85,5%

El 40% del comercio de los productos en cuestión tienen un arancel de 30% y el 36,7% un arancel de 20%. Existen 13 productos que se encuentran bajo esta medida pero que no registraron importaciones desde Colombia en 2008.

**Cuadro 5: Estructura de la medida**

Nivel Arancelario	Número de productos	Importaciones desde Colombia en 2008	Part.
		m USD	
		(Anexo 9)	
30	888	251.313,00	40,40%
20	197	228.040,30	36,70%
35	7	82.429,30	13,20%
25	162	32.032,40	5,10%
15	37	12.250,30	2,00%
5	15	8.697,00	1,40%
45	16	6.652,20	1,10%
31,5	3	766,40	0,10%
54	5	24,80	0,00%



10	3	2,20	0,00%
85,5	6	-	0,00%
40	3	-	0,00%
17	2	-	0,00%
67,5	2	622.208,00	100,00%

Fuente: CAE, (2011) Proecuador

Elaborado: Glenda Benavides

De los 1346 productos bajo la medida de salvaguardia cambiaria, un total de 424 productos están adicionalmente sujetos a las medidas de salvaguardia por balanza de pagos, establecida en enero y reformada en junio.

Es decir cerca del 80% del monto de importaciones sujeta a la salvaguardia cambiaria, están también sujetas a las medidas de salvaguardia por balanza de pagos (Detalle productos Anexo 11).

**Cuadro 6: Importaciones de productos de la salvaguardia cambiaria que ya tenían restricción de SBP**  
**M USD**

Restricción según Res. 466	Restricción según Res. 487	Número de productos	Import. Desde Colombia (\$ miles)			
			ene-may 08	ene-may 09	particip.	var.
Cupo del 70% de CIF	% Recargo arancelario 12%	151	102.924,2	72.972,5	45,3%	-29,1%
	Arancel específico de 10 centavos de US\$ por kg neto	3	-	-	0,0%	-
	Cupo del 70% de CIF	16	12.968,3	10.764,8	6,7%	-17,0%
% Recargo arancelario 30%	% Recargo arancelario 30%	32	23.111,4	18.440,2	11,4%	-20,2%
Arancel específico de US\$ 12 por kg neto	Arancel específico de US\$ 12 por kg neto	255	24.093,9	10.772,7	6,7%	-55,3%
Cupo de 65% de CIF	% Recargo arancelario 12%	11	23.803,1	10.225,2	6,3%	-57,0%
% Recargo arancelario 35%	% Recargo arancelario 35%	28	5.175,9	3.217,8	2,0%	-37,8%
Arancel específico de 10 centavos de US\$ por kg neto	Arancel específico de 10 centavos de US\$ por kg neto	2	7.114,9	2.745,3	1,7%	-61,4%
Arancel Específico 10 US\$ por par	Arancel Específico 10 US\$ por par	26	2.692,6	425,0	0,3%	-84,2%
Total productos con restricción de SBP		524	201.884,3	129.563,6	80,4%	-35,8%
Total productos sin restricción de SBP		822	23.921,8	31.497,3	19,6%	31,7%
TOTAL		1346	225.806,1	161.060,9	100%	-28,7%

Fuente: CAE,(2009) Proecuador

Elaborado: Glenda Benavides

## Producción-sectores

Para verificar el impacto de la medida se realiza el análisis de cuatro sectores del comercio exterior entre Ecuador y Colombia durante el período 2008 al 2011. Los sectores analizados son el automotriz, confites, cerámica y maquillajes.

### Sector automotriz

La estructura del Sistema Armonizado de codificación y designación de las mercancías consta de secciones, capítulos, partidas, subpartidas, reglas generales de interpretación, notas legales a la sección, al capítulo y a la subpartida. Como documentos auxiliares tenemos: las notas explicativas, los índices de criterios.

En el sector automotriz, las exportaciones tienen una variante positiva entre el 2008 al 2009 del 34%; después de la salvaguardia al 2010 las exportaciones tienen una variante negativa del 29%; pero al terminar las medidas, las exportaciones en el 2011 tienen una variante negativa del 15%.

**Cuadro 7: Evolución exportaciones sector automotriz Ecuador con Colombia**  
**Período 2008 al 2011**  
**M USD**

<b>Nandina</b>	<b>Detalle</b>	<b>2008</b>	<b>2009</b>	<b>2010</b>	<b>2011</b>
8702109090	Vehículos + 10p demás con motor de embolo (pistón)	36.623,00	3.110,52	6.697,82	15.047,20
8703221090	Vehículos: Los demás en CKD		3,15		
8703229090	Vehículos	8.289,39	6.107,87	18.102,95	15.310,93
8705100000	Camión grúa	608,23	44,00	2,70	29,78
8703231090	Vehículos cilindraje superior 1500 cm3 inferior a 3000 cm3	57.533,38	53.167,98	47.771,02	32.659,91
8703239090	Vehículos cilindraje superior 1000 cm3 inferior a 150 cm3	24.047,49	28.687,27	27.180,45	21.658,32
8704211090	Camiones en CKD	100.733,31	75.546,44	116.508,71	160.386,90
8704222090	Camiones demás superior 6,2 t inferior a 9,3 t	19,04	19,20		
8704311090	Camiones inferior o igual a 4,537 t	27.765,80	1.352,55	23,08	4.068,55
8705909000	Vehículos especiales: los demás vehículos automóviles para usos	-	43,00	-	125,49
		255.619,64	168.081,98	216.286,73	249.287,08
<b>Variación</b>			34%	-29%	-15%

**Fuente:** Banco Central del Ecuador. (2011) Estadísticas- Exportaciones Nandina

**Elaborado:** Glenda Benavides

Dentro de este sector con la medida se ha afectado a un 50% relacionada a las exportaciones que se realizaron en el 2008.

**Cuadro 8: Evolución importaciones del sector automotriz Ecuador - Colombia**  
**Período 2008 al 2011**  
**M USD**

Nandina	Detalle	2008	2009	2010	2011
8702109090	Vehículos + 10p demás con motor de embolo (pistón)	534,93	404,47	186,50	2.657,03
8703221090	Vehículos: Los demás en CKD	11,63	-	372,16	
8703229090	Vehículos	4.622,42	1.716,25	18.578,13	17.554,71
8703231090	Vehículos cilindraje superior 1500 cm3 inferior a 3000 cm3	6.091,61	32,40	18,69	-
8703239090	Vehículos cilindraje superior 1000 cm3 inferior a 150 cm3	68.493,03	15.276,52	52.800,43	45.039,86
8704211090	Camiones en CKD	26.708,77	4.164,97	18.937,19	12.979,16
8704222090	Camiones demás superior 6,2 t inferior a 9,3 t	13.702,64	9.752,39	24.108,72	15.134,43
8704311090	Camiones inferior o igual a 4,537 t	11.382,58	1.875,39	42,77	767,18
		133.555,61	35.231,39	117.054,59	96.143,37
<b>Variación</b>			74%	-232%	18%

**Fuente:** Banco Central del Ecuador (2011) Estadísticas- Exportaciones Nandina

**Elaborado:** Glenda Benavides

La mayor variación en las importaciones tenemos del 2009 al 2010 con una variación negativa del 232%, sin lugar a dudas esto se debe a que en estos años se aplicó la medida, y también se pudo constatar los conflictos entre los dos países para cierre de fronteras.

**Cuadro 9: Evolución balanza comercial sector automotriz**  
**Período 2008 al 2011**  
**M USD**

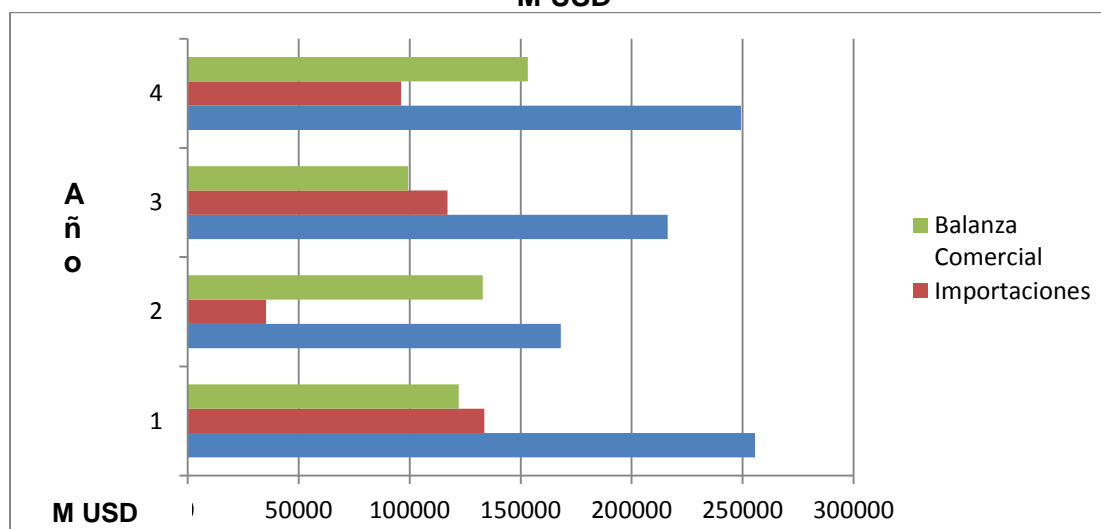
Balanza Comercial		2008	2009	2010	2011
<b>EXPORTACIONES</b>		255.619,64	168.081,98	216.286,73	249.287,08
<b>IMPORTACIONES</b>		133.555,61	35.231,39	117.054,59	96.143,37
<b>BALANZA COMERCIAL</b>		122.064,03	132.850,59	99.232,14	153.143,71
<b>VARIACIÓN</b>			-9%	25%	-54%

**Fuente:** Banco Central del Ecuador (2011) Estadísticas- Exportaciones Nandina

**Elaborado:** Glenda Benavides

En el sector automotriz se tiene una variación positiva entre el 2009 y 2010; sin embargo en el 2011 se tiene nuevamente una variación negativa del 54%.

**Gráfico 11: Evolución Balanza Comercial sector automotriz**  
**Período 2008 al 2011**  
**M USD**



**Fuente:** Banco Central del Ecuador (2011) Estadísticas- Balanza Comercial

**Elaborado:** Glenda Benavides

En las exportaciones del sector automotriz, la variación más alta es del 2008 al 2009 del 43%; y destaca que la variación entre el 2009 al 2010 baja negativamente al 2% (Gráfico 11).

## Sector confites

**Cuadro 10: Evolución exportaciones confites Ecuador – Colombia**  
**Período 2008 al 2011**  
**M USD**

EXPORTACIONES					
Nandina	Detalle	2008	2009	2010	2011
1704901000	Confites bombones, caramelos, confites y pastillas	700,38	423,44	303,47	525,97
1806900000	Confites. Los demás chocolates y demás preparaciones	219,92	108,33	472,23	1.067,69
1704909000	Confites: Los demás chicles	307,69	330,88	473,14	359,24
1704101000	Confites: recubiertos de azúcar	13.088,83	6.951,65	6.783,77	5.630,65
1806319000	Confites: Los demás sin adición de azúcar	1.001,29	718,75	644,23	613,21
1806320000	Confites: Sin rellenar	407,38	303,66	257,91	525,28
1704109000	Confites: Los demás artículos de confitería sin cacao	698,73	530,62	627,48	1.130,14
TOTAL		16.424,22	9.367,33	9.562,23	9.852,18
VARIACIÓN			43%	-2%	-3%

**Fuente:** Banco Central del Ecuador (2011) Estadísticas- Exportaciones Nandina

**Elaborado:** Glenda Benavides

La evolución de las exportaciones de confites muestra que en el 2008 se exporta 16.424 millones de dólares, cifra que desciende en el 43% al 2009, y manteniéndose en los siguientes dos años.

**Cuadro 11: Evolución importaciones confites Ecuador – Colombia**  
**Período 2008 al 2011**  
**M USD**

<b>IMPORTACIONES</b>					
<b>Partida</b>	<b>Detalle</b>	<b>2008</b>	<b>2009</b>	<b>2010</b>	<b>2011</b>
<b>1704901000</b>	Confites bombones, caramelos, confites y pastillas	14.021,41	9.476,52	12.228,67	17.070,37
<b>1806900000</b>	Confites. Los demás chocolates y demás preparaciones	2.557,02	1.817,58	2.533,85	4.280,01
<b>1704909000</b>	Confites: Los demás chicles	2.399,48	1.169,78	1.521,41	2.175,63
<b>1704101000</b>	Confites: recubiertos de azúcar	2.687,41	1.737,13	1.427,89	1.944,94
<b>1806319000</b>	Confites: Los demás sin adición de azúcar	541,17	373,40	772,68	1.445,90
<b>1806320000</b>	Confites: Sin rellenar	1.450,88	562,67	805,97	992,27
<b>1704109000</b>	Confites: Los demás artículos de confitería sin cacao	936,61	735,24	1.073,68	2.013,56
<b>TOTAL</b>		24.593,98	15.872,32	20.364,15	29.922,68
<b>VARIACIÓN</b>			35%	-28%	-47%

**Fuente:** Banco Central del Ecuador (2011) Estadísticas- Exportaciones Nandina

**Elaborado:** Glenda Benavides

En la importación de confites, la variación más destacada en las importaciones de este sector es en el 2011 que se tiene una variación negativa de 47%.

**Cuadro 12: Evolución Balanza Comercial sector confites**  
**Período 2008 al 2011**  
**M USD**

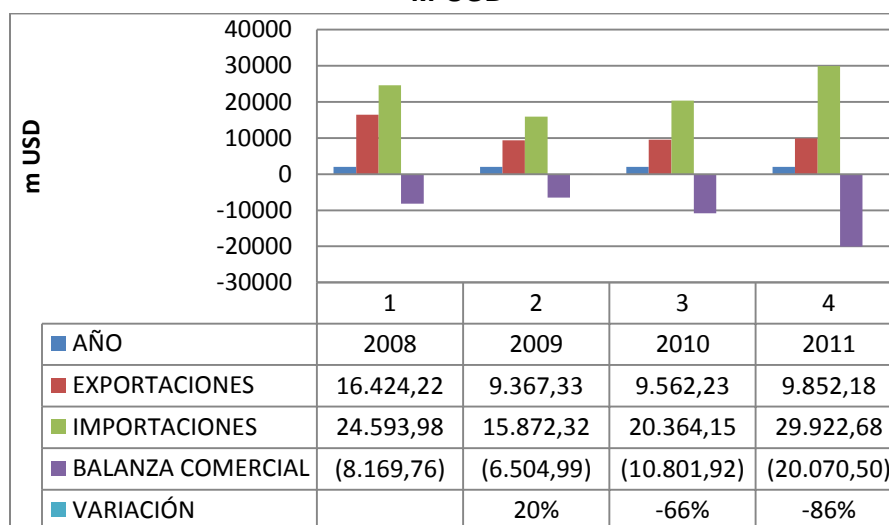
<b>AÑO</b>		<b>2008</b>	<b>2009</b>	<b>2010</b>	<b>2011</b>
<b>EXPORTACIONES</b>		16.424,22	9.367,33	9.562,23	9.852,18
<b>IMPORTACIONES</b>		24.593,98	15.872,32	20.364,15	29.922,68
<b>BALANZA COMERCIAL</b>		(8.169,76)	(6.504,99)	(10.801,92)	(20.070,50)
<b>VARIACIÓN</b>			20%	-66%	-86%

**Fuente:** Banco Central del Ecuador (2011) Estadísticas- Exportaciones Nandina

**Elaborado:** Glenda Benavides

La balanza comercial del sector confites es negativa durante los tres años de análisis, desde el 2008 al 2011; llegando a su punto más alto de variación en el 2011 con el 86% (Gráfico 12).

**Gráfico 12: Evolución Balanza Comercial Sector Confites**  
**Período 2008 al 2011**  
**M USD**



**Fuente:** Banco Central del Ecuador (2011) Estadísticas- Exportaciones Nandina

**Elaborado:** Glenda Benavides

## Sector Cerámica

**Cuadro 13: Evolución Exportaciones sector cerámica Ecuador – Colombia**  
**2008 al 2011**  
**M USD**

Nandina		2008	2009	2010	2011
6907900000	Cerámica plana	1.948,00	462,83	408,70	245,42
6908900000	Cerámica plana	2.605,69	1.571,79	2.333,51	2.713,23
6910100000	Vajillas de porcelanas	1.948,00	1.837,30	2.780,57	2.376,21
6912000000	Vajilla de cerámica y demás artículos de uso doméstico	546,82	1.066,00	390,46	955,51
<b>TOTAL</b>		7.048,51	4.937,92	5.913,24	6.290,37
<b>Variaciones</b>			30%	-20%	-6%

**Fuente:** Banco Central del Ecuador (2011) Estadísticas- Exportaciones Nandina

**Elaborado:** Glenda Benavides

En el sector de la cerámica se encuentra variaciones positivas del 2008 al 2009 mientras que el 2010 se tiene una variación negativa del 20%, en el 2011 tenemos una variación positiva debido a que la no hay tanta limitación en la comercialización de este producto.

**Cuadro 14: Evolución Importaciones sector cerámica Ecuador – Colombia  
2008 al 2011  
M USD**

<b>Nandina</b>		<b>2008</b>	<b>2009</b>	<b>2010</b>	<b>2011</b>
6907900000	Cerámica plana	1.304,85	352,56	970,77	1.210,90
6908900000	Cerámica plana	19.991,08	5.815,35	17.752,15	26.947,19
6910100000	Vajillas de porcelanas	5.060,89	2.270,08	3.150,46	3.910,96
6912000000	Vajilla de cerámica y demás artículos de uso doméstico	980,44	219,19	524,60	1.536,95
<b>TOTAL</b>		<b>27.337,26</b>	<b>8.657,18</b>	<b>22.397,98</b>	<b>33.606,00</b>
<b>Variaciones</b>			<b>68%</b>	<b>-159%</b>	<b>-50%</b>

**Fuente:** Banco Central del Ecuador (2011) Estadísticas- Exportaciones Nandina

**Elaborado:** Glenda Benavides

Se puede observar que en el sector de la cerámica se alcanza una variación negativa bastante alta del 2009 al 2010.

**Cuadro 15: Evolución Balanza Comercial cerámica Ecuador – Colombia  
Período 2008 al 2011  
M USD**

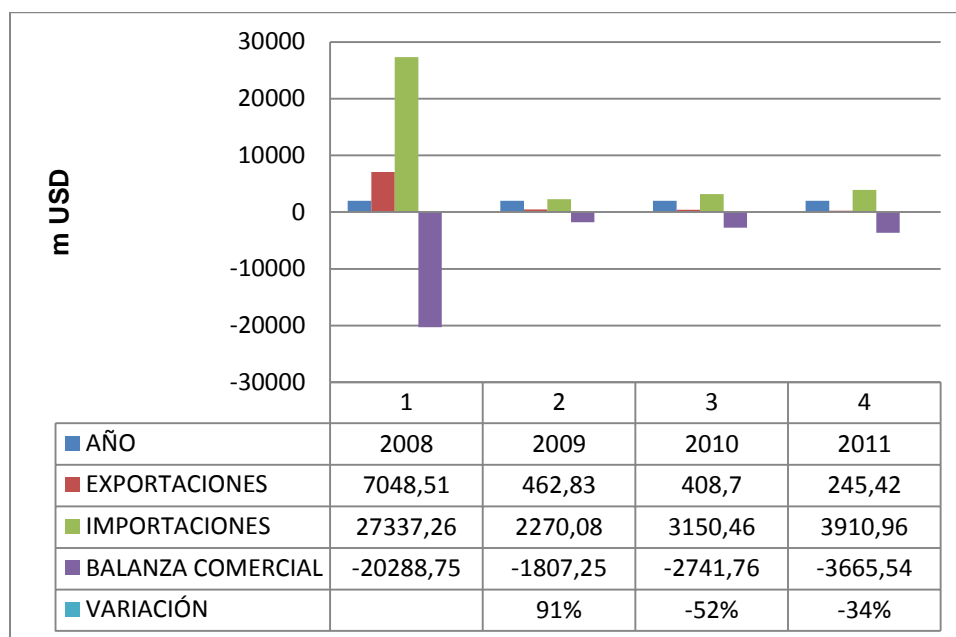
<b>AÑO</b>	<b>2008</b>	<b>2009</b>	<b>2010</b>	<b>2011</b>
<b>EXPORTACIONES</b>	7.048,51	462,83	408,70	245,42
<b>IMPORTACIONES</b>	27.337,26	2.270,08	3.150,46	3.910,96
<b>BALANZA COMERCIAL</b>	(20.288,75)	(1.807,25)	(2.741,76)	(3.665,54)
<b>VARIACIÓN</b>		<b>91%</b>	<b>-52%</b>	<b>-34%</b>

**Fuente:** Banco Central del Ecuador (2011) Estadísticas- Exportaciones Nandina

**Elaborado:** Glenda Benavides

En el sector de la Cerámica, el 2009 se obtiene una balanza positiva; pero en los años 2010 y 2011 se vuelve negativa con una baja en el 2011 (Gráfico 13).

**Gráfico 13: Evolución de la Balanza Comercial Sector Cerámica**  
**Período 2008-2011**  
**M USD**



**Fuente:** Banco Central del Ecuador (2011) Estadísticas- Exportaciones Nandina

**Elaborado:** Glenda Benavides

## Sector maquillajes

**Cuadro 16: Evolución exportaciones sector maquillajes Ecuador – Colombia**  
**2008 al 2011**  
**M USD**

Nandina	Descripción	2008	2009	2010	2011
3304100000	Maquillajes: Preparación para maquillaje de labios	4.141,21	3.440,57	4.059,92	3.784,61
3304200000	Maquillajes: Preparaciones maquillajes de los ojos	4.737,72	3.829,57	6.578,47	6.635,02
3304910000	Maquillaje: Polvos, incluidos los compactos	1.880,64	1.909,08	2.778,74	3.204,55
3304990000	Maquillaje: Las demás perfumes y aguas de tocador	16.302,90	14.138,01	18.654,73	20.965,49
<b>TOTALES</b>		27.062,47	23.317,23	32.071,86	34.589,67
<b>VARIACIÓN</b>			14%	-38%	-8%

**Fuente:** Banco Central del Ecuador (2011) Estadísticas- Exportaciones Nandina

**Elaborado:** Glenda Benavides



En el sector de los maquillajes, en el 2009 se tiene una variación positiva, pero al 2010 y 2011 se vuelve negativa aunque el 2011 tiende a disminuir la variación negativa.

**Cuadro 17: evolución importaciones sector maquillajes Ecuador – Colombia**  
**Período 2008 al 2011**  
**M USD**

IMPORTACIONES					
Nandina	Detalle	2008	2009	2010	2011
3304100000	Maquillajes: Preparación para maquillaje de labios	66,86	30,05	62,60	66,33
3304200000	Maquillajes: Preparaciones maquillajes de los ojos	23,14	38,63	107,19	65,86
3304910000	Maquillaje: Polvos, incluidos los compactos	72,62	17,92	16,88	-
3304990000	Maquillaje: Las demás perfumes y aguas de tocador	219,38	81,15	62,19	164,79
TOTAL		382,00	167,75	248,86	296,98
VARIACIÓN			56%	-48%	-19%

**Fuente:** Banco Central del Ecuador (2011) Estadísticas- Exportaciones Nandina

**Elaborado:** Glenda Benavides

En el sector de los maquillajes se tiene una tendencia a la variación negativa a partir del 2010; sin embargo tiende a disminuir al 2011.

**Cuadro 18: Evolución Balanza Comercial Sector Maquillajes Ecuador – Colombia**  
**Período 2008 al 2011**  
**M USD**

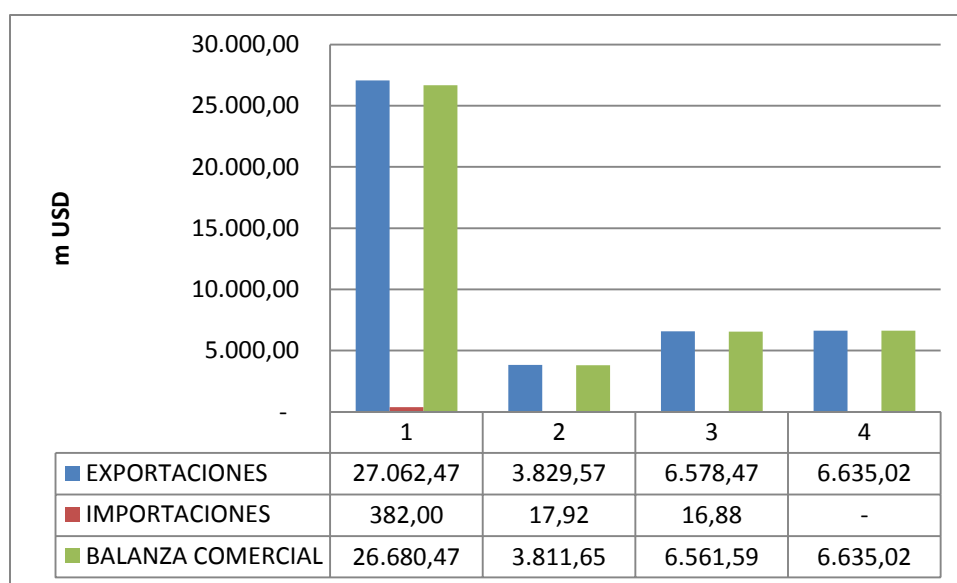
AÑO	2008	2009	2010	2011
EXPORTACIONES	27.062,47	3.829,57	6.578,47	6.635,02
IMPORTACIONES	382,00	17,92	16,88	-
BALANZA COMERCIAL	26.680,47	3.811,65	6.561,59	6.635,02
VARIACIÓN		86%	-72%	-1%

**Fuente:** Banco Central del Ecuador (2011) Estadísticas- Exportaciones Nandina

**Elaborado:** Glenda Benavides

La Evolución de la Balanza Comercial Sector Maquillajes Ecuador – Colombia Período 2008 – 2011 tiene un descenso importante, pues en el 2008 se tenía montos de m USD 26.680.47, llegando a una baja en el 2011 de us\$ 6.635.02 (Gráfico 14)

**Gráfico 14: Evolución Balanza Comercial Sector Maquillajes Ecuador – Colombia  
Período 2008 – 2011  
M USD**



**Fuente:** Banco Central del Ecuador (2011) Estadísticas- Exportaciones Nandina

**Elaborado:** Glenda Benavides

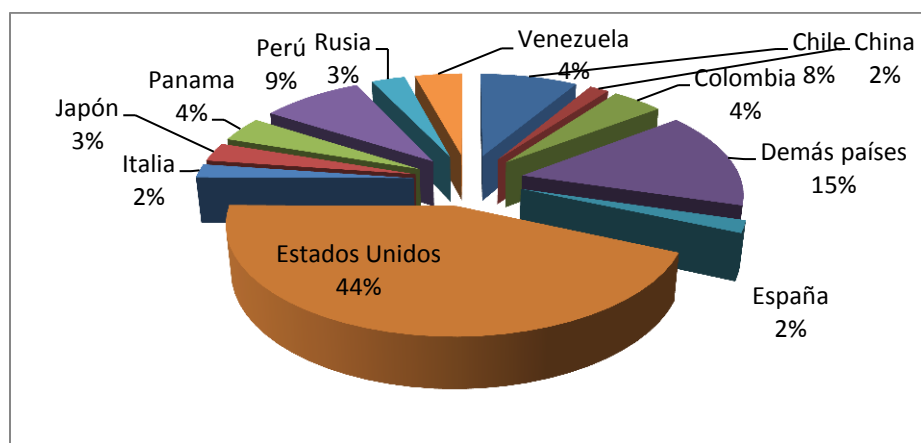
## **Incidencia de la aplicación de la salvaguardia en la Balanza de Pagos Ecuador – Colombia**

Entre las relaciones del Ecuador con Colombia tenemos la de ser vecinos, pues comparten fronteras; lo que permite una comercialización más estrecha de productos; el porcentaje de mercado al que exporta a Colombia Ecuador es del 4.45%.

### **Principales mercados de exportación (Países)**

En el gráfico se puede observar que Estados Unidos es el principal mercado de exportación representando el 43.63% del total de las exportaciones del 2011 incluyendo petróleo. Otros principales mercados del Ecuador son Perú (8.79%), Chile (8.50%), Colombia (4.45%), Venezuela (4.16%), Panamá (3.94%) y Rusia (2.94%). (Gráfico 15).

**Gráfico 15: Principales mercados de exportación del Ecuador 2011**



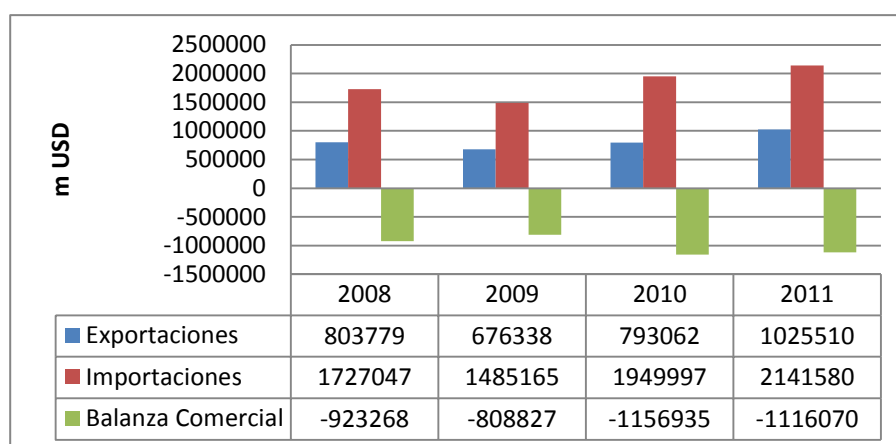
**Fuente:** Banco Central del Ecuador (2011) Estadísticas- Balanza Comercial

**Elaborado:** Glenda Benavides

### La balanza comercial de Ecuador – Colombia.

El efecto de las salvaguardias se refleja del período 2008 – 2009 que tiene una variación hacia la baja del saldo negativo correspondiente al 12%; sin embargo al 2010 sube en el 43%; pero a partir del 2011 empieza una leve tendencia hacia la baja con un 3% anual al 2011. (Gráfico 16)

**Gráfico 16: Balanza Comercial Total Ecuador – Colombia**  
**Período 2008 – 2009**  
**M USD**



**Fuente:** Proecuador (2011)- Acuerdos Comercial con Colombia

**Elaborado:** Glenda Benavides

Proecuador muestra en la ficha técnica del 2011 para Colombia que los principales productos exportados son los de la partida 8704.21.10.90 correspondiente a los demás vehículos diesel de peso total con carga máxima INF o igual 4527 T, como se observa en el cuadro 19.

**Cuadro 19 Principales productos exportados de Ecuador a Colombia**  
**Año 2011**  
**M USD**

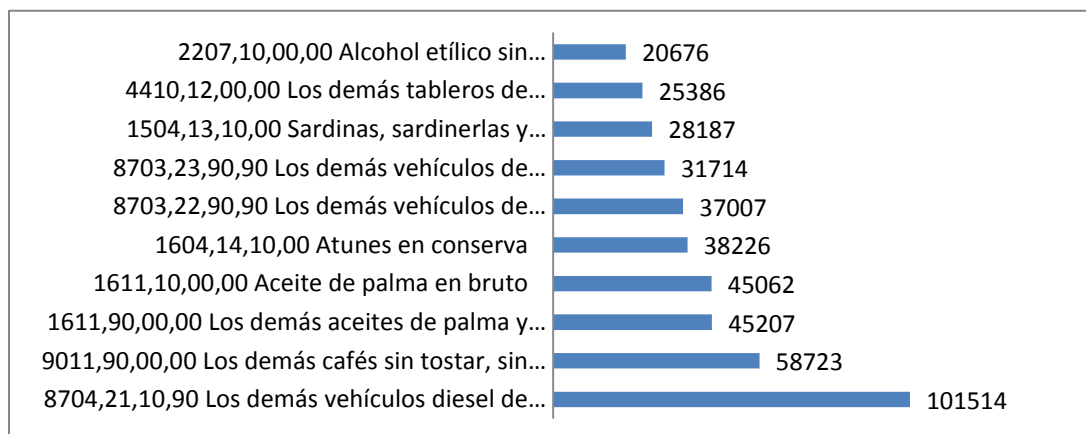
Nandina	Detalle	USD (millones)
8704,21,10,90	Los demás vehículos diesel de peso total con carga máxima INF o igual 4527 T	101.514,00
9011,90,00,00	Los demás cafés sin tostar, sin descafeinar	58.723,00
1611,90,00,00	Los demás aceites de palma y sus fracciones	45.207,00
1611,10,00,00	Aceite de palma en bruto	45.062,00
1604,14,10,00	Atunes en conserva	38.226,00
8703,22,90,90	Los demás vehículos de cilindrada entre 1,000 cm <sup>3</sup> y 1500 cm <sup>3</sup>	37.007,00
8703,23,90,90	Los demás vehículos de cilindrada entre 1,500 cm <sup>3</sup> y 3000 cm <sup>3</sup>	31.714,00
1504,13,10,00	Sardinas, sardinerlas y espadines en salsa de tomate	28.187,00
4410,12,00,00	Los demás tableros de partículas de madera	25.386,00
2207,10,00,00	Alcohol etílico sin desnaturalizar con grado alcohólico volumétrico 0%	20.676,00

**Fuente:** Banco Central del Ecuador

**Elaborado:** Glenda Benavides

Entre los principales productos exportados de Ecuador a Colombia tenemos la partida 8704.21.10.90 Los demás vehículos diesel con m USD 101.514.

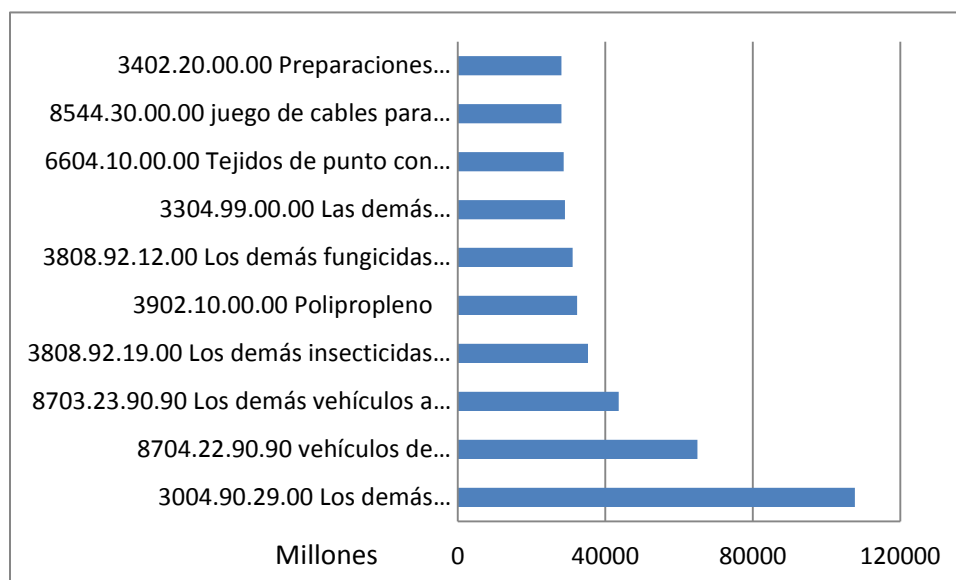
**Gráfico 17: Principales productos exportados de Ecuador a Colombia**  
**Año 2011**  
**M USD**



**Fuente:** Banco Central del Ecuador (2011) Estadísticas- Exportaciones Nandina

**Elaborado:** Glenda Benavides

**Gráfico 18. Principales productos importados de Ecuador a Colombia**  
**Período 2011**  
**m USD Dólares**



**Fuente:** Banco Central del Ecuador (2011) Estadísticas- Importaciones Nandina  
**Elaborado:** Glenda Benavides

## Efectos en las variables macroeconómicas

El PIB del Ecuador ha presentado una tendencia creciente, es así como, la tasa de crecimiento promedio anual en el periodo 2008-2011 es del 4.76%. En el 2011, el PIB fue de M USD 78,189 y el PIB per cápita alcanzó los USD 5,428.

La variación más alta del PIB fue en el año 2011; mientras que la más baja la tuvimos en el 2009; es importante mencionar que el PIB per Cápita anual ha tenido un lento crecimiento iniciando con USD 4.474 en el 2008 hasta llegar a USD 5.428 en el 2011.

**Cuadro 20: Evolución del PIB ecuatoriano**  
**Período 2008 a noviembre del 2011**  
**USD**

INDICADORES	2008	2009	2010	2011
PIB a precios corrientes	61.762,00	61.550,00	67.856,00	78.189,00
Tasas de variación anual del PIB a precios constantes	6,40%	1%	3,30%	8%
PIB per Cápita Anual	4,47	4,40	4,78	5,43

**Fuente:** Banco Central del Ecuador (2011) Estadísticas- PIB  
**Elaboración:** Glenda Benavides

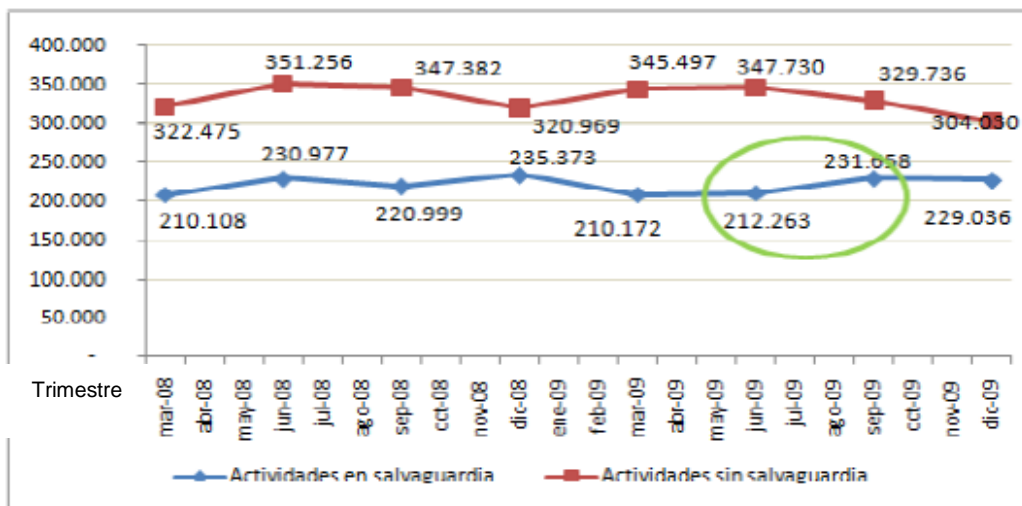
## Consumo

El aumento arancelario hace que se incremente el precio de las mercancías, y por tanto se afecta el consumo de las mismas. Adicionalmente, hay que indicar que el grupo de consumidores no responden inmediatamente ante nuevas medidas, hay un período de reacción de los agentes. Es por esto, que inicialmente la reducción más importante se da en mayo (-46%), y finalmente septiembre y octubre son los meses más afectados, alcanzado una reducción en sus importaciones mayor al 50%.

## Empleo

En el gráfico 37, se observa que en ambos casos durante 2008 siguieron una tendencia de empleo estable, y es a partir de marzo 2009 que se nota una reducción en el número de ocupados, mientras que en junio, se empieza a dar un repunte en el empleo solo para los sectores con salvaguardia, siendo septiembre el mes de mayor aumento. A finales de este año la cantidad de personas empleadas en los dos tipos de actividades vuelven a comportarse de manera similar.

**Gráfico Nro. 19 Evolución empleo sector manufacturero**  
**Período 2008 – 2009**  
**Número personas**



**Fuente:** Banco Central del Ecuador (2011) Estadísticas- Comercio Exterior

**Elaborado:** Glenda Benavides

## Inversión societaria

La empresa es una unidad productiva, que a través del intercambio de bienes y servicios con los diferentes actores de la sociedad, genera empleo, y aporta al desarrollo económico del país.

Es por esto que en este estudio también se investigó el comportamiento de la inversión societaria: aumento de capital y constituciones, ya que un incremento de esta variable impulsa el crecimiento de la empresa, y por ende dinamiza la economía.

Considerando que en 2009 solo se alcanzó 789 millones por inversión societaria, inferior en 23% en referencia al año anterior, por tanto, es importante resaltar que de los 16 sectores en análisis varios tuvieron un crecimiento positivo en su nivel de inversión durante ese año.

### ***Medición de la productividad del flujo comercial***

Las medidas afectaron positiva y negativamente al flujo comercial bilateral entre Ecuador y Colombia.

En el caso de Ecuador siete sectores presentan disminuciones en su volumen de producción en tanto que los restantes seis muestran aumentos. En términos generales, los sectores que presentan disminuciones en la producción son aquellos que tienen importancia como productos de exportación de Ecuador hacia Colombia. Los productos que tienen importancia para el comercio en los dos sentidos sufren el efecto combinado del crecimiento en las importaciones desde Colombia y de la disminución en las exportaciones de Ecuador hacia Colombia.

El efecto del crecimiento de las importaciones de Ecuador desde Colombia sobre el producto, se ve disminuido por la sustitución que la economía hace entre importaciones desde diferentes orígenes. Por su parte, el efecto de la disminución en las importaciones golpea de forma más directa el producto. El resultado final es variado, la demanda doméstica por producto nacional se ve menos afectado pues las salvaguardias atenúan el incremento de precio de las importaciones desde Colombia, pero el efecto negativo sobre las exportaciones hacia Colombia aumenta ligeramente (un mayor precio en el mercado doméstico se traduce en un mayor precio FOB de las exportaciones ecuatorianas). El resultado neto tiende a ser un comportamiento menos negativo (o menos positivo) del producto.

**Cuadro 21:. Cambio porcentual para los sectores más representativos del comercio bilateral entre Ecuador y Colombia**  
**Período 2008 - 2009**

Cambio en nivel de producción en Ecuador	%	Cambio en nivel de producción en Colombia	%
Productos químicos de caucho y plástico	-2.3	Productos químicos, de caucho y plástico	6.7
Automotores y partes	-20	Productos alimenticios	0.4
Productos de papel e impresión	-10.1	Automotores y partes	19.6
Maquinaria y equipo	13.5	Productos de papel e impresión	4.7
Productos alimenticios	4.9	Textiles	2.7
Textiles	-11.3	Maquinaria y equipos	22.3
Semilla oleaginosas	-23.7	Semillas oleaginosas	-1.3
Aceites y grasas vegetales	0.6	Aceites y grasas vegetales	-3.8
Vegetales y frutas	5.7	Vegetales y frutas	-1.3
Otros metales	-3.5	Otros metales	-10.7
Vestuario	-7.3	Vestuario	-4.1
Otros cultivos	4.5	Otros cultivos	-5.6
Productos de cuero	-8.3	Productos de cuero	-2.3

**Fuente:** Banco Central del Ecuador

**Elaboración:** Glenda Benavides

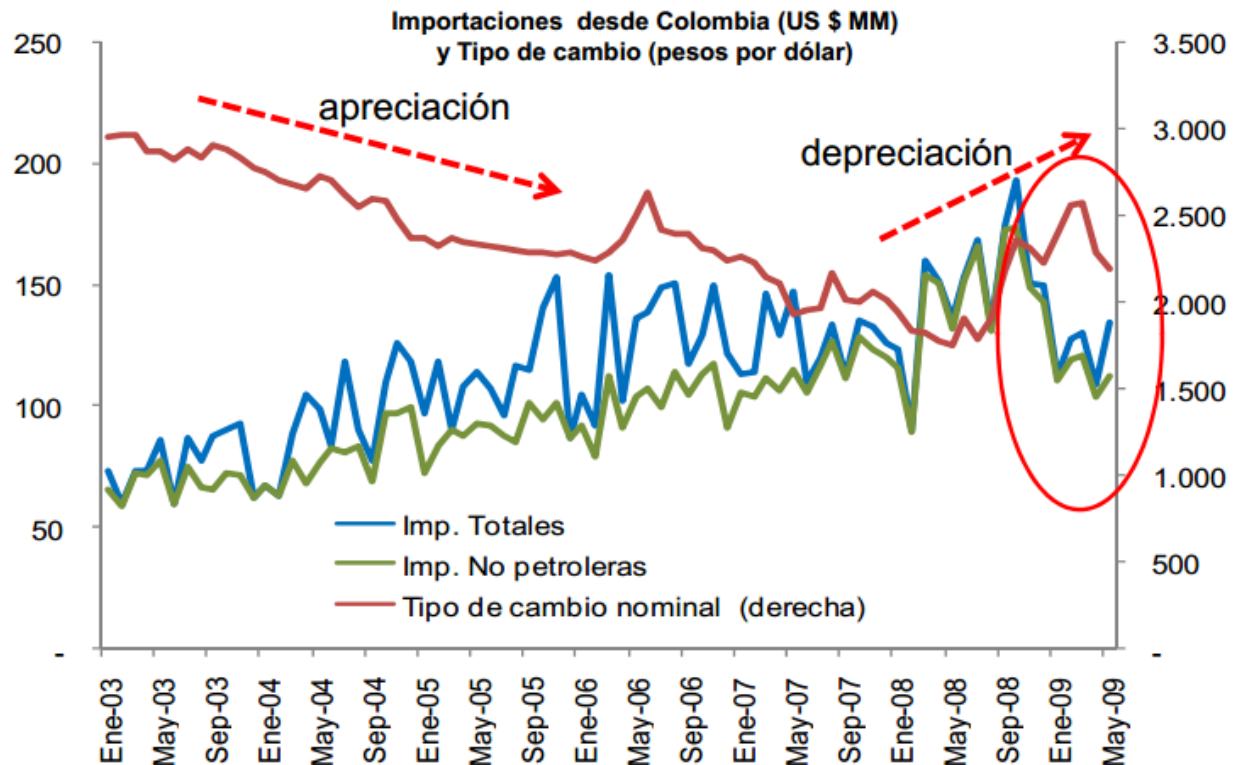
### **Tipo de cambio Ecuador – Colombia**

La devaluación del peso colombiano con respecto al dólar de Estados Unidos visto comercialmente, puede considerarse como la imposición simultanea de un subsidio a las importaciones que Ecuador hace de Colombia así como también de un impuesto a las exportaciones del Ecuador hacia Colombia.

En el primer caso, los efectos son reducción en los precios de los productos que Colombia exporta hacia Ecuador, en tanto que el segundo produce un aumento en los precios de los productos que Ecuador exporta hacia Colombia, generándose un efecto similar al que produce una devaluación del peso colombiano.



**Gráfico 21: Variaciones porcentuales en la tasa de cambio nominal del peso colombiano con respecto al dólar de Estados Unidos.  
Enero de 2008 a julio de 2009.**



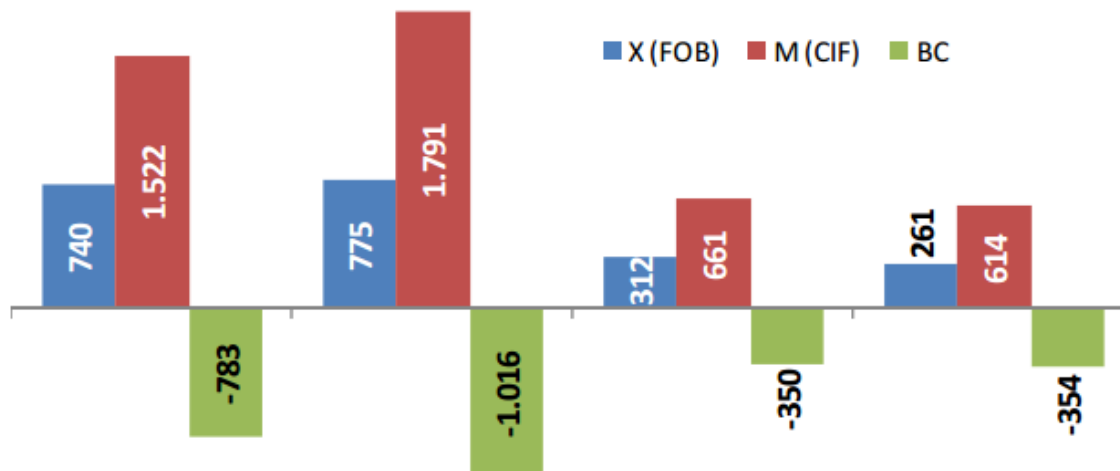
Fuente: Banco Central del Ecuador

Entre las importaciones no petroleras de Ecuador desde Colombia y el tipo de cambio nominal (peso por dólar), existe una correlación negativa de -0.73 (2003 – 2009). Esto quiere decir que ante una disminución del Tipo de cambio nominal (apreciación), las importaciones desde Colombia aumentan, cuando en la práctica éstas deberían contraerse ya que sus exportaciones hacia Ecuador son menos competitivas.

Entre agosto del 2008 y mayo del 2009, se presenta un período de depreciación del peso colombiano a un ritmo de 1,7% mensual, mientras que las importaciones nominales disminuyeron a un ritmo de -0.4% mensual. Esta caída está explicada en mayor parte por la reducción de importaciones de bienes de consumo (39%) del total de la caída, pasando de \$573 MM a 554 MM.

## Balanza deficietaria Colombia – Ecuador

Gráfico Nro. 23 Balanza deficietaria entre Ecuador y Colombia



**Fuente:** Cámara de Comercio

**Nombre:** Glenda Benavides

En 2008, la balanza comercial entre Ecuador y Colombia fue deficietaria para el país en -\$1.016 MM, mostrando un crecimiento de 29.7% respecto a 2007.

Entre enero y mayo de 2009, la balanza fue desfavorable en \$ 354 MM, es decir 1.1% mayor al déficit presentado en el mismo período de 2008. Este comportamiento se debe a que las exportaciones cayeron en mayor proporción (-16.3%) que las importaciones (-7.1%).

En este mismo período, las importaciones sujetas a salvaguardia de Balanza de Pagos cayeron en 29.5%. Pasando de \$241 MM a \$ 170 MM.

En 2008, el total de importaciones bajo las medidas de salvaguardia cambiaria desde Colombia ascendieron a \$622.2 MM, representando el 24% del total de importaciones que el Ecuador realizó desde el mundo en ese año por concepto de estos productos.

Durante 2008, las importaciones de productos sujetas a salvaguardia cambiaria constituyeron el 35% del total de importaciones que el país realizó desde Colombia.

Entre enero y mayo de 2008, esta proporción fue de 34% y en similar periodo de 2009 pasó a 26%.

Al comparar las compras desde Colombia de los productos sujetos a salvaguardia cambiaria entre enero y mayo 2008 – 2009, éstos cayeron 29% mientras que el resto de productos, procedentes de dicho país lo hicieron en 4.1%.

Entre enero y mayo de 2009, las importaciones desde el mundo de estos productos alcanzaron \$670 MM, de los cuales \$161 MM (24% correspondieron a importaciones desde Colombia.

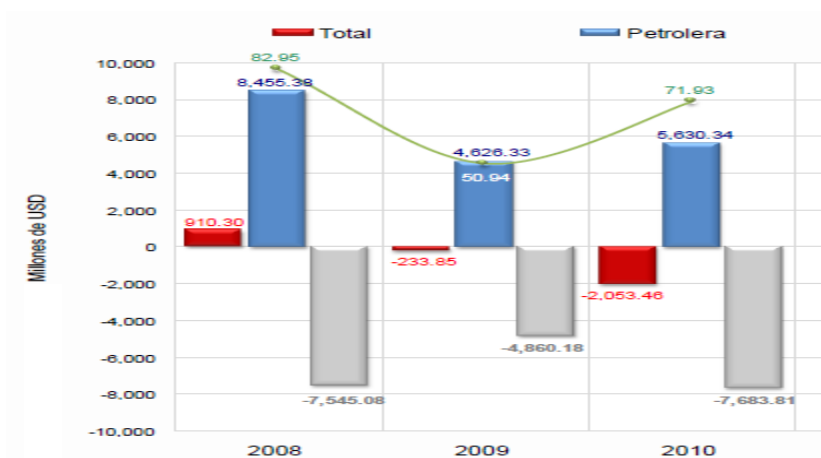
Al comparar las compras de estos productos entre enero mayo 2008 – 2009, aquellas provenientes desde Colombia cayeron 29% y desde el resto del mundo 25%.

## **Efecto Neto sobre la Balanza Comercial Nacional**

### **Análisis de la balanza de pagos**

El saldo de la balanza comercial registrado a enero del 2011 fue de M USD 91.94, el mismo que frente al resultado comercial de enero del 2010 representó una disminución del 4.23%. La balanza comercial petrolera tuvo un saldo favorable de M USD 555.48, 51.41% superior al registrado en enero del 2010 (M USD 366.86 millones), como consecuencia del incremento del precio del barril de petróleo y sus derivados (12.83%) la balanza comercial no petrolera contabilizó saldos comerciales negativos (Ecuador, Pro Ecuador 2011, 2012).

**Gráfico 20: Balanza de Pago  
Periodo 2008-2010  
M USD**



Fuente: Banco Central del Ecuador. (2010) Estadísticas – Balanza Pagos  
Elaborado: Glenda Benavides

En el cuarto trimestre de 2009, el déficit de BDP también estuvo marcado por el comportamiento de la cuenta de capital y financiera, mientras que en el cuatro trimestre de 2008 y en el primero de 2009, la cuenta corriente tuvo una mayor influencia (Gráfico 20).

### **Balanza Comercial Nacional**

En el caso de la economía ecuatoriana, esta se ha caracterizado por la “dependencia económica a los sectores primarios, con una peligrosa concentración en torno al petróleo y las materias primas que evidencian un modelo concentrador con un deterioro de términos de intercambio en un mercado mundial cada vez más globalizado” (Ministerio Coordinador de la Producción, 2009).

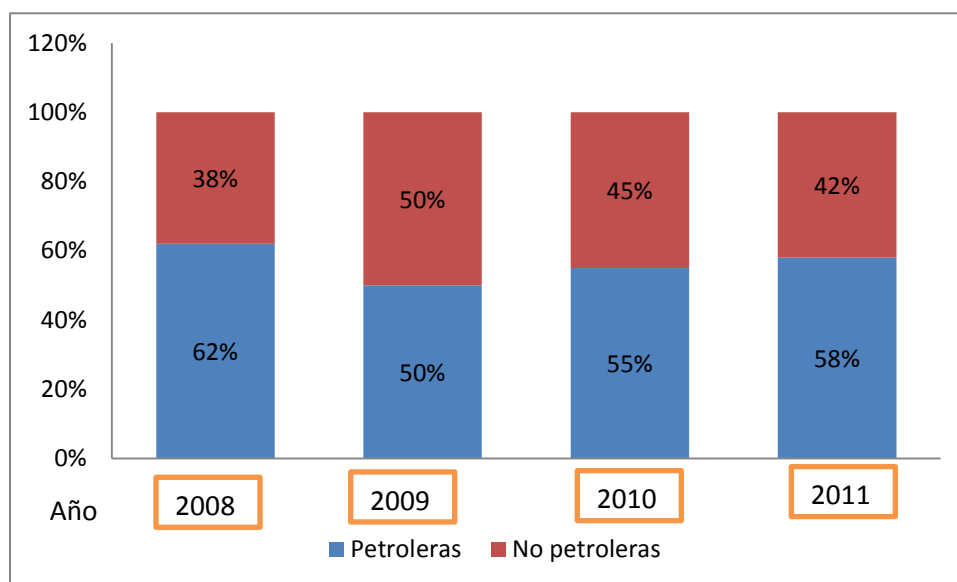
El Ecuador históricamente ha sido un país exportador de petróleo, banano, cacao, flores, camarón, entre otros. Actualmente hemos ampliado nuestro espectro de exportaciones, sin embargo, las exportaciones tradicionales siguen siendo más del 50% del total de nuestras exportaciones.

Dentro de las exportaciones totales tenemos las exportaciones petroleras, las exportaciones no petroleras, las exportaciones tradicionales no petroleras y las exportaciones no tradicionales.

En el gráfico Nro. 21, se observa que las exportaciones totales en valor FOB, durante el año 2011 alcanzaron M USD 22,292.3, monto que representa un 27.5% más que las ventas externas registradas en el año 2010, que fueron de M USD 17,489.9; en volumen y precio unitario las exportaciones aumentaron en 3.3% y 23.3%, respectivamente, crecimiento que se explica principalmente por el incremento de los precios en el mercado internacional (Ecuador, Pro Ecuador, 2011).

En términos de valor FOB, las exportaciones petroleras registradas durante el año 2011, representaron el 57.9% del total de las ventas externas; de ese porcentaje, el petróleo crudo participó con 91.4% y los derivados con la diferencia de 8.6% (Ecuador, Pro Ecuador, 2011).

**Gráfico 21: Evolución de las exportaciones petroleras y no petroleras del Ecuador.**  
**Periodo: 2008-2011**  
**En porcentajes**



**Fuente:** Banco Central del Ecuador (2011) Estadísticas- PIB

**Elaborado:** Glenda Benavides

En los últimos cuatro años como se observa en el gráfico 22 los productos que tradicionalmente ha exportado el Ecuador al mundo, han tenido una tendencia creciente, así es como, banano y plátano de M USD 1,640 en el 2008, para el 2011 se exportaron M USD 2,246.

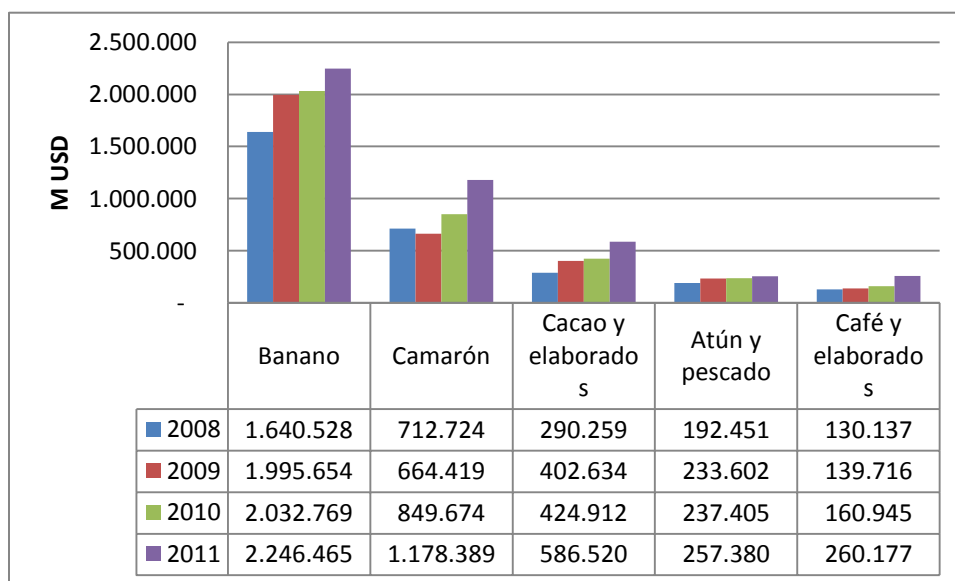
Los camarones también ha habido una tendencia similar, de M USD 712 en el 2008 para el 2011 se exportó M USD 1,178.

Cacao y elaborados ha tenido un crecimiento gradual de sus exportaciones, para el 2008 se exportó M USD 290.25 y para el 2011 se exportó M USD 586.

Atún y pescado representa uno de los principales productos de exportación del Ecuador de USD 192 millones en el 2008, para el 2011 las exportaciones alcanzaron los USD 257 millones.

Café y elaborados también ha tenido una tendencia creciente de sus exportaciones en estos últimos cinco años, de M USD 130 en el 2008, para el 2011 se exportaron M USD 260.

**Gráfico 22: Exportaciones ecuatorianas de productos tradicionales**  
**Período 2.008 – 2011**  
**M USD**



**Fuente:** Banco Central del Ecuador (2011) Estadísticas- Exportaciones Productos no tradicionales

**Elaborado:** Glenda Benavides

En el gráfico 23 se observa la Balanza Comercial del 2011 es aproximadamente 3128.4 millones de dólares positivo; se presenta un cambio positivo del saldo de la Balanza Comercial

Total en el 2011 de M USD 272 pasando por una balanza negativa del 2010 por un monto de - 1212.30 y en el 2009 de M USD (-2.647.20) como observamos en el cuadro 22.

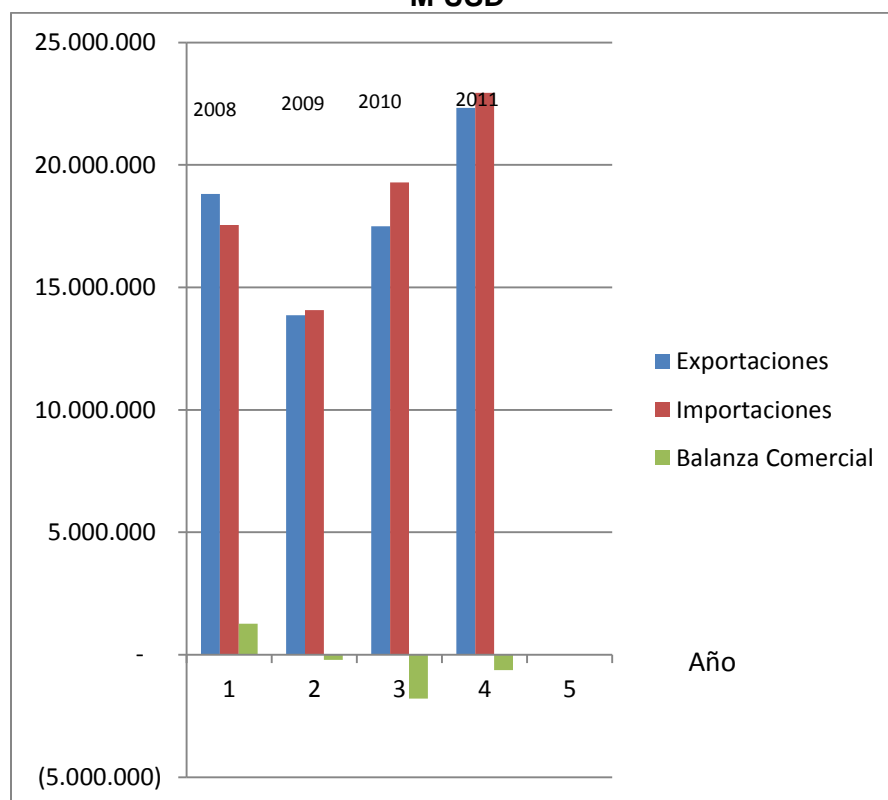
**Cuadro 22: Evolución de la balanza comercial**  
**Período 2008 – 2011**  
**M USD**

Año	Exportaciones	Importaciones	Total
2008	8.362.760,00	(7.281.736,00)	1.081.024,00
2009	4.626.329,00	(4.860.176,00)	(233.846,00)
2010	5.630.404,00	(7.609.131,00)	(1.978.727,00)
2011	7.826.386,00	(8.543.683,00)	(717.297,00)

**Fuente:** Banco Central del Ecuador

**Elaborado:** Glenda Benavides

**Gráfico 23: Evolución de la balanza comercial**  
**Período 2008-2011**  
**M USD**



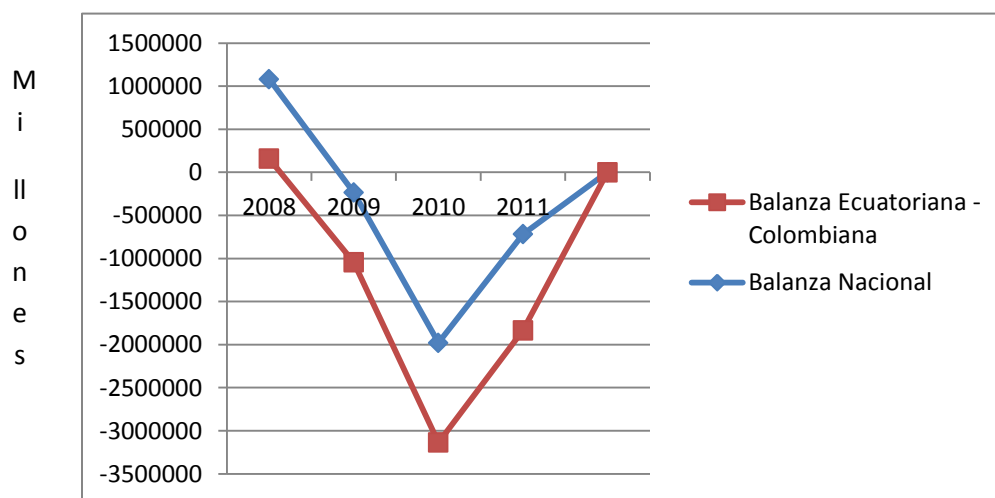
**Fuente:** Banco Central del Ecuador (2011) Estadísticas- Comercio Exterior

**Elaborado:** Glenda Benavides

Es preocupante observar que la balanza comercial en productos no tradicionales siempre es negativa; siendo absorbida su negatividad a la balanza comercial positiva petrolera; sin embargo esta balanza comercial positiva se debe al incremento que ha tenido el barril del petróleo en los últimos años.

En el gráfico 24 se hace una comparación a la balanza comercial Nacional y Balanza Comercial Ecuatoriano – Colombiana en el período 2008 – 2011; observando que la nacional ha mejorado.

**Gráfico 24: Comparación balanza comercial Nacional y Balanza Comercial Ecuatoriano – Colombiana**  
**Período 2.008 - 2011**  
**M USD Dólares**

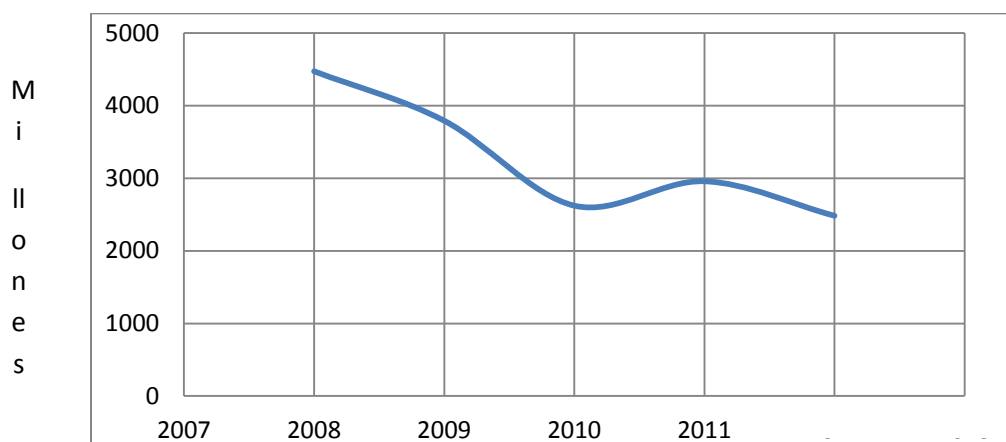


**Fuente:** Banco Central del Ecuador (2011) Estadísticas- Balanza comercial

**Elaborado:** Glenda Benavides

### Efecto neto en las reservas monetarias

**Gráfico Nro. 25 Reservas monetarias**



**Fuente:** Banco Central del Ecuador

**Elaborado:** Glenda Benavides

La Reserva Monetaria de Libre Disponibilidad (RMLD), es decir el monto de activos externos de alta liquidez que tienen su contrapartida en los pasivos del balance del Banco Central del Ecuador, cerró al 13 de marzo con \$3 313,8 millones.

En septiembre de 2008, la RMLD llegó a su pico, con cerca del doble de esa cifra: \$6 511,4 millones. Al inicio del año, cayó a \$4 473 millones; en febrero y en las dos primeras semanas de marzo ha continuado la misma tendencia descendente.

Esto es consecuencia de la pérdida global de ingresos por la disminución de los precios del petróleo, la caída de las remesas que los ecuatorianos envían desde el exterior y la contracción de las exportaciones.

La acelerada reducción de la RMLD refleja el manejo fiscal prudente es tanto más necesario cuanto el Gobierno quiera mantener la dolarización.

### CUADRO COMPARATIVO

	2008	2009
PIB	4.47	4.4
Balanza comercial	1.081.024	-233.846
Importaciones disminuyen (medida efectiva a corto plazo)	2.562	-196
Bienes de consumo duradero y no duradero son los que más contribuyeron al valor de importaciones.	65%	27%
Inversión societaria	5.942.463	19.768.656
Balanza comercial Ecuador – Colombia		por sector
Sector automotriz	122.064.03	132.850.59
Sector confites	8.169.76	6.504.99
Sector cerámica	20.288.75	1.807.25
Sector maquillajes	26.680.47	3.811.65

**Fuente:** Banco Central del Ecuador (2011) Estadísticas- Balanza comercial

**Elaborado:** Glenda Benavides

En el cuadro comparativo, se puede observar que el PIB tiene un incremento que va del 4.47 al 5.43. En la Balanza comercial se inicia con una balanza positiva de 1.081.024 y en el 2011 se llega a una balanza negativa de US M DE 717.297.

En el cuadro comparativo de sectores, el sector automotriz en el año 2008 tiene una balanza comercial de 122.064.03, e incrementa al 2011 con una balanza positiva de USM 153.143.71.

Otro sector que se favorece con una balanza positiva es el de confites, que inicia en el 2008 con US\$ 8.169.76 y evoluciona al 2011 en USM 20.070.5.

En los sectores de cerámica y maquillajes la balanza comercial disminuye aunque sigue conservándose positiva.



## ***Conclusiones***

En el último trimestre del 2008, la economía ecuatoriana empezó a sentir los efectos de la crisis internacional, debido a la reducción de sus exportaciones por la caída del precio del petróleo, disminución de remesas de los migrantes y el déficit en su balanza comercial de M USD 1.717, que incidió en la decisión del Gobierno de declarar la moratoria en el pago de la deuda externa, debido a la falta de liquidez.

Una de las principales medidas definidas por el Gobierno para solventar esta situación fue la aplicación de una medida de salvaguardia por balanza de pagos, durante un año calendario, con el objetivo de restringir el volumen de importaciones que entran al país, y evitar un mayor déficit de su balanza de pagos.

Durante el cuarto trimestre de 2008 y el primero, segundo y cuarto trimestre del 2009, el déficit se agudizó, la balanza de pagos cerró en el año 2009 con un saldo negativo de M USD 2.778, que representó el 5% del PIB; además la cuenta corriente reflejó un saldo negativo después de 5 años de mantenerse en un saldo positivo y por otra parte, la cuenta de capital y financiera tuvo una participación casi 10 veces mayor a la de la cuenta corriente.

Por otro lado, las importaciones del país, que son la principal fuente de salida de divisas, crecieron en los últimos años un promedio del 22% en el periodo 2004-2008, y a finales del año 2008, el país acumuló un déficit en su balanza comercial de M USD 1.717.

En el caso de la economía ecuatoriana, esta se ha caracterizado por la dependencia económica de los sectores primarios, con una peligrosa concentración en torno al petróleo y las materias primas, que evidencian un modelo concentrador con un deterioro de los términos de intercambio en un mercado mundial cada vez más globalizado.

El Ecuador históricamente ha sido un país exportador de petróleo, banano, cacao, flores, camarón, entre otros. Actualmente hemos ampliado nuestro espectro de exportaciones, sin embargo, las exportaciones tradicionales siguen siendo más del 50% del total de nuestras exportaciones.

Dentro de las exportaciones totales tenemos las exportaciones petroleras, las exportaciones no petroleras, las exportaciones tradicionales no petroleras y las exportaciones no tradicionales.

La Balanza Comercial Ecuatoriana ha sido mayoritariamente negativa durante el periodo en estudio. Se observa que el diferencial entre el valor de las exportaciones e importaciones no es significativo si lo comparamos con el comportamiento de otras economías de la región. Adicionalmente demuestra un crecimiento estable en ambas operaciones.

Durante el periodo 2009 – 2011, alrededor del 80% de las exportaciones ecuatorianas se han concentrado en apenas 10 países, cuyo mayor peso porcentual. Estados Unidos de América.

En el año 2011, dicho país fue el destino principal de las exportaciones ecuatorianas, concentrando el 54%. Esto representó un riesgo importante para su balanza comercial, que depende en gran medida de las variaciones de la economía norteamericana.

Por el lado del sector empresarial, que dinamiza la economía, según la Superintendencia de Compañías, las ventas societarias en Ecuador al 2009 se ubicaron en M USD 64.093 (inferior en 1,9% en relación al 2008). De estas, el 42,6% correspondieron a las ventas del sector comercial, y el 25,7% a la industria manufacturera, las mismas que fluctuaron su comportamiento en 0,8% y -3,2% respectivamente, y son los sectores más vinculados con la medida de salvaguardia. Paralelamente, las actividades que mayor reducción mostraron fueron la explotación de minas y el suministro de electricidad.

Los sectores que presentan disminuciones en la producción son aquellos que tienen importancia como productos de exportación de Ecuador hacia Colombia. Los productos que tienen importancia para el comercio en los dos sentidos sufren el efecto combinado del crecimiento en las importaciones desde Colombia y de la disminución en las exportaciones de Ecuador hacia Colombia.

El empleo en el país también se vio afectado por el contexto de crisis y por las medidas restrictivas aplicadas en el año en mención. La tasa de desempleo promedio en el área urbana fue de 8,5%, mayor en 1,6% en relación al 2008, y de subempleo de 51,5%. El número de personas ocupadas en 2009 fueron 4'117.049, la mayoría de estos se ubicaron en el sector del comercio 1'077.225 (27%) y en segundo lugar en la industria manufacturera 552.531 (14%); otros sectores importantes por su captación de empleo son transporte almacenamiento y comunicaciones (8%) y construcción (8%), entre otros. Mientras que las actividades productivas que tuvieron mayor reducción en sus plazas de empleo, en relación al 2008, fueron: Comercio (-5%), administración pública (-7%), hoteles y restaurantes (-2%), agricultura (-2%), e industria manufacturera (-1%).

A nivel general se puede decir que el empleo en el país se vio reducido no solo por la medida de salvaguardia sino por el contexto de crisis internacional del año 2009. Sin embargo, es importante destacar que la disminución porcentual de las plazas de empleo promedio, de este año, en los sectores afectados por la salvaguardia es mucho menor que la respuesta del total de la industria manufacturera. Observando, el comportamiento trimestral de esta variable, solo para los sectores afectados por la salvaguardia, se pudo verificar que en el segundo semestre del año se empieza a dar una reactivación en el empleo, especialmente en el mes de septiembre, resultado que se puede atribuir particularmente a la salvaguardia cambiaria.

Se observó que la balanza de pagos tiene un problema estructural, y si bien la medida de salvaguardia cumplió con su objetivo de reducir las importaciones, esta medida fue eficiente en el corto plazo, mientras el gobierno encontraba nuevas fuentes de financiamiento; más, no es una medida que efectivamente permita controlar el déficit de la balanza de pagos ya que ésta depende de otros factores como las remesas de los migrantes y el precio del barril de petróleo, entre otros.

La especulación en los precios de algunos productos, el contrabando y el desempleo han sido, los aspectos negativos de la aplicación de la salvaguardia, tanto en el Ecuador como en Colombia, especialmente en zona de frontera, la gente que se dedicaba al comercio, exportación e importación de productos, ya no cuentan con el trabajo, porque muchos de los comerciantes, prefieren traer personalmente la mercancía, sin embargo la comercialización no se ha detenido.

La medida no solo afectó al sector manufacturero como tal, sino también a la comercialización de estos productos. Si bien no existe información desagregada solo para el comercio de las partidas en restricción, se observó que las sub actividades relacionadas que redujeron en mayor nivel su facturación y empleo son comercio al por mayor de calzado y prendas de vestir, ventas al por menor de aparatos y equipos de uso doméstico, y venta de vehículos automotores.

La salvaguardia se puede decir que fue efectiva en el corto plazo, pues evitó un mayor déficit de cuenta corriente en balanza de pagos, dando un lapso de tiempo a las autoridades para que busquen otras opciones de financiamiento, para y contrarrestar el problema de iliquidez interna que venía atravesando el país.

La medida de salvaguardia impulso sectores como la industria del calzado, que en el año 2008 produjo quince millones de pares de zapatos, mientras que después de la salvaguardia en el 2011 produjo veintiocho millones de pares de zapatos; afectando favorablemente también a las plazas de trabajo al incrementarse los talleres de producción de zapatos de 600 en el 2008 a 4500 en el 2011.

La decisión gubernamental redujo sustancialmente las importaciones de calzado, al comparar las cifras registradas entre los años 2008 y 2009, se ha reducido el volumen de importación en este rubro en un 77%, es decir, aproximadamente 19 mil toneladas, y una disminución del 68% en CIF, que significa alrededor de 100 millones de dólares

Finalmente, otros efectos relevantes son la reducción de importaciones, el incremento en el nivel de precios de varios productos como llantas, perfumes, automotores; siendo los consumidores los afectados directos, ya que disminuyeron su poder adquisitivo al tener que pagar un mayor precio por los bienes importados, o sustituir en la medida de su consumo por bienes locales, en los casos que exista las condiciones locales de producir los mismo bienes con igual calidad que los importados.

En el corto plazo de la aplicación de la salvaguardia, se logró restringir el consumo de bienes mayoritariamente suntuarios o que se producían en el Ecuador, favoreciendo de esta forma a la producción nacional, lo que permitió controlar en cierta forma los desequilibrios de balanza de pagos.

## ***Recomendaciones***

Una medida de salvaguardia de balanza de pagos, no puede ser considerada como una solución potencial para el problema de liquidez del país. Esta tiene que ser parte de una serie de políticas que permitan generar ingresos de divisas a la economía, como el fomento y diversificación de exportaciones por producto y país, normativa legal e incentivos claros que permitan atraer nuevas inversiones productivas, entre otras. Y a su vez, el gobierno central tendrá que ajustar su nivel del gasto, y optimizar los recursos obtenidos por préstamos internacionales.

Considerando que el Ecuador mantiene una economía dolarizada, se vuelve aún más trascendente el desempeño del sector externo de la economía, y esta estructura a su vez incrementa la vulnerabilidad de la balanza de pagos ante las externalidades ocasionadas por la economía internacional. Por esta razón, el comportamiento de las exportaciones, las remesas, la inversión extranjera directa y en general todos los flujos de recursos que ingresen al país debe ser motivo de mayor análisis y preocupación por parte de las autoridades.

Realizar estudios a mayor profundidad que permitan determinar la elasticidad de la importación de los bienes sujetos a la restricción para ver el impacto del arancel en el volumen de importación.

Establecer la participación laboral por partida, y construir información referente a encadenamientos productivos que genera la importación de estos bienes, de tal manera se podría localizar a los sectores con mayor dependencia al sector externo, así como los productos que generan mayor dinamismo a la economía.

Al existir productos pertenecientes a la canasta básica familiar, que aumentaron su precio durante el año de vigencia de la medida, sería importante hacer un análisis a detalle para determinar los quintiles en donde se dio una mayor afectación. Es así, que se tendría un acercamiento al impacto social en términos de variación de posibilidades de consumo.

Es importante que las autoridades hagan un seguimiento a la producción y al empleo de aquellos sectores que se beneficiaron indirectamente por la medida de salvaguardia, y observar si al menos pudieron mantener los mismos niveles, una vez finalizada la medida. Con el objetivo de identificar que actividades tienen el mayor potencial de sustituir las importaciones de determinados bienes e incentivar su producción local. Paralelamente, el gobierno a más de dar una protección arancelaria permanente tiene que trabajar de la mano con estos sectores, para ejecutar acciones y planes concretos en capacitación, innovación, financiamiento, incentivos, optimización de la cadena productiva hacia adelante y hacia atrás, entre otras; y mejorar su rendimiento y productividad. Y que a largo plazo sean industrias competitivas, ofertando productos de calidad al mercado nacional e internacional, y puedan sostenerse en el tiempo sin la intervención del estado.

Las medidas de salvaguardia no tienen efecto directo en el comercio en la dirección contraria. Sin embargo, su aplicación genera efectos indirectos, como quiera que algunos de los sectores importantes de exportación de Ecuador hacia Colombia sean simultáneamente sectores importantes de importación desde Colombia y que, adicionalmente, la economía debe restablecer el equilibrio de balanza comercial.

Se deben aprovechar las ventajas competitivas y la vigencia de los convenios internacionales suscritos a efectos de diversificar que se presentan con este tipo de medidas a través de la diversificación de la oferta exportable, así como también, a través de una política aperturista, buscar nuevos mercados para no caer nuevamente en la concentración de la demanda y en la necesidad de aplicar medidas contracíclicas, que permitan mantener una balanza de pagos estable.

## ***Referencias Bibliográficas***

- Appleyard, Dennis y Field, Alfred (2003) *Economía internacional*. 4ª ed. Colombia: McGraw Hill.
- Arauz, Andrés (2007) *Balanza de pagos en dolarización unilateral*. Documento de trabajo.
- Banco Central del Ecuador (2010) *Boletín estadístico mensual*. Varias publicaciones.
- Banco Central del Ecuador (2010) *Notas metodológicas de la balanza de pagos del Ecuador*.
- Econestad. Análisis, investigación, asesoría económica y financiera. *Informes No 36 y No 37*.
- Ecuador. Consejo de Comercio Exterior e Inversiones (2010) *Resoluciones*. Varias publicaciones.
- Instituto Nacional de Estadística y Censos (2009) *Portal Estadísticas*. Ecuador: <http://www.inec.gob.ec/> [Consulta: marzo de 2010]
- Larraín, Felipe y Sachs, Jeffrey (2002) *Macroeconomía en la economía global*. 2ª ed. Buenos Aires: Prentice Hall.
- Meléndez, Dennis (2000) *Que debe entenderse por “crisis de la balanza de pagos” en economías dolarizadas/*, Fondo Latinoamericano de Reservas (FLAR), Documento de trabajo.
- Ministerio de Coordinación de la Producción, Empleo y Competitividad, Publicaciones. Ecuador: <http://www.mcpec.gob.ec/> [Consulta: marzo de 2010]
- Miller, Roger (2002) *Economía Hoy*. Bogotá: 3ª ed. Colombia: McGraw Hill.
- Organización Mundial de Comercio (2010) *Acuerdo sobre salvaguardias*. Documento de trabajo.
- Organización Mundial de Comercio (2009) *Entendimiento relativo a las disposiciones del Acuerdo General sobre aranceles aduaneros y comercio de 1994 en materia de balanza de pagos*. Documento de trabajo.
- Salvatore, Dominick (1998) *Economía internacional*. 4ª ed. México: Prentice Hall.
- Samuelson, P. (2005) *Economía*. México: Prentice Hall.
- Sistema de cuentas nacionales promulgado por la ONU
- Superintendencia de Compañías [www.supercias.gov.ec](http://www.supercias.gov.ec)

## ***Siglas utilizadas***

<b>ALADI</b>	Asociación Latinoamericana de integración
<b>BDP</b>	Balanza de pagos
<b>CAN</b>	Comunidad Andina
<b>CCEIC</b>	Cámara Colombo Ecuatoriana de Industria y Comercio
<b>CIF</b>	(Cost, Insurance & Freight - Costo, Seguro y Flete) La abreviatura va seguida del nombre del puerto de destino y el precio incluye la mercadería puesta en puerto de destino con flete pagado y seguro cubierto. El vendedor contrata el seguro y paga la prima correspondiente. El vendedor sólo está obligado a conseguir un seguro con cobertura mínima.
<b>CIU</b>	Clasificación Industrial Internacional Uniforme de todas las Actividades Económicas
<b>CKD</b>	Sistema logístico habitual hoy en el sector automovilístico
<b>COMEXI</b>	Comité de Comercio Exterior
<b>CUODE</b>	Clasificación en grandes categorías económicas cuya estructura facilita el análisis económico de las corrientes de comercio exterior, sobre todo para investigar las posibilidades de sustitución de importaciones en América Latina. CUODE Clasificación del comercio exterior según uso o destino económico
<b>GATT</b>	Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio
<b>MCPEC</b>	Ministerio de Coordinación de la Producción Empleo y competitividad
<b>MEG</b>	Modelos de Equilibrio General
<b>MIPRO</b>	Secretaría de Comercio Exterior del Ministerio de Industrias y Productividad
<b>M USD</b>	Miles de dólares
<b>m USD</b>	Millones de dólares
<b>NMF</b>	Naciones más favorecidas
<b>OMC</b>	Organización Mundial del Comercio (OMC) es la única organización internacional que se ocupa de las normas que rigen el comercio entre los países.
<b>PIB</b>	Producto interno bruto
<b>SC</b>	Salvaguardia cambiaria
<b>RILD</b>	Reservas Internacionales de Libre Disponibilidad
<b>REV</b>	Restricciones voluntarias de exportación
<b>SGCAN</b>	Secretaría General de la Comunidad Andina

## ***Glosario Comercio Exterior***

- **ABANDONO LEGAL:** Institución jurídica aduanera por la cual, al vencimiento de los términos para solicitar el destino o despacho a consumo o efectuar el retiro de las mercancías, la aduana las adquiere en propiedad para proceder a su adjudicación o remate.
- **ACP:** Países de África, Caribe y Pacífico.
- **ADEUDO:** Monto a que asciende la liquidación de los tributos, intereses y multas si los hubiere, cuyo pago constituye obligación exigible.
- **ADMISIÓN TEMPORAL:** Es aquel régimen de aduana que permite recibir dentro del territorio de un país, con suspensión de los derechos y tasas a la importación, ciertas mercaderías importadas con un propósito definido y destinadas a ser reexportadas dentro de un plazo determinado, ya sea en su estado originario o bien haber sufrido determinadas transformaciones o reparaciones.
- **ADR:** Acuerdo Europeo sobre Transporte Internacional de Mercancías Peligrosas por Carretera.
- **AD VALOREM:** Arancel basado en un porcentaje del valor de la carga.
- **ADVANCE PURCHASE:** Esta operación es una modalidad del comercio de compensación y, concretamente una variante de las operaciones llamadas counter purchase. El importador antes de recibir la mercancía, va enviando al exportador principal los productos de contrapartida. Según el exportador principal va comercializando dichos productos, ingresa su importe en una cuenta de garantía bloqueada y, una vez alcanza un saldo predeterminado, sirve para pagar los bienes de exportación.
- **ADUANA:** Organismo responsable de aplicación de la legislación aduanera y control de la recaudación de los derechos de aduana y demás tributos.
- **AECI:** Agencia Española de Cooperación Internacional.
- **A FLOTE:** Significa la cantidad de un producto a bordo de los barcos y en ruta hacia un destino indicado. En tránsito tiene el mismo significado, pero se refiere a los envíos por tierra.
- **AGENTE DE CARGA INTERNACIONAL:** También "Transportista". El que realiza y recibe embarques, consolida y desconsolida carga y actúa como operador de transporte multimodal.
- **AGENTE DEL FLETADOR:** Es el designado por el fletador para conseguir espacio para una carga al flete más bajo posible, y en condiciones más favorables para el propietario de la carga.
- **ALADI:** Asociación Latinoamericana de Integración.



- **ALCA:** Área de Libre Comercio de las Américas.
- **ANTIDUMPING:** El fabricante vende en el extranjero a precios inferiores a los nacionales realizando el dumping. En el antidumping la demanda del extranjero es menos elástica que la nacional , ya sea por que la competencia en el extranjero sea menor, o por cualquier otra razón.
- **ANTIDUMPING DUTY:** Derecho que intenta desalentar o prevenir el dumping Normalmente el objetivo es el de imponer un derecho que equivale a la diferencia entre el precio de venta de los bienes en el país de origen, y el precio de venta en el país importador.
- **AFORO:** Evaluación de una mercancía por las autoridades aduaneras a los fines de pago de los derechos de aduana. Puede ser físico (inspección de los bienes in situ) o bien documental (inspección sobre los documentos).
- **ANSEA:** Asociación de Naciones del Sudeste Asiático. Desde 1967. Miembros: Brunei, Malasia, Filipinas, Singapur y Tailandia. Papúa Nueva-Guinea, Vietnam y Laos son observadores. Corea del Sur posee un estatuto especial.
- **ANZUS:** Desde 1951 entre Australia, Estados Unidos y Nueva Zelanda.
- **APEC:** Cooperación Económica en Asia Pacífico. Desde 1989, desde sus inicios se definió como un foro de concertación política sobre las principales economías de la región, orientado a la promoción del comercio, la cooperación y el desarrollo regional a fin de establecer una comunidad económica del Pacífico. En la actualidad cuenta con veintiún miembros, Australia, Brunei, Canadá, Chile, China, Hong Kong, Indonesia, Japón, Malasia, México, Nueva Zelanda, Papua Nueva Guinea, Perú, Filipinas, Rusia, Singapur, Corea del Sur, Taiwán, Tailandia, Estados Unidos y Vietnam.
- **ARANCEL:** Impuesto que paga el importador al introducir productos en un mercado. Ver Derechos de Aduana.
- **ARANCEL EXTERNO COMÚN:** Etapa temprana en el proceso de integración comercial entre determinado grupo de países, por lo cual se contempla un uniforme de protección arancelaria en favor de la producción de dichos países, frente a la importación de productos no originarios de los mismos.
- **ÁREAS MONETARIAS:** Bloques de países que usan la misma divisa y que realizan el grueso de sus operaciones internacionales en dicha divisa. En la actualidad se pueden distinguir las áreas monetarias del dólar, la libra esterlina, el franco francés y, mas recientemente, el Euro.
- **ARBITRAJE:** Compra de un bien en un mercado para venderlo en otro, aprovechando las diferencias de los precios. Comúnmente se aplica a la compra venta de divisas y otros valores financieros.

- **ARRENDAMIENTO FINANCIERO (LEASING):** Alquiler de bienes físicos, especialmente bienes de capital, que realizan algunas instituciones financieras y que dan la opción de compra mediante la capitalización de las cuotas de alquiler pagadas.
- **ATEIA:** Asociación de Transportistas Internacionales y Asimilados.
- **ATP:** Acuerdo Internacional sobre Transporte Internacional de Mercancías Perecederas y sobre Vehículos Especiales.
- **ATPA Andean Trade Preference Act.:** En virtud de la misma existen preferencias arancelarias con países industrializados.
- **AVERÍA GRUESA:** Cuando se ha hecho intencionada y razonablemente un daño o sacrificio de la mercancía con el objetivo de preservar un buque o las otras mercancías.
- **AVISO DE EXPEDICIÓN:** Es el documento con que el expedidor comunica al designatario indicado en la orden de expedición que se ha llevado a cabo el envío de mercancías.
- **AWB Airway Bill.:** Carta de Porte Aéreo. Conocimiento de embarque para vía aérea.
- **BACK TO BACK:** Cuando el beneficiario del crédito no es el proveedor final de la mercancía y el crédito recibido no es transferible, el exportador puede solicitar a su Banco que emita un nuevo crédito documentario respaldado por el primer crédito recibido. Son dos créditos distintos ( a diferencia del transferible). Son operaciones muy complejas y con elevado riesgo para los bancos.
- **BACO:** Barge Container Carrier. Buque
- **BAF (Bunker Adjustment Factor):** Factor de Ajuste de Combustible. Influye en el cálculo del flete.
- **BAFD:** Banco Africano de Desarrollo.
- **BANCO ACEPTADOR:** Similar al Banco pagador, pero en este caso, acepta un efecto al vencimiento en lugar de pagar o comprometerse al pago.
- **BANCO AVISADOR:** Es el Banco corresponsal del Banco emisor en el país del exportador. Solo adquiere el compromiso de avisar al beneficiario de la apertura del crédito.
- **BANCO CONFIRMADOR:** Garantiza el pago por parte del Banco emisor. Se usa cuando las garantías que ofrece el Banco emisor no se consideran suficientes. Suele ser el Banco avisador.
- **BANCO EMISOR:** Banco elegido por el importador. Confecciona y realiza la apertura del crédito. Paga el crédito si se cumplen las condiciones exigidas en el mismo. Es el Banco del Importador.

- **BANCO NEGOCIADOR:** Compra (descuenta) un efecto al exportador. Aunque el pago suele ser diferido, el exportador cobra a la vista (con o sin intereses).
- **BANCO PAGADOR:** Generalmente es un Banco en el país del exportador, que recibe el mandato del Banco emisor para pagar o comprometerse al pago contra presentación de la documentación exigida. Para el exportador es conveniente que exista un Banco pagador en su país.
- **BASD:** Banco Asiático de Desarrollo.
- **BC-Net:** Red de Cooperación Empresarial
- **BEI:** Banco Europeo de Inversiones.
- **BENEFICIARIO:** Persona a cuyo favor se emite el crédito y que puede exigir el pago al Banco emisor o al pagador una vez ha cumplido las condiciones estipuladas en el crédito. Es el exportador.
- **BERD:** Banco Europeo de Reconstrucción y Desarrollo.
- **BID:** Banco Interamericano de Desarrollo.
- **BILL OF LADING (B/L):** Manifiesto de Carga o Conocimiento de Embarque Ver también CIM, CMR y CTBL. Equivale a la Carta de Portes en vía terrestre; para vía aérea es AWB. Es un recibo dado al embarcador por las mercancías entregadas. Demuestra la existencia de un contrato de transporte marítimo y otorga derechos sobre la mercancía.
- **B/L A LA ORDEN (To the Order):** Cuando un B/L es a la orden, el propietario de la mercancía (el poseedor del BL), puede convertirlo: en nominativo (mediante endoso), ponerlo a la orden de otra firma o dejarlo con el endoso firmado en blanco. Son los más utilizados.
- **B/L AL PORTADOR (To the bearer):** El poseedor del documento es el propietario de la mercancía.
- **B/L HOUSE:** Cuando el BL lo emite un transitorio. Es un documento no negociable, que no da derechos sobre la mercancía.
- **B/L NOMINATIVO:** Son extendidos a nombre de una persona determinada, que podrá hacerse cargo de la mercancía previa identificación y presentación de uno de los BL originales. No admiten endoso.
- **BOICOT:** Actitud colectiva de rechazo sistemático de mantener relaciones económicas con personas o empresas o grupos de ellas o países con el fin de ejercer sobre presión o represalias.
- **CAD:** Pago contra documentos.
- **CAF (Currency Adjustment Factor):** Factor de Ajuste de Moneda. Influye en el flete.

- **CAF:** Corporación Andina de Fomento.
- **CAG:** Pago contra mercancías.
- **CALL OPTION:** Opción de compra. Contrato que ofrece a su poseedor el derecho, no la obligación, de comprar una cantidad de divisas a un tipo de cambio predeterminado durante un período de tiempo o bien en la fecha de vencimiento del contrato.
- **CANCILLERÍA:** Ministerio de Relaciones o Asuntos Exteriores.
- **CBI:** Caribbean Basin Initiative
- **CARGA CONSOLIDADA:** Agrupamiento de mercancías pertenecientes a varios consignatarios, reunidas para ser transportadas en contenedores similares, siempre que estén amparadas por un mismo documento de transporte.
- **CARICOM:** Comunidad y Mercado Común del Caribe. Desde 1973. Principalmente países anglófonos: Antigua- Barbuda, Bahamas, Belice, Dominica, Granada, Montserrat, Sta Lucía, San Vicente y las Granadinas, St. Kitts y Nevis.
- **CARRIER:** Transportista
- **CARTA DE CRÉDITO DOCUMENTARIO:** Un documento por el que a solicitud del comprador su banco autoriza al exportador a cobrar en una fecha especificada por una expedición concreta contra la presentación de documentos precisos y detallados de acuerdo con las condiciones del crédito.
- **CCI:** Cámara de Comercio Internacional.
- **CEAO:** Comunidad Económica del África Occidental. Se funda en 1.973, con sede en Ouagadugoudou (Burkina Faso). Son miembros: Benín, Burkina Faso, Costa de Marfil, Malí, Mauritania, Níger y Senegal. Guinea y Togo son observadores.
- **CEDEAO:** Comunidad Económica de los Estados de África Occidental. Desde 1977, sede en Lagos (Nigeria). Miembros: Benin, Burkina Faso, Cabo Verde, Costa de Marfil, Gambia, Ghana, Guinea, Guinea Bissau, Liberia, Malí, Mauritania, Níger, Senegal, Sierra Leona y Togo.
- **CEE:** Comunidad Económica Europea. Hoy Unión Europea.
- **CEI:** Comunidad de Estados Independientes. Desde 1991. Miembros: Rusia, Bielorrusia, Ucrania, Moldavia, Azerbaiyán, Georgia, Armenia, Kazajistán, Turkmenistán y Tayikistán.

- **CERTIFICADO DE ANÁLISIS:** Documento que certifica que la naturaleza, composición, grado, etc. de la mercancía corresponde a la calidad contratada.
- **CERTIFICADO DE DEPÓSITO:** Se exige en los casos en que la existencia de depósito previo obligue a haberlo realizado antes de despachar la mercancía.
- **CERTIFICADO DE INSPECCIÓN DE PRE-EMBARQUE:** Certificado que indica que las mercancías han sido examinadas y encontradas conformes con la mencionada en un contrato o una proforma. Lo realizan compañías especializadas. SGS, Bureau Veritas, Lloyds, etc. Generalmente se inspecciona el 10% más esto depende de cada país en particular.
- **CERTIFICADO DE ORIGEN:** Documento que identifica las mercancías expedidas y declara expresamente dónde se fabricó la mercancía. En Argentina, como en otros países lo proporcionan las Cámaras de Comercio.
- **CERTIFICADO DE PESO:** Es un documento en el que se hace constar el peso de la mercancía (neto y bruto) bulto por bulto.
- **CERTIFICADO DE SANIDAD:** Documento que certifica que la mercancía ha sido examinada y se encuentra en perfectas condiciones para el consumo humano.
- **CERTIFICADO DE SEGURO:** Documento que prueba que se ha contratado el seguro de una expedición concreta.
- **CFR:** Incoterm. Costo y Flete.
- **CFS:** Container Freight Station. Estación de Flete de Contenedores.
- **CGC:** Consejo de Cooperación del Golfo. Desde 1979. Agrupa a Arabia Saudí, Bahrein, Emiratos Arabes Unidos, Kuwait, Omán y Qatar.
- **CIF:** Incoterm. Costo, seguro y flete.
- **CIM:** Carta de Porte Internacional para Ferrocarril.
- **CIM (CONVENIO):** Convenio Internacional de Mercancías, Berna, 1890.
- **CIP:** Incoterm. Flete y seguro pagados.
- **CLÁUSULA ROJA:** Permite al exportador disponer total o parcialmente del importe del crédito antes de presentar los documentos en él requeridos y aún antes de expedir la mercancía. Es una financiación del importador al exportador.

- **CLÁUSULA DE EXCLUSIÓN DE INNAVEGABILIDAD E INADAPTABILIDAD:** La cobertura no se concede en casos de innavegabilidad del buque o embarcación y de adaptabilidad de los anteriores del medio de transporte (que puede ser terrestre), contenedor o furgón, para transportar con seguridad el interés asegurado, salvo cuando el asegurado o sus empleados no hayan sido conocedores de tal innavegabilidad o inadaptabilidad en el momento en que el interés asegurado fue cargado en ellos. Si el asegurado o sus empleados fueran conocedores de tales condiciones después de su carga no perdería este Asegurado su derecho al reclamo. El conocimiento de los agentes del asegurado no de sus empleados en el momento de la carga, igualmente no perjudicará los derechos del asegurado.
- **COEFICIENTE DE ESTIBA:**  $Ce = V / P$ ; siendo V= Volumen (m3) y P = Peso (Tn3).
- **COLLECT SURCHARGE:** Recargo por cobro del flete en destino.
- **COLLECTION CREDITS:** En realidad no es un crédito documentario, sino que son créditos emitidos en la forma habitual pero disponibles para pago en las cajas del Banco emisor, es decir, el Banco emisor es el pagador. Es desaconsejable para el exportador, que le conviene más que el Banco pagador esté en su propio país.
- **COMERCIAL CLEARING:** Convenio entre dos países para saldar sus intercambios comerciales mediante la compensación de determinadas mercancías.
- **COMMODITY:** Mercancía cuyo precio es fijado por la demanda y oferta internacional. Por lo general son materias primas como productos agrícolas y mineros.
- **COMUNIDAD ANDINA:** Formada por Perú, Bolivia, Venezuela, Colombia y Ecuador. Antes Grupo Andino o Pacto Andino (Acuerdo de Cartagena).
- **CONOCIMIENTO DE EMBARQUE:** Bill of Lading.
- **CONOCIMIENTO DE EMBARQUE AÉREO:** Documento de consignación de flete aéreo relleno por el expedidor o en su nombre. AWB. Da título sobre las mercancías.
- **CONSEJO DEL MAR BÁLTICO:** Creado en marzo de 1992. Miembros: Alemania, Dinamarca, Estonia, Finlandia, Letonia, Lituania, Noruega, Polonia, Rusia y Suecia.
- **CONSENSO OCDE:** Es un acuerdo entre los países más desarrollados para limitar las condiciones financieras de sus ofertas internacionales, evitando competencias financieras.
- **CONSIGNATARIO:** Persona natural o jurídica a cuyo nombre viene manifestada la mercancía o que la adquiere por endoso.

- **CONSOLIDACIÓN:** Sistema de expedición de diversos paquetes de diferentes consignadores bajo un agente a un destino común. También "Grupaje".
- **CONTINGENTE:** Un Contingente es la eventual limitación para exportar o importar una determinada cantidad o durante un tiempo determinado, una mercancía.
- **CONTINGENTE ARANCELARIO:** Durante un período, las exportaciones o las importaciones, no están gravadas por los aranceles aduaneros.
- **CONTINGENTE CUANTITATIVO:** Cuando se prohíbe exportar o importar: una determinada cantidad de mercancía, o durante un tiempo determinado un tipo de mercancía, o ambas prohibiciones juntas.
- **CONTROL ADUANERO:** Conjunto de medidas destinadas a asegurar el cumplimiento de las leyes y reglamentos que la aduana está encargada de aplicar.
- **COOPERACIÓN ECONÓMICA DEL MAR NEGRO:** Desde 1991. Miembros: Armenia, Azerbayan, Bulgaria, Georgia, Grecia, Moldavia, Rumanía, Rusia, Turquía y Ucrania.
- **COSTOS BANCARIOS:** Estos gastos bancarios son: preaviso, notificación y confirmación, comisiones de pago, pago diferido, aceptación o negociación, los costes de las modificaciones, la no utilización del crédito, los intereses de la negociación y los costes de los mensajes.
- **CPT:** Incoterm. Flete pagado hasta.
- **CRÉDITO DOCUMENTARIO:** Es un convenio en virtud del cual un Banco (Banco Emisor), obrando a petición de un cliente (ordenante) y de conformidad con sus instrucciones, se obliga a efectuar un pago a un tercero (beneficiario) o autoriza a otro Banco a efectuar dicho pago, contra presentación de los documentos exigidos dentro del tiempo límite especificando, siempre y cuando se hayan cumplido los términos y condiciones del crédito.
- **CRÉDITO DOCUMENTARIO CONTRA ACEPTACIÓN:** El crédito es disponible contra aceptación de documentos y de un efecto librado a plazo (giro) contra un Banco designado por el crédito (Banco aceptador) que puede ser el propio emisor. El Banco aceptador asume el compromiso de pago al vencimiento independientemente si ha confirmado el crédito o no. El efecto puede ser descontado si el Banco lo considera oportuno. Los gastos de descuento son por cuenta del beneficiario, a menos que el crédito especifique lo contrario.
- **CRÉDITO DOCUMENTARIO CONTRA NEGOCIACIÓN:** El crédito es disponible contra presentación de los documentos y de un efecto, a la vista o a plazo, librado contra el Banco emisor o contra el ordenante del crédito. El Banco negociador se limita a financiar al beneficiario por cuenta del Banco emisor. El Banco negociador compra por cuenta del emisor los derechos del beneficiario sobre el crédito. Puede ser negociado por cualquier Banco.

- **CRÉDITO DOCUMENTARIO CONTRA PAGO:** Se paga al beneficiario contra presentación de los documentos indicados en el crédito. El crédito es disponible sin efectos. En el caso de pago a la vista puede exigir un efecto librado por el beneficiario contra el Banco determinado en el crédito. Debe designar un Banco pagador que puede ser el propio emisor. Si es pagadero A LA VISTA y confirmado por el Banco pagador designado, este no puede demorar el pago en espera de los fondos, previa comprobación de los documentos. Si es pagadero a PLAZO y confirmado, el Banco confirmador se compromete contra entrega de documentos a pagar al vencimiento. Si no fuese confirmado, el Banco puede comunicar que toma los documentos sin compromiso. El vencimiento puede estar fijado mediante: un plazo, fecha recepción mercancía, fecha embarque mercancía, fecha entrega de documentos, etc.
- **CRÉDITO DOCUMENTARIO IRREVOCABLE:** El crédito no puede ser modificado o cancelado sin el acuerdo del Banco emisor, Banco confirmador (si lo hubiese) y del beneficiario. Es un compromiso en firme por parte del Banco emisor en favor del exportador. **NOTA IMPORTANTE:** a falta de una indicación clara en el crédito, éste será considerado como irrevocable. El Crédito Documentario Irrevocable, puede ser confirmado o no confirmado.
- **CRÉDITO DOCUMENTARIO REVOCABLE:** Pueden ser anulados o modificados por el Banco emisor en cualquier momento y sin tener que avisar al beneficiario. Sin embargo el Banco emisor queda obligado por todos los pagos, compromisos, aceptaciones o negociaciones efectuadas con anterioridad al recibo de la notificación de modificación o cancelación. Se desaconseja absolutamente su uso, ya que no es un compromiso de pago en firme. En la práctica no se emplean nunca, salvo contadas excepciones.
- **CRÉDITO DOCUMENTARIO TRANSFERIBLE:** Un Crédito Documentario Transferible es emitido a favor de un beneficiario que no es quien produce la mercancía sino un intermediario, que ha establecido un contrato de venta con un comprador, pero depende de una tercera parte (el exportador), para suministrar la mercancía a su cliente. Especialmente indicado para las Trading Companies. El beneficiario puede dar instrucciones al Banco pagador, aceptador o negociador para que el crédito sea utilizable, parcial o totalmente, por uno o más beneficiarios de su país o de otro país. Si se quiere que un Crédito Documentario sea Transferible, hay que especificarlo en las condiciones del crédito, indicando la mención: transferible.
- **CREDITO STAND-BY:** Un crédito Stand-by es usado como un sustituto de un aval. Es un aval de ejecución documentaria. Se pueden usar en cualquier tipo de transacción y están basados en el concepto de incumplimiento de contrato por parte del ordenante del crédito Stand-by.
- **CUOTAS ABSOLUTAS:** Limitaciones específicas a las importaciones en un periodo determinado de la cuota. Véase también Restricción Cuantitativa.
- **CS:** Congestion Surcharge.
- **CTBL:** Combined Transport Bill of Lading. Documento de transporte multimodal.
- **CY:** Container Yard. Almacén de contenedores.



- **CHARTER PARTY:** Si un exportador contrata un buque tramping el documento emitido es el BL Charter Party. No está regido por los mismos criterios que un BL normal. Se rigen por el artículo.
- **DAF:** Incoterm. Franco Frontera
- **DDP:** Incoterm. Entregado con derechos pagados.
- **DDU:** Incoterm. Entregado sin pagar derechos.
- **DECLARACIÓN DE ADUANAS:** Es el documento presentado por el importador (o su agente o transitario) para el despacho de las mercancías, con el fin de que aquél pase a hacerse cargo de las mismas.
- **DECLARACIÓN DE MERCANCÍAS:** Acto efectuado en la forma prescrita por el cual se indica el régimen aduanero a aplicar.
- **DEG:** Derecho Especial de Giro.
- **DECOMISO:** Sanción que consiste en la privación definitiva de la propiedad de las mercancías.
- **DEPÓSITO ADUANERO AUTORIZADO PRIVADO:** Local destinado al almacenamiento de mercancías de propiedad exclusiva del depositario.
- **DEPÓSITO ADUANERO AUTORIZADO PÚBLICO:** Local destinado al almacenamiento de mercancías de diferentes depositantes.
- **DEPÓSITO FISCAL:** Local abierto o cerrado destinado a la colocación temporal de mercancías mientras se solicita su despacho. Su gestión puede estar a cargo de aduanas, de otras dependencias públicas o de privados. Se usan sobre todo cuando un importador no sabe cuál será el destino final de la importación. Se permiten las mismas operaciones que en las Zonas Francas. El máximo tiempo que una mercancía puede estar en un Depósito Aduanero es de cinco años. Pueden ser privados o públicos.
- **DEPÓSITO FRANCO:** Local cerrado, señalados en el territorio nacional ya autorizados por el Estado, en los que se considera que las mercancías no están en territorio aduanero.
- **DESPACHANTE DE ADUANAS:** Persona física encargada de la tramitación documentaria aduanera.
- **DEQ:** Incoterm. Entregado junto al muelle.
- **DERECHOS DE ADUANA O ARANACELARIOS:** Impuestos establecidos en el Arancel de Aduanas a las mercancías que entren en territorio aduanero. Arancel.
- **DES:** Incoterm. Entregado junto al barco.

- **DESPACHO DE ADUANA / PERMISO DE EMBARQUE:** Cumplimiento de las formalidades aduaneras necesarias para importar y exportar las mercancías o someterlas a otros regímenes operaciones o destinos aduaneros.
- **DESPLAZAMIENTO DE ROSCA:** Es el peso del buque construido pero sin combustible, equipajes, tripulación ni carga.
- **DESTINACIÓN ADUANERA:** Manifestación de voluntad del dueño, consignatario o remitente de la mercancía que, expresada mediante la declaración, indica el régimen aduanero que debe darse a las mercancías que se encuentran bajo potestad aduanera.
- **DOD:** Derecho de Obtención de Divisas. Son los gastos y comisiones bancarias para el pago del flete marítimo. Aproximadamente el 1% del flete.
- **DRAW BACK:** Restitución de derechos arancelarios que gravan la importación de bienes. Este beneficio está sujeto a regulaciones legales propias de cada país.
- **EDI:** Intercambio Electrónico de Datos.
- **EEE:** Espacio Económico Europeo. Desde 1992 agrupa a los países de la Unión Europea y a los de la AELC.
- **EFTA:** Asociación Europea de Libre Comercio. (AELC)
- **EIP:** European Investment Partners. Programa europeo que subvenciona la creación de empresas mixtas o inversiones en los países mediterráneos, Asia y Sudamérica.
- **ELS:** Extra Length Surcharge. Recargo por longitud en el flete.
- **ERM:** Exchange Rate Mechanism. Mecanismo de Cambios e Intervención
- **ESTIBA:** Operación de carga que contempla el manipuleo de la mercadería hasta el medio de transporte.
- **EUR.1:** Documento que sirve como justificante del trato preferencial entre dos países. Sirve para exportación e importación
- **EURO:** Moneda única europea.
- **EURODIVISA:** Son divisas convertibles, fuera del control de las autoridades monetarias del país de origen.
- **EUROMARKETS RATE:** Tasas de interés al mercado internacional de capitales para la contratación de préstamos o inversiones en distintas monedas.

- **EWS:** Extra Weight Surcharge. Recargo por sobre peso en la contratación del flete.
- **EXPORTACIÓN:** Régimen aduanero que permite la salida legal de bienes y servicios de origen nacional.
- **ENVASE:** Es el material o recipiente destinado a envolver y proteger un producto, desde que sale de línea de producción hasta que llega a manos del consumidor.
- **EMBALAJE:** Es el material o recipiente destinado a envolver o contener temporalmente envasados o no, durante su manipulación, transporte y almacenaje.
- **EMPAQUE:** Es la ciencia, arte y tecnología de acondicionar los productos Para su almacenamiento, transporte, distribución y venta al costo óptimo asegurando que lleguen a su destino en buenas condiciones e incluye al envase, embalaje, materiales complementarias y el sistema de envasado o embalado.
- **FACTURA PROFORMA:** Es una prefactura entregada por el exportador al importador, con el objetivo de dar a conocer al importador con exactitud el precio que pagará por las mercancías y la forma de pago.
- **FAD:** Fondos de Ayuda al Desarrollo (créditos a países en vías de desarrollo).
- **FBL:** Conocimiento FIATA negociable para transporte multimodal.
- **FCL:** Contenedor de carga llena. Full Container Load. Incluye costos de estiba y desestiba.
- **FCLA:** Full Container Load Allowance. Rebaja en el flete por uso de container completo.
- **FEDER:** Fondos Europeos para el Desarrollo regional.
- **FEDER VESSEL:** Buques alimentadores.
- **FEOGA:** Fondo Europeo de Orientación y Garantía Agrícola.
- **FILO:** Free in Liner Out. Cláusula contratación flete. La totalidad de las operaciones portuarias son por cuenta de la mercancía, excepto la desestiba en destino.
- **FIOS:** Free in and out stowed. Cláusula contratación flete. La totalidad de las operaciones portuarias son por cuenta de la mercancía. El flete sólo cubre el transporte marítimo.
- **FLETE:** Costo del transporte de la mercancía. (Freight).
- **FCL:** Contenedor de carga llena. Full Container Load.
- **FOB:** Incoterm. Franco a Bordo.

- **FORFAITING:** Compra de letras de cambio aceptadas, créditos documentarios u otras promesas de pago, renunciando el adquirente de estos efectos a cualquier derecho o demanda frente al exportador y los anteriores titulares.
- **FORMULARIO A CERTIFICADO DE ORIGEN DEL SGP (Sistema Generalizado de Preferencias):** Es un documento de importación. Demuestra el trato preferencial otorgado a los países en vías de desarrollo.
- **FPA:** Free of Particular Average. Franco de Avería Particular. Esta cláusula protege a las mercancías contra pérdida, daños totales y averías gruesas.
- **FRA:** Forward Rate Agreement. Es un acuerdo entre dos partes sobre el tipo de interés a aplicar en un depósito en una fecha futura.
- **FRANQUICIA:** En términos aduaneros es la exención total o parcial del pago de tributos, dispuesta por ley.
- **FRANQUICIA:** En términos comerciales cesión de derecho de uso de una marca o registro patentado de acuerdo a estándares internacionales.
- **FSE:** Fondo Social Europeo.
- **FUERZA MAYOR:** Una cláusula que limita las responsabilidades de los proveedores y transportistas bajo ciertas circunstancias. Ej.: Desastres naturales, guerras, etcétera.
- **GARANTÍA:** Obligación que se contrae, a satisfacción de aduanas, con el objeto de asegurar el pago de derechos de aduana y demás impuestos o el cumplimiento de otras obligaciones adquiridas con ella.
- **GARANTÍA GLOBAL:** Cuando la garantía establecida ante aduanas asegura el cumplimiento de las obligaciones resultantes de varias operaciones.
- **GARANTÍA DE INDEMNIZACIÓN:** Documento que garantiza al agente o expedidor de la indemnización de cualquier riesgo o reclamación originado por el uso indebido de un BL.
- **GASTOS FOB:** Gastos de recepción, arrastre y carga de una mercancía desde que se recibe en el puerto hasta que se carga a bordo.
- **GATT:** Acuerdo General sobre Aranceles y Comercio.
- **GIRO BANCARIO:** Cheque extendido por un banco a otro banco pagadero a un tercero.
- **GRUPAJE:** Sistema de expedición de diversos paquetes de diferentes consignadores bajo un agente a un destino común. (= Consolidación)

- **GRUPO DE LOS 10:** Los diez países occidentales más industrializados. EE.UU., Canadá, Inglaterra, Bélgica, Francia, Italia, los Países Bajos, Suecia y Japón.
- **GRUPO DE VISEGRAD:** Acuerdo de Libre Comercio de Europa Central. Desde 1992. Miembros: Rep. Checa, Eslovaquia, Hungría y Polonia.
- **GTZ:** Agencia de Cooperación Alemana.
- **HACCP:** Régimen de análisis y de control de los puntos críticos en la actividad productiva.
- **HAWB:** House Air Waybill. Es el AWB emitido por un transitario en lugar de una compañía aérea regular.
- **HEDGING:** Cobertura. Cubrirse contra la pérdida eventual por especulación mediante transacciones compensatorias en otras divisas.
- **IATA:** Asociación de Transporte Aéreo Internacional.
- **ICES:** Instituto de Comercio Exterior (España).
- **ICO:** Instituto de Crédito Oficial (España)
- **IFC:** Corporación Financiera Internacional.
- **IMARCO:** Instituto Marítimo de Arbitraje y Contratación. Organismo arbitral español especializado en temas marítimos.
- **IMARPE:** Instituto del Mar de Perú.
- **INCOTERMS:** Términos de Comercio Internacional. Son las reglas internacionales para la interpretación de los términos comerciales fijados por la Cámara de Comercio Internacional. Su objetivo es establecer criterios definidos sobre la distribución de gastos y transmisión de riesgos, entre exportador e importador. Hay 13 términos: EXW, FCA, FAS, FOB, CFR, CIF, CPT, CIP, DES, DEQ, DAF, DDP, DDU. Los Incoterms regulan : la entrega de mercancías, la transmisión de riesgos, la distribución de los costes, los trámites de documentos. Pero no regulan: la forma de pago ni la legislación aplicable.
- **IMPORTACIÓN:** Régimen aduanero que permite el ingreso legal a consumo de un bien o servicio de origen extranjero.
- **IMPORTACIÓN TEMPORAL:** Entrada al país por un plazo determinado de mercancías con exoneración parcial o total de impuestos bajo condiciones de ser reexportadas.
- **IMPORTACIÓN PARA CONSUMO:** Libre disposición de las mercancías nacionalizadas con el cumplimiento de las disposiciones legales pertinentes.

- **INTENDED PORT:** Puerto previsto
- **INTERMODAL, TRANSPORTE:** Acarreo por varios medios de transporte (aéreo, marítimo, carretera o ferroviario). (= Transporte Multimodal).
- **ISO:** Norma de estandarización internacional.
- **JETRO:** Corporación Japonesa de Comercio Exterior. **LASH:** Lighter Aboard Ship. Barcazas Lash
- **LCL:** Contenedor de Carga menos llena. Sólo contempla carga en buque, no contempla servicios de estiba ni desestiba.
- **LETRA DE CAMBIO:** Documento o título valor mediante el cual una persona física o jurídica (librador) ordena a otra (librado) pagar una cantidad a favor de un tercero, a su vencimiento.
- **LEVANTE:** Acto por el cual la aduana autoriza a los interesados a disponer condicional o incondicionalmente de las mercancías despachadas. Es incondicional cuando la deuda ha sido pagada o está garantizada. En los regímenes suspensivos o temporales, siempre es condicional.
- **LICENCIA DE EXPORTACIÓN:** En los países que se necesita, documento que concede permiso para exportar mercancías especificadas dentro de un plazo concreto.
- **LICENCIA DE IMPORTACIÓN:** En los países que se necesita, es la autorización oficial que permite la entrada de las mercancías en el país del importador. Si las mercancías no están sometidas a restricciones aduaneras se expiden automáticamente.
- **LIFO:** Liner in Free out. Cláusula contratación flete. La totalidad de las operaciones portuarias son por cuenta de la mercancía, excepto la estiba en destino. El flete sólo cubre el transporte marítimo.
- **LINER TERMS:** Términos de línea. Cuando el buque es de servicio regular.
- **LISTA NEGRA:** Certificado Negativo de Lista Negra. Certifica que el beneficiario exportador no está incluido en la lista negra del país a que van destinadas las mercancías.
- **LOADED ON BOARD:** Indica que la mercancía ha sido cargada a bordo.
- **MANIFIESTO:** La lista de carga de un barco.
- **MANIFIESTO DE CARGA:** Bill of Loading.
- **MAQUILA:** Proceso por el cual ingresan mercancías al país con objeto de sólo se incorpore valor agregado correspondiente a la mano de obra.

- **MCCA:** Mercado Común Centroamericano. Formado por Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua
- **MERCANCÍA:** Bien que puede ser objeto de regímenes, operaciones y destinos aduaneros.
- **MERCANCÍA EN LIBRE CIRCULACIÓN:** Toda mercancía que puede disponerse libremente.
- **MERCANCÍA EQUIVALENTE:** Aquella idéntica o similar a la que fue importada y que será objeto de reposición. Debe entenderse por idéntica la que es igual en todos los aspectos. Similar es la que sin ser igual en todos los aspectos presenta características próximas en cuanto a especie y calidad.
- **MERCANCÍA EXTRANJERA:** La que proviene del exterior, cuya importación no se ha consumado legalmente, la colocada bajo regímenes suspensivos, temporales o de perfeccionamiento, así como la producida o manufacturada en el país y que ha sido nacionalizada en el extranjero.
- **MERCANCÍA NACIONAL:** La producida o manufacturada en el país con materias primas nacionales o nacionalizadas.
- **MERCOSUR:** Mercado Común de América del Sur. Desde 1991. Brasil, Argentina, Paraguay y Uruguay.
- **MIC/DTA:** Carta de Porte Internacional para transporte por Carretera.
- **MTD:** MULTIMODAL TRANSPORT DOCUMENT. Son los documentos de transporte multimodal, normalmente emitidos por las líneas navieras de contenedores para cubrir el despacho de mercancías de un lugar de toma de cargo a un lugar de entrega.
- **MUELLEAJE:** Las tasas pagadas por usar un muelle o servicios de muelle (Derechos de muelle).
- **MUESTRA:** Aquella mercancía que únicamente tiene por finalidad demostrar sus características y que carece de valor comercial por sí misma.
- **NAFTA:** (Ver TLC).
- **NANDINA:** Codificación arancelaria de los países de la Comunidad Andina.
- **NOTA DE CONSIGNACIÓN:** Documento que declara las condiciones bajo las que se transportan las mercancías.
- **NOTA DE TARJA:** Documento que formulan conjuntamente el transportista con el almacenista, durante la verificación de lo consignado en el conocimiento de embarque en relación con las existencias físicas, registrando las observaciones pertinentes.
- **NRA:** Número de Registro Aduanero.

- **OCE:** Organización de Cooperación Económica. Desde 1985. Miembros: Turquía, Irán, Pakistán, Azerbayán, Kazajastán, Uzbekistán, Kirguizistán, Turkmenistán y Tayikistán.
- **OCI:** Oficina Central de Información Intrastat.
- **OEА:** Organización de Estados Americanos. Desde 1948. Agrupa a los 34 estados americanos independientes, con excepción de Cuba.
- **OMC:** Organización Mundial del Comercio. Sustituye al GATT.
- **ORDENANTE:** Persona o entidad que solicita la apertura del crédito a su Banco comprometiéndose a efectuar el pago. Es el importador.
- **ONU:** Naciones Unidas.
- **OTM:** Operador de Transporte Multimodal.
- **OUTRIGHT FORWARD:** Futuros a plazo. Todas las transacciones de compra / venta de divisas, con valoración superior a 2 días hábiles.
- **OUTSIDERS:** Buques que no pertenecen a una Conferencia Marítima.
- **PA (Pallet Allowance):** Rebaja en la contratación del flete por mercancía paletizada.
- **PACKING LIST:** Es una lista en que se especifica el contenido de cada bulto de una operación de exportación.
- **PALLET:** Plataforma constituida por dos pisos unidos por largueros. Medidas: Universal= 1200 x 1000 mm Europalet=1200 x 800 mm. Altura máxima = aprox. 1,70 m.
- **PIB:** Producto Interior Bruto o Producto Interno Bruto.
- **PLAFOND:** LÍMITE MÁXIMO ARANCELARIO Es una combinación de contingente cuantitativo y arancelario. Se establece un tiempo determinado para la suspensión o prohibición de importaciones o exportaciones.
- **PNB (= Producto Nacional Bruto):** Comprende la suma del total de la inversión privada y pública y del consumo público y privado que se ha realizado en un país durante un año.
- **PÓLIZA DE SEGURO:** Es el documento que recoge las condiciones en que se aseguran las mercancías. Pueden ser nominativas o a la orden.
- **PÓLIZA POR VIAJE:** También denominada Póliza individual, es la que se emite para cubrir un solo viaje específico.



- **PÓLIZA FLOTANTE:** La póliza flotante descubre el seguro en términos generales y deja el nombre del buque y otros datos particulares para ser precisados en declaraciones subsiguientes. Mediante la póliza flotante es que en el caso de una declaración errónea u omisión, la declaración puede ser modificada aún después de la llegada de las mercancías o de su pérdida.
- **PÓLIZA NO VALUADA:** Es la póliza en la cual las partes no han fijado de mutuo acuerdo el valor en el cual son aseguradas las mercancías.
- **POSTPANAMAX:** Buques que no pueden pasar el Canal de Panamá.
- **PREENTRADA:** El proceso de presentación de documentos en la aduana antes de la expedición o llegada de la mercancía.
- **PREMIUM:** Prima. Es la cantidad que cobra el emisor de una opción y que le compensa el riesgo de cambio que asume.
- **PRENDA LEGAL:** Garantía que afecta a la mercancía por imposición de la Ley.
- **PRIMA AL COMISIONISTA:** La garantía del agente ante el principal de la solvencia de las partes a las que efectúa ventas. Se incluye en los acuerdos de agencia.
- **PROCHILE:** El organismo chileno responsable de la promoción de exportaciones.
- **PROEXPORT:** Organismo colombiano para la promoción de exportaciones.
- **PROMPEX:** Comisión para la Promoción de Exportaciones (Perú).
- **PROPARAGUAY:** Organismo Paraguayo de promoción de exportaciones.
- **PROTESTA DE MAR:** Puede ser por averías, naufragio, abordaje o incumplimiento de la presentación de la carga.
- **PROVISIONES DE A BORDO:** También Rancho. Mercancías destinadas al consumo de los pasajeros y miembros de la tripulación a bordo de los medios de transporte de tráfico internacional, ya sea para ser objeto de venta o no; las necesarias para el funcionamiento, el aprovisionamiento y mantenimiento de los mismos medios, incluyendo combustibles, carburantes y lubricantes, pero excluyendo las piezas de recambio y de equipo, que se encuentren a bordo a la llegada o se embarquen durante su permanencia en el territorio aduanero; así como las mercancías para su venta a los pasajeros y miembros de la tripulación para desembarcarlas.
- **PUERTO FRANCO:** Es un territorio que goza de exenciones y bonificaciones de derechos aduaneros. Se pueden cargar y descargar mercancías.

- **PUT OPTION:** Opción de venta. Contrato que ofrece a su poseedor el derecho, no la obligación, de vender una cantidad de divisas a un tipo de cambio predeterminado durante un período de tiempo o bien en la fecha de vencimiento del contrato.
- **PVD:** Países en Vías de Desarrollo.
- **PVD-ALA:** Países en Vía de Desarrollo de Asia y América Latina.
- **RANCHO:** Ver Provisiones de a bordo.
- **RECINTO ESPECIAL:** Área que pertenece al Almacén Aduanero, destinado a la conservación de mercancías peligrosas en los que se deberán de observar las medidas de seguridad necesarias.
- **RECONOCIMIENTO PREVIO:** Facultad del dueño, consignatario o sus comitentes de realizar en presencia del depositario la constatación y verificación de la situación y condición de la mercancía sin intervención de la autoridad aduanera.
- **RÉGIMEN DE AUTORIZACIÓN ADMINISTRATIVA:** En los países que la requieren, las operaciones de exportación o importación que se encuentren bajo este régimen, necesitarán un documento previo que autorice las mismas.
- **RÉGIMEN DE LIBERTAD COMERCIAL TOTAL:** Dentro de este régimen se realizan la mayoría de las operaciones con el exterior. No se necesita ningún requisito previo a la exportación o importación.
- **RÉGIMEN DE VIGILANCIA ESTADÍSTICA PREVIA:** En algunos países determinadas mercancías se hallan dentro de este régimen. Es competencia de la Secretaría de Estado de Comercio, decidir si una mercancía está sometida a este régimen.
- **REMOLQUE LIGERO:** Si el Peso Máximo Autorizado es inferior a 750 Kg.
- **RESERVAS DE UN CRÉDITO DOCUMENTARIO:** Si los documentos no cumplen estrictamente los términos y condiciones establecidas en las condiciones del crédito, entonces hablaremos de RESERVAS.
- **RETORNO:** Regreso al lugar de origen del mismo vehículo de la carga llevada al lugar de su destino y no desembarcarla.
- **REVOLVING (ROTATIVO):** Un Crédito Documentario revolving es aquél utilizable por un importe que permanece constante por un período especificado de tiempo. De esta forma cuando es utilizado resulta disponible por la totalidad del importe, ya sea de forma automática o tan pronto como se recibe aviso del emisor de haber recibido conformes los documentos de la utilización precedente.
- **ROLL ON ROLL OFF:** Buques para transporte de carga rodada.

- **RUPTURA DE CARGA:** Breaking Bull. Es la descomposición total o parcial del container en sus elementos para proceder a su almacenaje o transporte al receptor de la carga.
- **SAARC:** Asociación de Asia del Sur para Cooperación Regional. Desde 1983 entre Bangla Desh, Bhután, India, Maldivas, Nepal, Pakistán y Sri Lanka.
- **SACU:** Unión Aduanera del África Austral. Desde 1979, sede en Pretoria (Rep. Sudafricana), Miembros : Botswana, Lesotho, Rep. Sudafricana y Swazilandia.
- **SADC:** Comunidad de Desarrollo de África Meridional. Desde 1980, sede en Gaborone (Botswana), Miembros : Angola, Botswana, Lesotho, Malawi, Mozambique, Swazilandia, Tanzania, Zambia y Zimbabwe.
- **SDT:** Declaración de cargadores para el transporte de mercancías peligrosas.
- **SEA WAYBILL (SWB):** Documento de Embarque No Negociable. Permite el acceso a la mercancía de la parte consignada contra identificación. Útil para venta de la mercancía en tránsito.
- **SGP:** Sistema Generalizado de Preferencias.
- **SHORT FORM BL (Blank Back):** Se trata de un documento que no incluye todas las condiciones del contrato de transporte marítimo en el reverso del documento. Siempre ha de ser aceptado, a no ser que un crédito documentario especifique que no se acepta este tipo de BL.
- **SME:** Sistema Monetario Europeo.
- **SMI:** Sistema Monetario Internacional.
- **SOBRESTADÍA:** El dinero pagado por el exportador por los retrasos en la carga, descarga o por ocupar espacio en un puerto o almacén más allá de un plazo especificado.
- **SPOT:** Contado. Es el cambio de compra venta de una moneda respecto a otra (generalmente USD).
- **SPREAD: Diferencial.** Diferencia entre tasa de interés tomadora y prestadora.
- **STRIKE PRICE:** Precio de Ejercicio. Es el tipo de cambio prefijado en una opción en divisas.
- **SWAP:** Transacción de cambios en divisas que consiste en una compra "spot", contra una venta a plazo o viceversa.
- **SWAPTIONS:** Opciones sobre Swaps
- **SWIFT:** Society for Worldwide Interbank Financial Telecommunication. Mensajes de intercambio electrónico de datos entre bancos.

- **TAKEN IN CHARGE:** Indica que la mercancía ha sido tomada para carga.
- **TEEM:** Trans Europe Express Merchandise.
- **THROUGH B/L:** Si el transporte marítimo lo efectúa más de un transportista uno de los documentos que podrá cubrir la totalidad de la expedición es el Through BL
- **TIPO DE CAMBIO:** El precio de una divisa con relación a otra.
- **TIR:** Convention Douanière au Transport International de Merchandises par Route.
- **TLC:** También NAFTA. Tratado de Libre Comercio. Desde 1-1-1994 entre EEUU, México y Canadá.
- **TLO:** Total Loss Only. El asegurador paga si el cargamento queda tan dañado que resulta antieconómica su recuperación.
- **TLVO:** Total Loss of Vessel Only. Pérdida Total Efectiva. El asegurador paga el cargamento solamente si el buque queda destruido. Es la mínima garantía.
- **TONELADA CORTA:** Short Ton = 2000 libras = 907,18 Kg.
- **TONELADA LARGA:** Long Ton = 2240 libras = 1016,16 Kg.
- **TONELADA MÉTRICA:** Metric Ton = 2204 libras = 1000 Kg.
- **TONELAJE DE PESO MUERTO:** Incluye el peso de la carga y de los consumibles de un buque.
- **TRADE MARTS:** Edificio dedicado a la exposición permanente de los productos fabricados por las empresas.
- **TRANSBORDO:** El proceso de transferir la carga de un medio de transporte a otro.
- **TRANSITARIO:** La parte responsable de organizar la exportación o importación de la carga. Ver Agente de Carga Internacional.
- **UDEAC:** Unión Aduanera y Económica de África Central. Desde 1964. Sede en Bangui (Rep. Centroafricana). Miembros: Camerún, Congo, Gabón, Guinea Ecuatorial, Rep. Centroafricana y Chad. Desde 1994 se crea la : CEMAC Comunidad Económica y Monetaria de África Central, cuyo Banco Central es el BEAC (Banco de los Estados del África Central). Zona del Franco CFA.
- **UEMOA:** Unión Económica y Monetaria del África Occidental. Sustituye desde 1994 a la UMOA (Unión Monetaria del África Occidental. Miembros: Benin, Burkina Faso, Costa de Marfil, Malí, Níger y Senegal. Su banco central es el BCEAO (Banco Central de los Estados de África Occidental). Zona del Franco CFA.

- **UMA:** Unión del Magreb Árabe. Desde 1989. Miembros : Argelia, Libia, Marruecos y Túnez. En graves problemas debido a la situación de Argelia.
- **UE:** Unión Europea (ver).
- **UN:** Naciones Unidas.
- **UNCTAD:** Conferencia sobre Comercio y Desarrollo de Naciones Unidas.
- **UNIÓN EUROPEA:** Integrada por quince países, Irlanda, Gran Bretaña, Francia, España, Portugal, Alemania, Bélgica, Holanda, Luxemburgo, Dinamarca, Suecia, Austria, Grecia, Finlandia e Italia. Es el acuerdo de integración más avanzado del mundo. Así, dispone de bandera (doce estrellas en círculo amarillas sobre fondo azul) e himno propios. Cuenta también con representación de los ciudadanos en forma de Parlamento Europeo, disponiendo también de poderes ejecutivo y judicial.
- **URU:** Usos y Reglas Uniformes de la Cámara de Comercio Internacional.
- **VALOR EN ADUANA:** Para calcular los derechos Aduaneros que hay que aplicar, la Aduana define el concepto de Valor en Aduana, que es el de la mercancía más todos los gastos (seguro, transporte, etc.) que se hayan producido hasta el momento de pasar la aduana. Sobre este valor en aduana, se aplicará el tipo de arancel a que esté sometida la mercancía. El arancel a aplicar depende de la mercancía y el país de origen. Al resultado de aplicar el arancel al valor en aduana, se aplica el IVA correspondiente. Este valor es el Valor de la Mercancía. **ZONA FRANCA:** Un enclave nacional creado por las autoridades competentes de cada Estado con el fin de considerar las mercancías que allí se encuentren como si no estuvieran en territorio nacional para la aplicación de los derechos aduaneros, restricciones y cualquier otro impuesto. En las Zonas Francas se admiten mercancías de cualquier tipo, cantidad, país de origen o de destino. Se pueden cargar y descargar, transbordar, almacenar, y manipular mercancías. En casi todos los países del mundo existen zonas francas. Las Zonas Francas ofrecen ventajas fiscales como suspensión de derechos aduaneros, IVA e impuestos especiales, no se aplican restricciones cuantitativas o cualitativas, etc.

Fuente: <http://www.ibanezestudioaduanero.com/informacion/glosario.php>

# Anexos

## Anexo 1

### Balanza comercial Total del Ecuador



BANCO CENTRAL DEL ECUADOR

[Menú](#)  
[Principal](#)

#### Balanza Comercial

Al cierre de año 2011, la balanza comercial registró un saldo deficitario de USD -717.3 millones, resultado que significó una recuperación comercial de 63.8% frente al déficit del año 2010, que fue de USD -1,978.7 millones.

#### BALANZA COMERCIAL <sup>1</sup>

Toneladas métricas y valor USD FOB (en miles)

	Ene - Dic 2008			Ene - Dic 2009			Ene - Dic 2010			Ene - Dic 2011			Variación 2011 - 2010 <sup>4</sup>		
	a	b	b/a	a	b	b/a	a	b	b/a	a	b	b/a			
	Volumen	Valor USD FOB	Valor unitario	Volumen	Valor USD FOB	Valor unitario	Volumen	Valor USD FOB	Valor unitario	Volumen	Valor USD FOB	Valor unitario	Volumen	Valor USD FOB	Valor unitario
<b>Exportaciones totales</b>	<b>28,099</b>	<b>18,818,326</b>	<b>670</b>	<b>27,348</b>	<b>13,863,058</b>	<b>507</b>	<b>26,628</b>	<b>17,489,928</b>	<b>657</b>	<b>27,518</b>	<b>22,292,250</b>	<b>810</b>	<b>3.3%</b>	<b>27.5%</b>	<b>23.3%</b>
<i>Petroleras</i> <sup>2</sup>	144,553	11,720,589	81	133,279	6,964,638	52	136,252	9,673,228	71	134,728	12,912,925	96	-1.1%	33.5%	35.0%
<i>No petroleras</i>	8,036	7,097,737	883	8,831	6,898,420	781	7,678	7,816,700	1,018	8,792	9,379,325	1,067	14.5%	20.0%	4.8%
<b>Importaciones totales</b>	<b>11,580</b>	<b>17,737,302</b>	<b>1,532</b>	<b>11,367</b>	<b>14,096,904</b>	<b>1,240</b>	<b>13,716</b>	<b>19,468,655</b>	<b>1,419</b>	<b>14,474</b>	<b>23,009,547</b>	<b>1,590</b>	<b>5.5%</b>	<b>18.2%</b>	<b>12.0%</b>
<i>Bienes de consumo</i>	1,069	3,852,039	3,605	922	3,094,035	3,356	1,052	4,116,470	3,913	1,144	4,742,920	4,145	8.8%	15.2%	5.9%
<i>Materias primas</i>	6,191	5,827,571	941	5,812	4,669,806	804	6,517	5,914,771	908	7,549	7,231,015	958	15.8%	22.3%	5.5%
<i>Bienes de capital</i>	468	4,501,472	9,622	398	3,926,591	9,868	497	5,129,089	10,329	531	5,844,619	11,016	6.9%	14.0%	6.6%
<i>Combustibles y Lubrificantes</i>	3,850	3,357,830	872	4,227	2,338,309	553	5,639	4,042,823	717	5,245	5,086,539	970	-7.0%	25.8%	35.3%
<i>Diversos</i>	3	13,017	5,075	9	42,715	4,881	12	75,560	6,342	5	40,713	8,034	-57.5%	-46.1%	26.7%
<i>Ajustes</i> <sup>3</sup>		185,373			25,449			189,941			63,741			-66.4%	
<b>Balanza Comercial - Total</b>		<b>1,081,024</b>			<b>-233,846</b>			<b>-1,978,727</b>			<b>-717,297</b>			<b>63.8%</b>	
<i>Bal. Comercial - Petrolera (*)</i>		8,362,760			4,626,329			5,630,404			7,826,386			39.0%	
<i>Bal. Comercial - No petrolera</i>		-7,281,736			-4,860,176			-7,609,131			-8,543,683			-12.3%	

<sup>1</sup> Las cifras son provisionales; su reproceso se realiza conforme a la recepción de documentos fuente de las operaciones de comercio exterior. A partir de 2011, y en el marco de la Ley Reformativa a la Ley de Hidrocarburos, publicada en el Suplemento del Registro Oficial No. 244 de julio 27 de 2010, en las estadísticas de las exportaciones de petróleo crudo, se incluye a la Secretaría de Hidrocarburos (SH), del Ministerio de Recursos Naturales no Renovables del Ecuador (MARNR), como nueva fuente de información. Esta entidad es la responsable de proveer información sobre las distintas modalidades de pago, que por concepto de tarifa, reciben las compañías petroleras privadas que operan en el Ecuador, bajo la modalidad contractual de prestación de servicios. Para fines de este cuadro, se incluye el pago en especie destinado a la exportación.

<sup>2</sup> Volumen en miles de barriles

<sup>3</sup> Otras importaciones no regularizadas en el SENA

<sup>4</sup> La fórmula de cálculo para la variación es (valor t-valor t-1)/(valor t-1)

**Fuente:** Banco Central del Ecuador

**Elaborado:** BCE, Boletín Estadístico Balanza Comercial

## Anexo 2

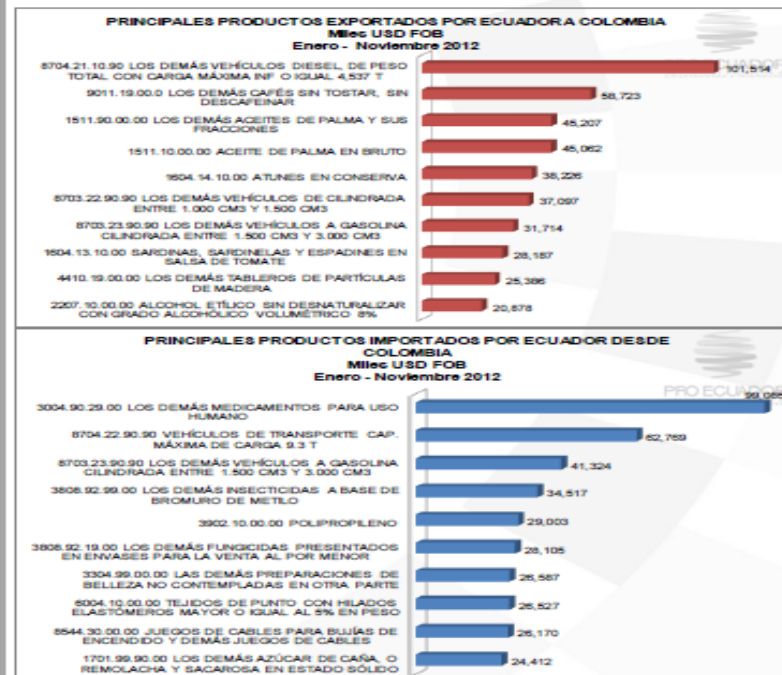
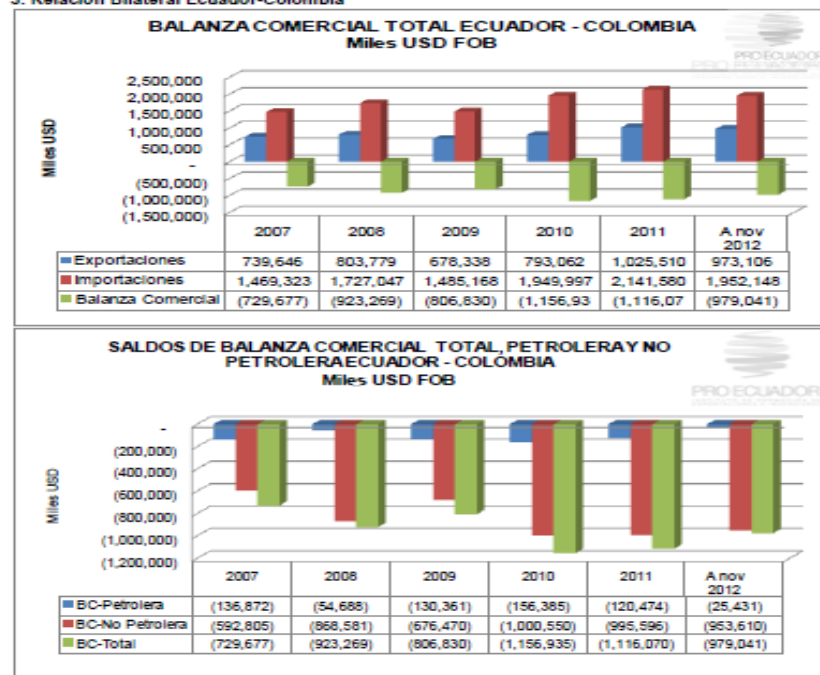
### Balanza comercial Ecuador - Colombia



**COLOMBIA**  
FICHA TÉCNICA PAÍS  
Febrero, 2013



#### 3. Relación Bilateral Ecuador-Colombia



Fuente: COMEXI

Elaborado: Proecuador

### Anexo 3

## Resolución 512 del 2009 del Consejo de Comercio exterior e inversiones



CONSEJO DE COMERCIO EXTERIOR E INVERSIONES

**E C U A D O R**

### RESOLUCIÓN No. 580

#### EL CONSEJO DE COMERCIO EXTERIOR E INVERSIONES

##### Considerando:

**Que** mediante Resolución 466, publicada en el suplemento del Registro Oficial No. 512 del 22 de enero de 2009, el pleno del Consejo de Comercio Exterior e Inversiones (COMEXI) aprobó la aplicación de una medida de salvaguardia por balanza de pagos, al tenor de lo que señala el Acuerdo General de Aranceles y Comercio (GATT), en su Art. XVIII, Sección B, en virtud de las dificultades para equilibrar la balanza de pagos de Ecuador. De igual manera se consideró la normativa del "Entendimiento relativo a las disposiciones del Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio de 1994 en materia de Balanza de Pagos", de la Organización Mundial del Comercio (OMC), así como las normas de la Decisión 563 de la Comisión del Acuerdo de Cartagena, que contiene la Codificación del Acuerdo de Cartagena, que en su Capítulo XI, "Cláusulas de Salvaguardia", dispone en su Artículo 95 la facultad para que los Países Miembros puedan adoptar medidas para corregir el desequilibrio de su balanza de pagos, inclusive, con el carácter de medida emergente;

**Que** mediante Resolución 533 del COMEXI, publicada en el Registro Oficial No. 109 del 15 enero de 2010, se redujo el 10% de todos los recargos arancelarios establecidos por concepto de Salvaguardia por Balanza de Pagos, impuestos mediante de la Resolución 466 del COMEXI y sus posteriores modificaciones;

**Que** mediante Resolución 549 del COMEXI, publicada en el Registro Oficial No. 128 del 11 febrero de 2010, se redujo en un 30% los recargos arancelarios establecidos por conceptos de Salvaguardia por Balanza de Pagos y se aprobó, un cronograma de desgravación, de acuerdo a las evaluaciones mensuales establecidas para el efecto;

**Que** mediante Resolución 566 del COMEXI, publicada en el Registro Oficial No. 210 del 9 de junio de 2010, se redujo en un 30% adicional todos los recargos arancelarios establecidos por concepto de Salvaguardia por Balanza de Pagos, impuestos mediante la Resolución 466 del COMEXI y sus posteriores modificaciones;

**Que** en sesión del pleno del Consejo de Comercio Exterior e Inversiones (COMEXI), se conoció y aprobó el informe técnico del Grupo Técnico Interinstitucional, que recomienda completar el cronograma de desgravación, dispuesto con la Resolución 549 del COMEXI y por ende, dejar sin efecto la Salvaguardia por Balanza de Pagos;

En ejercicio de las facultades que le confiere el artículo 11 de la Ley de Comercio Exterior e Inversiones (LEXI),



**RESUELVE:**

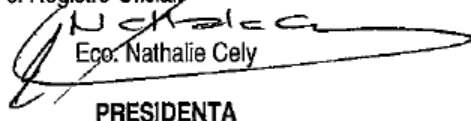
**Art. 1.-** Reducir en un 30% adicional a todos los recargos arancelarios así como los cupos establecidos por concepto de Salvaguardia de Balanza de Pagos impuestos mediante Resolución No. 466 del COMEXI y sus posteriores modificaciones.

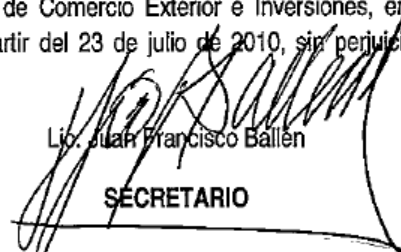
**Art. 2.-** Disponer al Ministerio de Relaciones Exteriores, Comercio e Integración efectuar las notificaciones correspondientes a los organismos internacionales competentes, sobre el contenido de la presente Resolución.

**Art. 3.-** La reducción de los recargos arancelarios prevista en el Art. 1, se aplicará a las mercancías que se embarquen con destino a Ecuador a partir de la vigencia de la presente resolución.

**Art 4.-** Dejar sin efecto a las normas de igual o menor jerarquía que se opongan a la presente Resolución.

La presente Resolución fue adoptada por el pleno del Consejo de Comercio Exterior e Inversiones, en sesión celebrada el día 22 de julio de 2010, y entrará en vigencia a partir del 23 de julio de 2010, sin perjuicio de su publicación en el Registro Oficial.

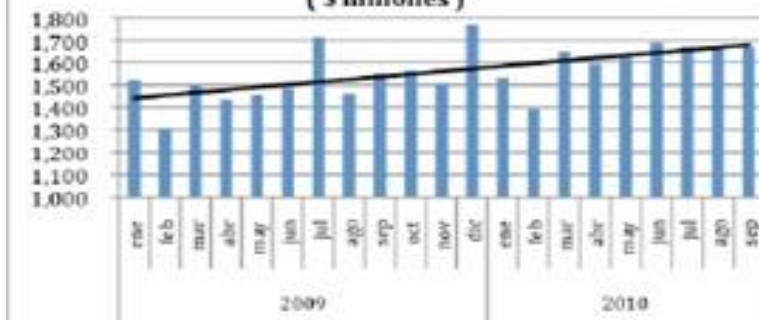
  
Eco. Nathalie Cely  
**PRESIDENTA**

  
Lio. Juan Francisco Ballén  
**SECRETARIO**

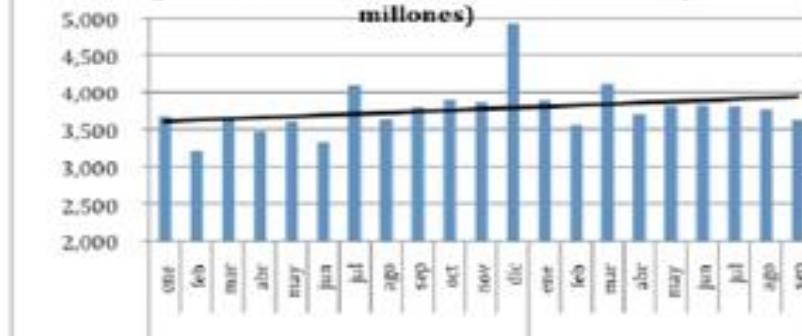
## Anexo 4

### Evolución de ventas sector manufactura, transporte, Comercio

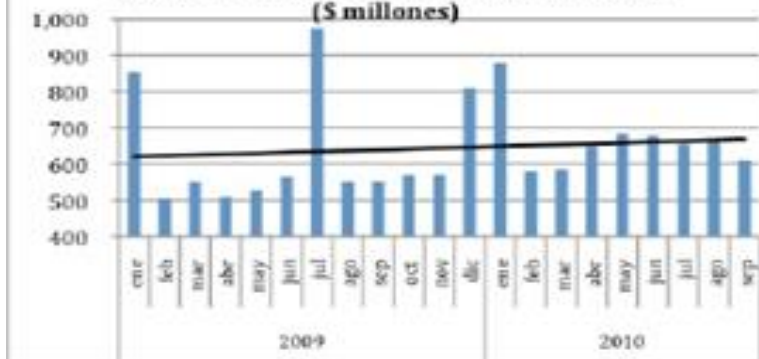
**Figura 10: Manufactura: evolución de las ventas (\$ millones)**



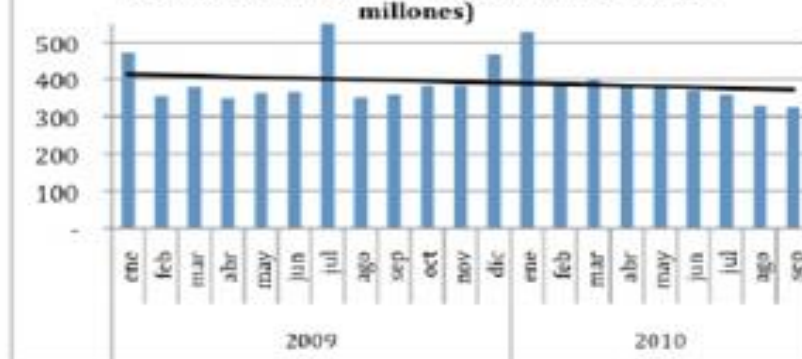
**Figura 11: Comercio: evolución de las ventas (\$ millones)**



**Figura 12: Transporte: evolución de las ventas (\$ millones)**



**Figura 13: Agricultura: evolución de las ventas (\$ millones)**

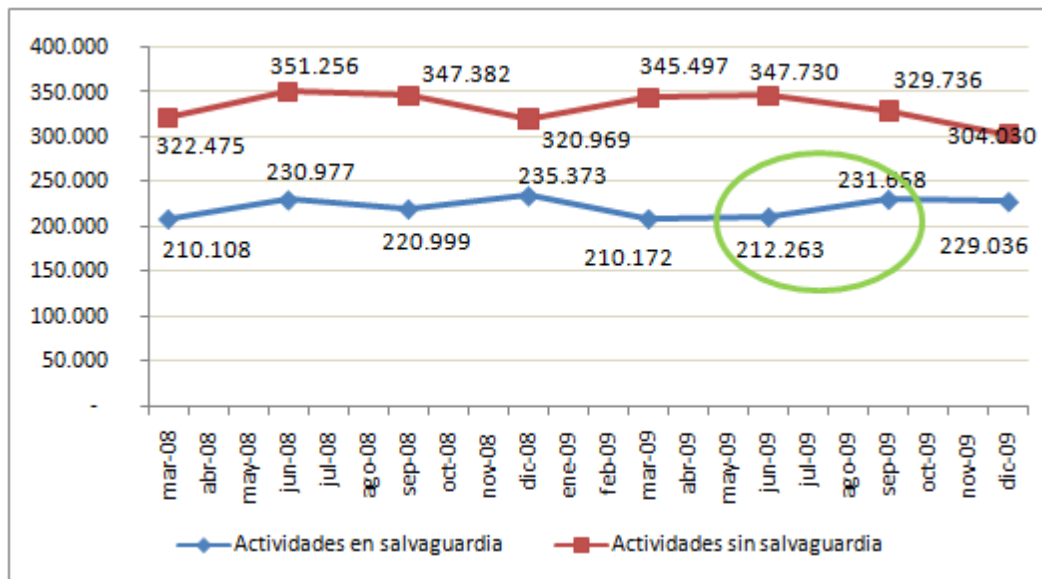


**Fuente:** Banco Central del Ecuador

**Elaborado:** Glenda Benavides

## Anexo 5

### Evolución sector empleo del 2008 - 2009



**Fuente:** Banco Central del Ecuador  
**Elaborado:** Glenda Benavides

## Anexo 7

### Principales sectores con variación positiva en el número de personas empleadas Periodo: 2008-2009

Descripción de Actividad	No. de partidas	Empleo		Variación	
		2008	2009	Número	%
Cultivo de frutas, nueces y plantas que se utilizan para preparar bebidas y especias.	3	392.388	441.570	49.182	12,5
Fabricación de productos de cerámica no refractaria para uso estructural.	2	9.069	15.472	6.403	70,6
Fabricación de productos y artículos de plástico.	17	13.301	19.483	6.182	46,5
Fabricación de calzado.	25	18.642	22.616	3.974	21,3
Otras industrias manufactureras, n.c.p.	12	20.211	23.515	3.304	16,3
Fabricación de otros artículos de papel y cartón.	6	2.579	5.362	2.783	107,9
Elaboración de cacao, chocolate y productos de confitería.	7	5.689	7.688	1.999	35,1
Fabricación de juegos y juguetes.	10	926	1.768	842	90,9
Fabricación de receptores de radio y televisión y de productos conexos para el consumidor.	11	189	1.028	839	444,4
Fabricación de cubiertas y cámaras de caucho; recauchado y renovación de cubiertas de caucho.	4	1.312	1.915	603	45,9

**Fuente:** CAE

**Elaborado:** Glenda Benavides

## Anexo 9

### Listado partidas en salvaguardia

Base de datos de las 627 partidas en salvaguarda con todas las categorías utilizadas para el análisis de la investigación

Partida	Producto	Descripción Demás	Cuode	Pcc Local	Medida 466	Medida 467	CIU
8517120000	Celulares	-- Telefonos móviles (celulares) y los de otras redes inalámbricas	Bienes de capital para la industria	No producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	3220
8704311080	Camiones	---- En CKD	Equipo de transporte	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 3%	3410
8528720000	Televisiones	-- Lo demás en colores	Bienes de consumo duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	3230
8703239090	Vehiculos	---- Los demás vehículos de cilindrada superior a 1.500 cm3 pero inferior o igual a 3.000 cm3 con motor de émbolo (pistón) alternativo, de encendido por chispa (autos gasolina)	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo de 65%	Recargo Arancelario 12%	3410
8704211080	CKD s	---- En CKD	Equipo de transporte	No producido	cupo de 65%	Recargo Arancelario 3%	3410
8703231080	CKD s	---- En CKD	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo de 65%	Recargo Arancelario 3%	3410
6402999000	Calzado	--- Los demás que cubran el tobillo	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel Especifico 10 US\$ por par	Arancel Especifico 10 US\$ por par	1920
8704211090	Camiones	---- Los demás de peso total con carga máxima inferior o igual a 5 t	Equipo de transporte	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3410
8703229090	Vehiculos	-- Los demás vehículos de cilindrada superior a 1000 cm3 pero inferior o igual a 1500 cm3 con motor de émbolo (pistón) alternativo, de encendido por chispa (autos gasolina)	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo de 65%	Recargo Arancelario 12%	3410
8711200090	Motocicletas	-- Los demás con motor de émbolo (pistón) alternativo de cilindrada superior a 50 cm3 pero inferior o igual a 250 cm3	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo de 65%	Recargo Arancelario 12%	3591
6908900000	Cerámica plana	- Los demás cubos, dados y artículos similares, de cerámica, para mosaicos, barnizados o esmaltados. Incluso con soporte.	Materiales de construcción	Producido	Arancel específico de 0.1 US\$ por kg	Arancel específico de 10 centavos de US\$ por kg neto	2693
8704230090	Camiones	---- Los demás de peso total con carga máxima superior a 20 t	Equipo de transporte	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3410
8704222090	Camiones	---- Los demás superior a 5.2 t, pero inferior o igual a 9.3 t	Equipo de transporte	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3410
8703231090	Vehiculos	---- Los demás de cilindrada superior a 1.500 cm3 pero inferior o igual a 3.000 cm3	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo de 65%	Recargo Arancelario 12%	3410
8802309000	Aeronaves	-- Los demás aviones y demás aeronaves, de peso en vacío superior a 2.000 kg pero inferior o igual a 15.000 kg	Equipo de transporte	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3530
8523402900	Cds	--- Los demás sin grabar	Bienes de consumo no duradero	No producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	2429
8517700000	Celulares	- Partes	Bienes de capital para la industria	No producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	3220
8704311090	Camiones	---- Los demás inferior o igual a 4.537 t	Equipo de transporte	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3410
8703210090	Vehiculos	---- Los demás de cilindrada inferior o igual a 1.000 cm3	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo de 65%	Recargo Arancelario 12%	3410
6402190000	Calzado	-- Los demás Calzados de deporte	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel Especifico 10 US\$ por par	Arancel Especifico 10 US\$ por par	1920
4011101000	Neumáticos	-- Radiales	Equipo de transporte	Producido	cupo del 70%	Arancel específico de 80 centavos de US\$ por kg neto	2511
8521909000	Aparatos de grabación	-- Los demás de cinta magnética	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3230
3303000000	Perfumes	Perfumes y aguas de tocador.	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2424
8529909000	Partes electrónicas	-- Las demás antenas y reflectores de antena de cualquier tipo	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3210
8706009990	Chasis	#N/A	Equipo de transporte	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3410
4818401000	Manuf. Papel	-- Pañales para bebés	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2109
6404190000	Calzado	-- Los demás Calzados con suela de caucho, plástico, cuero natural o regenerado y parte superior de materia textil.	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel Especifico 10 US\$ por par	Arancel Especifico 10 US\$ por par	1920
2202900000	Hidratantes	- Las demás Aguas	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1554
8901102000	Barcos	-- De registro superior a 1.000 t	Equipo de transporte	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3511
4011209000	Neumáticos	-- Los demás De los tipos utilizados en autobuses o camiones	Equipo de transporte	Producido	cupo del 70%	Arancel específico de 80 centavos de US\$ por kg neto	2511

Partida	Producto	Descripción Demás	Cuode	Pcc Local	Medida 466	Medida 467	CIU
8517120000	Celulares	-- Teléfonos móviles (celulares) y los de otras re	Bienes de capital para la industria	No producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	3220
8704311080	Camiones	---- En CKD	Equipo de transporte	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 3%	3410
8528720000	Televisiones	-- Lo demás en colores	Bienes de consumo duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	3230
8703230090	Vehículos	---- Los demás vehículos de cilindrada superior	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo de 65%	Recargo Arancelario 12%	3410
8704211080	CKD s	---- En CKD	Equipo de transporte	No producido	cupo de 65%	Recargo Arancelario 3%	3410
8703231080	CKD s	---- En CKD	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo de 65%	Recargo Arancelario 3%	3410
6402999000	Calzado	--- Los demás que cubran el tobillo	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel Especifico 10 US\$	Arancel Especifico 10 US\$	1920
8704211090	Camiones	---- Los demás de peso total con carga máxima	Equipo de transporte	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3410
8703229090	Vehículos	- Los demás vehículos de cilindrada superior a 1	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo de 65%	Recargo Arancelario 12%	3410
8711200090	Motocicletas	-- Los demás con motor de émbolo (pistón) alter	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo de 65%	Recargo Arancelario 12%	3591
6908900000	Cerámica plana	- Los demás cubos, dados y artículos similares, d	Materiales de construcción	Producido	Arancel específico de 0,1 U	Arancel específico de 10 ce	2693
8704230090	Camiones	--- Los demás de peso total con carga máxima	Equipo de transporte	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3410
8704222090	Camiones	---- Los demás superior a 6,2 t, pero inferior o	Equipo de transporte	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3410
8703231090	Vehículos	---- Los demás de cilindrada superior a 1.500 c	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo de 65%	Recargo Arancelario 12%	3410
8802309000	Aeronaves	-- Los demás aviones y demás aeronaves, de p	Equipo de transporte	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3530
8523402900	Cds	--- Los demás sin grabar	Bienes de consumo no duradero	No producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	2429
8517700000	Celulares	- Partes	Bienes de capital para la industria	No producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	3220
8704311090	Camiones	---- Los demás inferior o igual a 4,537 t	Equipo de transporte	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3410
8703210090	Vehículos	--- Los demás de cilindrada inferior o igual a 1.0	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo de 65%	Recargo Arancelario 12%	3410
6402190000	Calzado	-- Los demás Calzados de deporte	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel Especifico 10 US\$	Arancel Especifico 10 US\$	1920
4011101000	Neumáticos	-- Radiales	Equipo de transporte	Producido	cupo del 70%	Arancel específico de 80 ce	2511
8521909000	Aparatos de gr	-- Los demás de cinta magnética	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3230
3303000000	Perfumes	Perfumes y aguas de tocador.	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2424
8529909000	Partes electróni	-- Las demás antenas y reflectores de antena d	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3210
8706009990	Chasis	#N/A	Equipo de transporte	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3410
4818401000	Manuf. Papel	-- Pañales para bebés	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2109
6404190000	Calzado	-- Los demás Calzados con suela de caucho, pl	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel Especifico 10 US\$	Arancel Especifico 10 US\$	1920
2202900000	Hidratantes	- Las demás Aguas	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1554
8901102000	Barcos	-- De registro superior a 1.000 t	Equipo de transporte	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3511
4011209000	Neumáticos	-- Los demás De los tipos utilizados en autobuse	Equipo de transporte	Producido	cupo del 70%	Arancel específico de 80 ce	2511



Partida	Producto	Descripción Demás	Cuode	Pcc Local	Medida 466	Medida 487	CIU
6212100000	Sostenes	- Sostenes (corpiños)	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
8703241090	Vehículos	--- Los demás de cilindrada superior a 3.000	Equipo de transporte	Producido	cupo de 65%	Recargo Arancelario 12%	3410
2208300000	Bebidas Alcohólicas	- Whisky	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	1551
6403999000	Calzado	--- Los demás de los demás calzados	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel Específico 10 US\$	Arancel Específico 10 US\$	1920
8527910000	Radio	-- Combinados con grabador o reproductor de	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3230
3402200000	Detergentes	- Preparaciones acondicionadas para la venta al	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2424
8704221090	Camiones	---- Los demás inferior o igual a 6,2 t	Equipo de transporte	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3410
8702109090	Vehículos +10	--- Los demás con motor de émbolo (pistón), de	Equipo de transporte	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3410
3926909000	Adornos	-- Los demás Artículos de oficina y artículos es	Bienes de consumo duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	2520
6109909000	Camisetas	-- Las demás «T-shirts» y camisetas de punto.	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1730
9503009900	Juguetes	-- Los demás rompecabezas de cualquier clase	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	3694
6204620000	Pantalones	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
8706009180	CKD s	--- En CKD	Equipo de transporte	No producido	cupo de 65%	Recargo Arancelario 3%	3410
1704001000	Confit	-- Bombones, caramelos, confites y pastillas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	1543
8418103000	Refrigeradoras	-- De volumen superior o igual a 269 l pero inferi	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
8081000000	Frutas	- Manzanas	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Arancel específico de 10 ce	113
1806900000	Confit	- Los demás Chocolates y demás preparaciones	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	1543
2008702000	Frutas enlatada	-- En agua con adición de azúcar u otro edulcora	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Cupo del 70% de CIF	1513
6109100000	Camisetas	- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1730
1104120000	Prod. Molinería	-- De avena	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1531
8901202000	Barcos	-- De registro superior a 1.000 t	Equipo de transporte	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3511
3304990000	Maquillaje	-- Las demás Perfumes y aguas de tocador.	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	2424
8706009290	Chasis	--- Los demás de vehículos de peso total con o	Equipo de transporte	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3410
6911100000	Vajillas de por	- Artículos para el servicio de mesa o cocina	Bienes de consumo duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	2691
4911100000	Demás impreso	- Impresos publicitarios, catálogos comerciales y	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2221
6907900000	Cerámica plano	- Los demás cubos, dados y artículos similares, c	Materiales de construcción	Producido	Arancel específico de 0,1 U	Arancel específico de 10 ce	2693
4901109000	Revistas	-- Los demás Libros, folletos e impresos simila	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2211
1905310000	Pan y galletas	-- Galletas dulces (con adición de edulcorante)	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1541
2203000000	Bebidas Alcohólicas	- Cerveza de malta.	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	1553
6402200000	Calzado	- Calzado con la parte superior de tiras o bridas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel Específico 10 US\$	Arancel Específico 10 US\$	1920

Partida	Producto	Descripción Demás	Cuode	Pce Local	Medida 466	Medida 487	CIU
2106907900	Preparaciones	- - - Las demás Mezclas	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Cupo del 70% de CF	1549
6205300000	Camisas	- De fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6108220000	Bregas	- - De fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
0450110000	Máq. Lavadoras	- - Máquinas totalmente automáticas	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
8703249090	Vehículos	- - - - Los demás camperos (4 x 4)	Equipo de transporte	Producido	cupo de 65%	Recargo Arancelario 12%	3410
8528710000	Ipod y otros	- - No concebidos para incorporar un dispositivo	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3230
8509401000	Licadoras	- - Licadoras	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
3401110000	Jabones	- - De tocador (incluso los medicinales)	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2424
8704100090	Camiones	- - Los demás volquetes automotores concebidos	Equipo de transporte	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3410
9403600000	Muebles de mac	- Los demás muebles de madera	Bienes de consumo duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	3610
2309109000	Alimento animal	- - Los demás Alimentos para perros o gatos	Materias primas y productos interm	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1533
3306100000	Higiene Bucal	- Dentífricos	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2424
3305100000	Shampús	- Champús	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2424
8704210090	Camiones	- - - - Los demás inferior o igual a 4,537 t	Equipo de transporte	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3410
8526910000	Aparatos de ra	- - Aparatos de radionavegación	Bienes de consumo no duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3312
9403200000	Muebles de met	- Los demás muebles de metal	Bienes de consumo duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	3610
9506910000	Artículos de gim	- - Artículos y material para cultura física, gimnas	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3693
8527130000	Radios	- - Los demás aparatos combinados con grabado	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3230
3926400000	Adornos	- Estatuyes y demás artículos de adorno	Bienes de consumo duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	2520
4818402000	Manuf. Papel	- - Compresas y tampones higiénicos	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2109
9401909000	Parte asientos	- - Las demás partes	Bienes de consumo duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	3610
9505100000	Artículos de na	- Artículos para fiestas de Navidad	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3699
2007999200	Confites	- - - - Purés y pastas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	1513
6912000000	Vajillas de cerá	Vajilla y demás artículos de uso doméstico, higien	Bienes de consumo duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	2691
9405109000	Lámparas	- - Los demás aparatos eléctricos de alumbrado,	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3150
7615191900	Ollas	- - - - Los demás artículos de uso doméstico	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Cupo del 70% de CF	2699
9503002290	Juguetes	- - Los demás coches y sillas de ruedas para mu	Bienes de consumo duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	3694
6106100000	Prendas de ves	- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
2104101000	Extractos esen	- - Preparaciones para sopas, potajes o caldos	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1549
6106200000	Prendas de ves	- De fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810



Partida	Producto	Descripción Demás	Cuode	Pcc Local	Medida 466	Medida 487	CIU
3924900000	Vajilla plástica	- Los demás artículos para el servicio de mesa o	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Cupo del 70% de CIF	2520
8523402200	Cds	- - - Para reproducir imagen o imagen y sonido	Bienes de consumo no duradero	No producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	2429
6402910000	Calzado	- - Que cubran el tobillo	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel Especifico 10 US\$	Arancel Especifico 10 US\$	1920
3923200000	Cajas plásticas	- - - Las demás Cajas	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Cupo del 70% de CIF	2520
4202920000	Manuf. Cuero	- - Con la superficie exterior de hojas de plástico	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1912
6205200000	Camisas	- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
4202121000	Manuf. Cuero	- - - Baúles, maletas (valijas) y maletines, incluido	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1912
8523401000	Discos de Cintas	- - Sin grabar	Bienes de consumo no duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2429
8450120000	Máq. Lavadoras y s	- - Los demás máquinas, con secadora centrífuga	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
1905901000	Pan y galletas	- - Galletas saladas o aromatizadas	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1541
2032200000	Carnes cerdo	- - Piernas, paletas, y sus trozos, sin deshuesar	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1511
9403700000	Muebles de madera	- Muebles de plástico	Bienes de consumo duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	3610
4810100000	Manuf. Papel	- Papel higiénico	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2109
3923302000	Cajas plásticas	- - Preformas	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2520
8508600000	Aspiradoras	- Las demás aspiradoras	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3140
9401610000	Parte asientos	- - Con relleno	Bienes de consumo duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	3610
3305900000	Cuidado cabello	- Las demás Preparaciones capilares.	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2424
6104800000	Prendas de vestir	- - De fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
7323901000	Estropajos de Hierro	- - - Artículos	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2899
4902909000	Revistas	- - Los demás que se publiquen cuatro veces por	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Cupo del 70% de CIF	2212
1904100000	Prep. A base cerea	- Productos a base de cereales obtenidos por int	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Cupo del 70% de CIF	1531
4820200000	Cuadernos	- Cuadernos	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2221
7321111900	Cocinas	- - - Las demás cocinas	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
8702101090	Vehículos +10 p	- - - Los demás para el transporte de un máximo	Equipo de transporte	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3410
8418102000	Refrigeradoras	- - De volumen superior o igual a 184 l pero inferi	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
6111200000	Prendas de vestir	- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6203430000	Prendas de vestir	- - De fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
9608201000	Marcadores	- - Rotuladores y marcadores	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3699
7013370000	Recipientes de vidrio	- - Los demás Recipientes con pie para beber, ex	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2610
4907009000	Documentos banca	- Los demás Sellos (estampillas) de correos, timb	Diversos	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2219

Partida	Producto	Descripción Demás	Cuode	Pec Local	Medida 466	Medida 467	CIU
9102110000	Relojes	- - Con indicador mecánico solamente	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3330
6405900000	Calzado	- Los demás calzados	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel Específico 10 US\$	Arancel Específico 10 US\$	1920
4911900000	Demás impresos	- - Los demás impresos, incluidas las estampas,	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2219
7117190000	Bisutería	- - Los demás de metal común, incluso plateado,	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3699
8418109000	Refrigeradoras	- - Los demás refrigeradores, congeladores	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
3304200000	Maquillaje	- Preparaciones para el maquillaje de los ojos	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	2424
3924109000	Vajilla plástica	- - Los demás artículos de uso doméstico y artícu	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Cupo del 70% de CIF	2520
9503009600	Juguetería	- - Los demás, con motor	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	3694
8527290000	Radios autos	- - Los demás aparatos	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3230
6115960000	Prendas de vestir	- - De fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
3402909900	Detergentes	- - - Los demás Detergentes para la industria text	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Cupo del 70% de CIF	2424
9403500000	Muebles de madera	- Muebles de madera de los tipos utilizados en do	Bienes de consumo duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	3610
3923309900	Cajas plásticas	- - - Los demás frascos y artículos similares	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Cupo del 70% de CIF	2520
8418212000	Refrigeradoras	- - - De volumen superior o igual a 184 l pero infe	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
8527190000	Radios	- - Los demás aparatos receptores de radiodifus	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3230
6203429000	Prendas de vestir	- - - Los demás de lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
8516500000	Hornos microondas	- Hornos de microondas	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
9019100000	Aparatos para mas	- Aparatos de mecanoterapia; aparatos para mas	Bienes de capital para la industria	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3311
1704909000	Confites	- - Los demás Chicles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	1543
8212102000	Navajas afeitar	- - Máquinas de afeitar	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2893
2106909000	Extractos esencias	- - Las demás Preparaciones alimenticias no exp	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Cupo del 70% de CIF	1549
6203421000	Prendas de vestir	- - - De tejidos llamados «mezclilla o denim»	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
9503001000	Juguetería	- Triciclos, patinetes, coches de pedal y juguetes	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	3694
7321909000	Cocinas	- - Los demás	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
9405200000	Lámparas	- Lámparas eléctricas de cabecera, mesa, oficina	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3150
6204630000	Pantalones	- - De fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
1901109900	Prep. A base cerea	- - - Los demás	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1531
8703321090	Vehículos	- - - - Los demás de cilindrada superior a 1.500 c	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo de 65%	Recargo Arancelario 12%	3410
8518790000	Toastadoras	- - Los demás de los demás aparatos electrotérm	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
6110201000	Prendas de vestir	- - Suéteres (jerseys)	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1730

Partida	Producto	Descripción bienes	Código	Pro Local	Arancel 100	Arancel 101	Unid
6115050000	Prendas de vestir	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
2204210000	Bebidas Alcohólicas	-- En recipientes con capacidad inferior o igual a 250 l	Bienes de consumo no duradero	No producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	1552
9404900000	Lámparas	-- Los demás artículos de cama	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1721
6104620000	Prendas de vestir	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
3307200000	Prep. Aftetar	-- Desodorantes corporales y antitranspirantes	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2424
6203330000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
4011109000	Neumáticos	-- Los demás Neumáticos (llantas neumáticas) n	Equipo de transporte	Producido	cupo del 70%	Arancel específico de 80 ct	2511
4202220000	Manuf. Cuero	-- Con la superficie exterior de hojas de plástico	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1912
1905320000	Pan y galletas	-- Biscuits y obleas, incluso rellenos (excluyendo)	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Cupo del 70% de CIF	1541
9504100000	Juguetes	-- Videojuegos de los tipos utilizados con recepto	Bienes de consumo duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	3694
9503009300	Juguetes	-- Que representen animales o seres no humano	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	3694
6403919000	Calzado	-- Los demás que cubren el tobillo	Bienes de consumo duradero	Producido	Arancel Especifico 10 US\$	Arancel Especifico 10 US\$	1920
6404111000	Calzado	-- Calzado de deporte	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel Especifico 10 US\$	Arancel Especifico 10 US\$	1920
5705000000	Alfombras	Las demás alfombras y revestimientos para el au	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1722
6204330000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
3923210000	Cajas plásticas	-- De polímeros de etileno	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Cupo del 70% de CIF	2520
8418213000	Refrigeradoras	-- De volumen superior o igual a 209 l pero infe	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
7013490000	Recipientes de vidrio	-- Los demás Artículos para servicio de mesa (de	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2610
6106900000	Prendas de vestir	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6206300000	Blusas	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
9102210000	Relojes	-- Automáticos	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3330
8527990000	Radio	-- Los demás aparatos receptores de radiodifus	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3230
3923900000	Cajas plásticas	-- Los demás dispositivos de cierre	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Cupo del 70% de CIF	2520
8703339090	Vehículos	-- Los demás camiones (4 x 4)	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo de 65%	Recargo Arancelario 12%	3410
2004100000	Hortalizas enlatadas	-- Papas (patatas)	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1513
3304100000	Maquillaje	-- Preparaciones para el maquillaje de los labios	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	2424
4818200000	Manuf. Papel	-- Pañuelos, toallitas de desmaquillar y toallas	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2109
6209200000	Prendas de vestir	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
5703300000	Alfombras	-- De las demás materias textiles sintéticas o de m	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1722
6107110000	Prendas de vestir	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
9503009500	Juguetes	-- Presentados en juegos o surtidos o en panop	Bienes de consumo no duradero	No producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	3694
8509409000	Licudoras	-- Los demás aparatos electromecánicos con m	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
7009910000	Españoles	-- Sin enmarcar	Bienes de consumo duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	2610
1704101000	Confites	-- Recubiertos de azúcar	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	1543
8006100000	Frutas	-- Frescas	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Arancel específico de 10 ct	113
9008101000	Boligrafos	-- Boligrafos	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3099
7113200000	Bisutería	-- De chapado de metal precioso (plaqué) sobre m	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3691
9403900000	Muebles de madera	-- Partes	Bienes de consumo duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	3610
6103430000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6204690000	Pantalones	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
4202991000	Manuf. Cuero	-- Sacos de viaje y mochilas	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1912

6206400000	Blusas	- De fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6403590000	Calzado	-- Los demás calzados con suela de caucho, plástico o de goma	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel Específico 10 US\$	Arancel Específico 10 US\$	1920
3923101000	Cajas plásticas	-- Para casetes, CD, DVD y similares	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2520
3923309100	Cajas plásticas	-- De capacidad superior o igual a 18,9 litros (5 galones)	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2520
6403190000	Calzado	-- Los demás calzados de deporte	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel Específico 10 US\$	Arancel Específico 10 US\$	1920
1806319000	Confites	-- Los demás Sin adición de azúcar, ni otros edulcorantes	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	1543
9105110000	Reljes	-- Eléctricos	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3330
6108210000	Bragas	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
9503003000	Juguetes	- Modelos reducidos y modelos similares, para el uso de niños	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	3694
6110309000	Prendas de vestir	-- Las demás de fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1730
4011201000	Neumáticos	-- Radiales	Equipo de transporte	Producido	cupo del 70%	Arancel específico de 80 ct	2511
6105209000	Prendas de vestir	-- De las demás fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6105100000	Prendas de vestir	- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
8539320000	Lámparas	-- Lámparas de vapor de mercurio o sodio; lámparas fluorescentes	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3150
8703221090	Vehículos	-- Los demás en CKD	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo de 65%	Recargo Arancelario 12%	3410
8539229000	Lámparas	-- Los demás faros	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3150
3923109000	Cajas plásticas	-- Los demás artículos	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Cupo del 70% de CIF	2520
8414600000	Campanas aspirantes	- Campanas aspirantes en las que el mayor lado de la boca de aspiración sea superior a 10 cm	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
6206900000	Blusas	- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
7321111100	Cocinas	-- Empotrables	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
8508190000	Aspiradoras	-- Las demás con motor eléctrico incorporado	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Cupo del 70% de CIF	3140
3304300000	Maquillaje	- Preparaciones para manicuras o pedicura	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	2424
7113190000	Bisutería	-- De los demás metales preciosos, incluso revestidos	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3691
3402139000	Detergentes	-- Los demás, no iónicos	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Cupo del 70% de CIF	2424
8516400000	Planchas	- Planchas eléctricas	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
6403400000	Calzado	- Los demás calzados, con puntera metálica de protección	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel Específico 10 US\$	Arancel Específico 10 US\$	1920
9207900000	Inst. de teclado	- Los demás instrumentos musicales en los que el teclado sea de tipo piano	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3692
2032900000	Carnes cerdo	-- Las demás congeladas	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1511
9401710000	Parte asientos	-- Con relleno	Bienes de consumo duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	3610
8418300000	Refrigeradoras	- Congeladores horizontales del tipo arcón (cofre)	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
2206000000	Bebidas Alcohólicas	- Vodka	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	1551
6401920000	Calzado	-- Que cubran el tobillo sin cubrir la rodilla	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel Específico 10 US\$	Arancel Específico 10 US\$	1920



Partida	Producto	Descripción Demás	Cuode	Pcc Local	Medida 466	Medida 487	CIU
6107120000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6104330000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
2208400000	Bebidas Alcohólicas	- Ron y demás aguardientes procedentes de la d	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	1551
8712000000	Bicicletas	Bicicletas y demás velocípedos (incluidos los tric	Bienes de consumo no duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3592
4818300000	Manuf. Papel	- Mantales y servilletas	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2109
6212200000	Prendas de vestir	- Fajas y fajas braga (fajas bombacha)	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6114300000	Prendas de vestir	- De fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
9504909900	Juegos de azar	-- Las demás de las demás mesas especiales	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3694
1806320000	Confites	-- Sin rellenar	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	1543
8516601000	Hornos	-- Hornos	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
3926200000	Otras prendas	- Prendas y complementos (accesorios), de vest	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2520
2101110000	Concentrados de ca	-- Extractos, esencias y concentrados	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1549
6114200000	Prendas de vestir	- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6203110000	Prendas de vestir	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
9306309000	Armas	-- Partes	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2927
6204230000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6111300000	Prendas de vestir	- De fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
9603210000	Cepillos	-- Cepillos de dientes, incluidos los cepillos para	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3699
6106290000	Bragas	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
1905909000	Pan y galletas	-- Los demás productos de panadería, pastelería	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1541
8528690000	Equipos electrónico	-- Los demás proyectores	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3230
6112410000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
3304910000	Maquillaje	-- Polvos, incluidos los compactos	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	2424
8516720000	Tostadoras	-- Tostadoras de pan	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
6103420000	Prendas de vestir	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6115990000	Prendas de vestir	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1730
8516299000	Calentadores electr	-- Los demás radiadores de acumulación	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
6203390000	Prendas de vestir	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6110900000	Prendas de vestir	- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1730
6204220000	Prendas de vestir	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810

Partida	Producto	Descripción Demás	Cuode	Pcc Local	Medida 466	Medida 487	CIU
4203300000	Manuf. Cuero	- Cintos, cinturones y bandoleras	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1810
6401100000	Calzado	- Calzado con puntera metálica de protección	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel Especifico 10 US\$	Arancel Especifico 10 US\$	1920
7321119000	Cocinas	- - - Los demás de combustibles gaseosos, o de	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
6203490000	Prendas de vestir	- - De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel especifico de US\$	Arancel especifico de US\$	1810
6202130000	Prendas de vestir	- - De fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel especifico de US\$	Arancel especifico de US\$	1810
6104220000	Prendas de vestir	- - De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel especifico de US\$	Arancel especifico de US\$	1810
2204100000	Bebidas Alcohólicas	- Vno espumoso	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	1552
808201000	Frutas	- - Peras	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Arancel especifico de 10 c\$	113
4202129000	Manuf. Cuero	- - - Los demás Con la superficie exterior de plás	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1912
6203320000	Prendas de vestir	- - De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel especifico de US\$	Arancel especifico de US\$	1810
6104230000	Prendas de vestir	- - De fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel especifico de US\$	Arancel especifico de US\$	1810
4203290000	Manuf. Cuero	- - Los demás Guantes, mitones y manoplas	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1810
9401300000	Asientos giratorios	- Asientos giratorios de altura ajustable	Bienes de consumo duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	3610
9403300000	Muebles de madera	- Muebles de madera de los tipos utilizados en o	Bienes de consumo duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	3610
3306900000	Higiene Bucal	- Los demás preparaciones para higiene bucal o	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2424
8523402100	Cds	- - - Para reproducir sonido	Bienes de consumo no duradero	No producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	2429
6212900000	Prendas de vestir	- Los demás Sostenes (corpiños), fajas, corsés,	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel especifico de US\$	Arancel especifico de US\$	1810
8518909090	Auriculares	- - - Las demás partes	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3230
6204320000	Prendas de vestir	- - De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel especifico de US\$	Arancel especifico de US\$	1810
6404112000	Calzado	- - - Calzado de tenis, baloncesto, gimnasio, entr	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel Especifico 10 US\$	Arancel Especifico 10 US\$	1920
8516710000	Cafetera	- - Aparatos para la preparación de café o té	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
2202100000	Agua	- Agua, incluidas el agua mineral y la gaseada, c	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1554
6103490000	Prendas de vestir	- - De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel especifico de US\$	Arancel especifico de US\$	1810
8516602000	Cocinas	- - Cocinas	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
2007999100	Confites	- - - - Confituras, jaleas y mermeladas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	1513
6103230000	Prendas de vestir	- - De fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel especifico de US\$	Arancel especifico de US\$	1810
6104530000	Prendas de vestir	- - De fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel especifico de US\$	Arancel especifico de US\$	1810
6109901000	Camisetas	- - De fibras acrílicas o modacrílicas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel especifico de US\$	Arancel especifico de US\$	1730
7117900000	Bisutería	- Las demás Bisuterías	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3899
6601990000	Paraguas	- - Los demás Quitasoles toldo y artículos similar	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3599

6104690000	Prendas de vestir	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6203230000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6203190000	Prendas de vestir	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6404200000	Calzado	- Calzado con suela de cuero natural o regenerado	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel Específico 10 US\$	Arancel Específico 10 US\$	1920
8418400000	Refrigeradoras	- Congeladores verticales del tipo armario, de capacidad superior a 134 l	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
6104430000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
8210001000	Molinos	- Molinos	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2899
6212300000	Prendas de vestir	- Fajas sostén (fajas corpiño)	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
8450190000	Máq. Lavadoras y s	-- Las demás máquinas de capacidad unitaria, e	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
6103330000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
8418101000	Refrigeradoras	-- De volumen inferior a 134 l	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
9613800000	Encendedores	- Los demás encendedores y mecheros	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3099
9401790000	Parte asientos	-- Los demás asientos giratorios de altura ajustable	Bienes de consumo duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	3610
2104200000	Extractos esencias	- Preparaciones alimenticias compuestas homogéneas	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1549
4202210000	Manuf. Cuero	-- Con la superficie exterior de cuero natural, cu	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1912
9506820000	Juguetes	-- Inflables	Bienes de consumo duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	3693
6110209000	Prendas de vestir	-- Los demás de algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1730
6405200000	Calzado	- Con la parte superior de materia textil	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel Específico 10 US\$	Arancel Específico 10 US\$	1920
8418219000	Refrigeradoras	--- Los demás de compresión	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
6116100000	Prendas de vestir	- Impregnados, recubiertos o revestidos con plás	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
3307100000	Prep. Afeitar	- Preparaciones para afeitar o para antes o desp	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2424
6102200000	Prendas de vestir	- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6112120000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
8702109080	CKD s	--- En CKD	Equipo de transporte	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 3%	3410
2208902000	Bebidas Alcohólicas	-- Aguardientes de ágaves (tequila y similares)	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	1551
6203220000	Prendas de vestir	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
8703319090	Vehículos	--- Los demás camperos (4 x 4)	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo de 65%	Recargo Arancelario 12%	3410
6108310000	Camisones y Pjama	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
8539210000	Halógenos	-- Halógenos, de wolframio (tungsteno)	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3150
9618000000	Maniqués	Maniqués y artículos similares; autómatas y esce	Bienes de capital para la industria	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3699
6204520000	Prendas de vestir	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810

6104320000	Prendas de vestir	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
2206000000	Bebidas Alcohólicas	Las demás bebidas fermentadas (por ejemplo: si	Bienes de consumo no duradero	No producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	1552
6205909000	Camisas	-- Los demás de algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
8516603000	Hornillas	-- Hornillos, parrillas y asadores	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
7009920000	Espejos	-- Enmarcados	Bienes de consumo duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	2810
9004100000	Gafas	- Gafas (anteojos) de sol	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3320
4202999000	Manuf. Cuero	-- Los demás cueros regenerados o cuero ch	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1912
8516100000	Calentadores electr	- Calentadores eléctricos de agua de calentamier	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
9401800000	Asientos gratorios	- Los demás asientos	Bienes de consumo duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	3610
6110191000	Prendas de vestir	--- Suéteres (jerseys)	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1730
6110301000	Prendas de vestir	-- De fibras acrílicas o modacrílicas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1730
6201120000	Prendas de vestir	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
8212200000	Navajas afeitar	- Hojas para maquinillas de afeitar, incluidos los d	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2893
4202310000	Manuf. Cuero	-- Con la superficie exterior de cuero natural, cu	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1912
6202120000	Prendas de vestir	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6211330000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6108320000	Camisones y Pjama	-- De fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
8418211000	Refrigeradoras	--- De volumen inferior a 184 l	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
8423100000	Balanzas	- Para pesar personas, incluidos los pesapedés;	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2919
9403100000	Muebles de metal	- Muebles de metal de los tipos utilizados en ofici	Bienes de consumo duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	3610
6209300000	Prendas de vestir	- De fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
1704109000	Confites	-- Los demás Artículos de confitería sin cacao	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	1543
6102300000	Prendas de vestir	- De fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6104590000	Prendas de vestir	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6105900000	Prendas de vestir	- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
2208702000	Bebidas Alcohólicas	-- Cremas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	1551
9304009000	Armas	- Los demás	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2927
6208290000	Prendas de vestir	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6110111000	Prendas de vestir	--- Suéteres (jerseys)	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1730
9701100000	Objetos arte	- Pinturas y dibujos	Diversos	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	9214
6101300000	Prendas de vestir	- De fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810



Partida	Producto	Descripción Demás	Cuode	Pcc Local	Medida 466	Medida 487	CIU
8510320000	Secadoras de cabe	-- Los demás aparatos para el cuidado del cabe	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
6206910000	Prendas de vestir	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
2309101000	Alimento animal	-- Presentados en latas herméticas	Materias primas y productos interm	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1533
6201130000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6213200000	Prendas de vestir	- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6204290000	Prendas de vestir	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6107190000	Prendas de vestir	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6208920000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6104520000	Prendas de vestir	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
4202919000	Manuf. Cuero	--- Los demás Con la superficie exterior de cue	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1912
6104440000	Prendas de vestir	-- De fibras artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6217100000	Prendas de vestir	- Complementos (accesorios) de vestir	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6204390000	Prendas de vestir	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6401990000	Calzado	-- Los demás Calzados con puntera metálica de	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel Especifico 10 US\$	Arancel Especifico 10 US\$	1920
6103220000	Prendas de vestir	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
4911910000	Demás impresos	-- Estampas, grabados y fotografías	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2219
6201920000	Prendas de vestir	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
1902190000	Prep. A base de cer	-- Las demás Pastas alimenticias sin cocer, rell	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1544
6101200000	Prendas de vestir	- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6204530000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6210100000	Prendas de vestir	- Con productos de las partidas 56.02 ó 56.03	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6108920000	Camisones y Pjama	-- De fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
4202320000	Manuf. Cuero	-- Con la superficie exterior de hojas de plástico	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1912
6204130000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
7321111200	Cocinas	--- De mesa	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
6107220000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6102900000	Prendas de vestir	- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
4202290000	Manuf. Cuero	-- Los demás Bolsos de mano (carteras), inclus	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1912
6116930000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
4907001000	Planos y dibujos	- Sellos (estampillas) de correos, timbres fiscales	Diversos	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2219

Partida	Producto	Descripción Detalle	Clase	Procedimiento	Medida	Medida	Valor
6211420000	Prendas de vestir	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6211430000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6115301000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6204430000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6202920000	Prendas de vestir	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6203299000	Prendas de vestir	--- Los demás Trajes (ambos o ternos), conjuntos	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6207110000	Prendas de vestir	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
2206904200	Bebidas Alcohólicas	--- De anís	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	1551
4810409000	Manuf. Papel	-- Los demás Papeles higiénicos	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2109
6104390000	Prendas de vestir	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6208990000	Prendas de vestir	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6204490000	Prendas de vestir	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6207910000	Prendas de vestir	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6204420000	Prendas de vestir	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
9206000000	Inst. de percusión	Instrumentos musicales de percusión (por ejemplo)	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3892
9405300000	Lámparas	- Guarnidas eléctricas de los tipos utilizados en	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3150
9403890000	Muebles de madera	-- Los demás y sus partes	Bienes de consumo duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	3610
6103320000	Prendas de vestir	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6403510000	Calzado	-- Que cubran el tobillo	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel Específico 10 US\$	Arancel Específico 10 US\$	1920
4203210000	Manuf. Cuero	-- Diseñados especialmente para la práctica del	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3893
6110193000	Prendas de vestir	--- Cardigans	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1730
3305200000	Cuidado cabello	- Preparaciones para ondulación o desrizado per	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2424
1019019000	Animales vivos	--- Los demás Caballos	Diversos	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	121
6108390000	Camisones y Pijama	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6204590000	Prendas de vestir	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6208210000	Prendas de vestir	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6110119000	Prendas de vestir	--- Los demás de lana	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1730
3922101000	Bañeras	-- Bañeras de plástico reforzado con fibra de vi	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2520
6202930000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6216009000	Prendas de vestir	- Los demás Guantes, mitones y manoplas.	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
9303900000	Armas	- Las demás de las demás armas de fuego y arte	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2927

6112190000	Prendas de vestir	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
9306901900	Armas	--- Los demás proyectiles	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2927
6112110000	Prendas de vestir	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6216900000	Prendas de vestir	- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
5702920000	Alfombras	-- De materia textil sintética o artificial	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1722
6117100000	Prendas de vestir	- Chales, pañuelos de cuello, bufandas, mantiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6202190000	Prendas de vestir	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6403991000	Calzado	--- Calzado con palmilla o plataforma de madera	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel Especifico 10 US\$	Arancel Especifico 10 US\$	1920
6110203000	Prendas de vestir	-- Cardiganes	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1730
6204310000	Prendas de vestir	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
4202190000	Manuf. Cuero	-- Los demás Baúles, maletas (valijas) y maletines	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1912
6201990000	Prendas de vestir	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
2208202900	Bebidas Alcohólicas	--- Los demás de vino (Por ejemplo: «coñac», «brandy»)	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	1551
6210400000	Prendas de vestir	- Las demás prendas de vestir para hombres o niños	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6115210000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas, de título inferior a 67 decitex	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
4202911000	Manuf. Cuero	--- Sacos de viaje y mochilas	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1912
6405100000	Calzado	- Con la parte superior de cuero natural o regenerado	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel Especifico 10 US\$	Arancel Especifico 10 US\$	1920
6117809000	Prendas de vestir	-- Los demás complementos (accesorios) de vestir	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6911900000	Vajillas de porcelana	- Los demás artículos de uso doméstico, higiene	Bienes de consumo duradero	Producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	2091
4202390000	Manuf. Cuero	-- Los demás Artículos de bolsillo o de bolso de mano	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1912
2208909000	Bebidas Alcohólicas	-- Los demás Licores	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	1551
6104420000	Prendas de vestir	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6202990000	Prendas de vestir	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6203310000	Prendas de vestir	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
2032100000	Carnes cerdo	-- En canales o medias canales	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1511
6104130000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6103299000	Prendas de vestir	--- Los demás de fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
1905200000	Pan y galletas	- Pan de especias	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1541
6116920000	Prendas de vestir	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6101909000	Prendas de vestir	-- Los demás de algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6207990000	Prendas de vestir	--- Los demás de algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810

Partida	Producto	Descripción Demás	Cuode	Pcc Local	Medida 466	Medida 487	CIU
6207991000	Prendas de vestir	- - - De fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6206100000	Blusas	- De seda o desperdicios de seda	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6104610000	Prendas de vestir	- - De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6214300000	Prendas de vestir	- De fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6209900000	Prendas de vestir	- - Las demás Prendas y complementos (accesos)	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6211320000	Prendas de vestir	- - De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6215200000	Prendas de vestir	- De fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
2106907100	Extractos esencias	- - - Que contengan exclusivamente mezclas o e	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupa del 70%	Recargo Arancelario 12%	1549
1902300000	Prep. A base cerea	- Las demás pastas alimenticias	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupa del 70%	Recargo Arancelario 12%	1544
6208220000	Prendas de vestir	- - De fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6104299000	Prendas de vestir	- - - Los demás de algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
1901109100	#N/A	#N/A	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupa del 70%	Recargo Arancelario 12%	1531
6115309000	Prendas de vestir	- - Las demás Calzas, panty-medias, leotardos y	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
9703000000	Objetos arte	Obras originales de estatuaría o escultura, de cu	Diversos	Producido	cupa del 70%	Recargo Arancelario 12%	9214
6202110000	Prendas de vestir	- - De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6211110000	Prendas de vestir	- - Para hombres o niños	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6203410000	Prendas de vestir	- - De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6112310000	Prendas de vestir	- - De fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6207190000	Prendas de vestir	- - De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
2201100000	Agua	- Agua mineral y agua gaseada	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupa del 70%	Recargo Arancelario 12%	1554
6211490000	Prendas de vestir	- - De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
101901100	Animales vivos	- - - Para carrera	Diversos	Producido	cupa del 70%	Recargo Arancelario 12%	121
6207210000	Prendas de vestir	- - De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6215100000	Prendas de vestir	- De seda o desperdicios de seda	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6116990000	Prendas de vestir	- - De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
4203100000	Manuf. Cuero	- Prendas de vestir	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupa del 70%	Recargo Arancelario 12%	1810
6107210000	Prendas de vestir	- - De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6204610000	Prendas de vestir	- - De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6201930000	Prendas de vestir	- - De fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6111909000	Prendas de vestir	- - Las demás de algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
7117110000	Bisutería	- - Gemelos y pasadores similares	Bienes de consumo duradero	Producido	cupa del 70%	Recargo Arancelario 12%	3699

Partida	Producto	Descripción Demás	Cuode	Pcc Local	Medida 466	Medida 487	CIU
3305300000	Cuidado cabello	- Lacas para el cabello	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2424
2206709000	Bebidas Alcohólicas	-- Los demás Vodkas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	1551
6203291000	Prendas de vestir	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
3923409000	Cajas plásticas	-- Los demás soportes	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Cupo del 70% de CIF	2520
6207290000	Prendas de vestir	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
1902200000	Prep. A base cereal	- Pastas alimenticias rellenas, incluso cocidas o p	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1544
5703100000	Alfombras	- De lana o pelo fino	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1722
6204440000	Prendas de vestir	-- De fibras artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6206200000	Blusas	- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6210200000	Prendas de vestir	- Las demás prendas de vestir del tipo de las cta	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6110202000	Prendas de vestir	-- Chalecos	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1730
6105201000	Prendas de vestir	-- De fibras acrílicas o modacrílicas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
1902110000	Prep. A base cereal	-- Que contengan huevo	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1544
6201190000	Prendas de vestir	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6204190000	Prendas de vestir	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6201110000	Prendas de vestir	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6108910000	Camisones y Pijama	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6117801000	Prendas de vestir	-- Rodilleras y tobilleras	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6103390000	Prendas de vestir	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
2002100000	Hortalizas enlatadas	- Tomates enteros o en trozos	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1513
8212101000	Navajas afeitar	-- Navajas de afeitar	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2893
6112490000	Prendas de vestir	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
2208701000	Bebidas Alcohólicas	-- De anís	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	1551
4203400000	Manuf. Cuero	- Los demás complementos (accesorios) de vest	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1810
6107290000	Prendas de vestir	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6115940000	Prendas de vestir	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
4901101000	Revistas	-- Horóscopos, folios, folios, folios, folios, folios	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2211
6115109000	Prendas de vestir	-- Los demás artículos de calcería, incluso de	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
9306303000	Armas	-- Los demás cartuchos	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2927
6104490000	Prendas de vestir	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810



Partida	Producto	Descripción Demás	Cuode	Pec Local	Medida 466	Medida 487	CIU
6208190000	Prendas de vestir	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6217900000	Prendas de vestir	- Partes	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
2006709000	Frutas enlatadas	-- Los demás Duraznos	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1513
6402991000	Calzado	--- Con puntera metálica de protección	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel Específico 10 US\$	Arancel Específico 10 US\$	1920
4304000000	Manuf. Cuero	Peletería facticia o artificial y artículos de peletería	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1820
6203422000	Prendas de vestir	--- De terciopelo rayado («corduroys»)	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6104310000	Prendas de vestir	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6403911000	Calzado	--- Calzado con palmilla o plataforma de madera	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel Específico 10 US\$	Arancel Específico 10 US\$	1920
6117802000	Prendas de vestir	-- Corbatas y lazos similares	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6117901000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6204110000	Prendas de vestir	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6213909000	Prendas de vestir	-- Las demás De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
3923401000	Cajas plásticas	-- Casetes sin cinta	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2520
6204120000	Prendas de vestir	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6214100000	Prendas de vestir	- De seda o desperdicios de seda	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6214200000	Prendas de vestir	- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6110112000	Prendas de vestir	--- Chalecos	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1730
2004900000	Hortalizas enlatadas	- Las demás hortalizas y las mezclas de hortalizas	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1513
8703900090	Vehículos	-- Los demás de los demás vehículos con motor	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo de 65%	Recargo Arancelario 12%	3410
6103410000	Prendas de vestir	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6207220000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6204210000	Prendas de vestir	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
9306909000	Armas	-- Partes	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2927
6214900000	Prendas de vestir	- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
4901991000	Revistas	--- Horóscopos, fotonovelas, tiras cómicas o historietas	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2211
6107991000	Prendas de vestir	--- De fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6104199000	Prendas de vestir	--- Los demás de fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
4902901000	Revistas	-- Horóscopos, fotonovelas, tiras cómicas o historietas	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2212
6108990000	Camisones y Pijamas	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6114909000	Prendas de vestir	-- Las demás de algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6104191000	Prendas de vestir	--- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810

Partida	Producto	Descripción Demás	Cuode	Pcc Local	Medida 466	Medida 467	CIU
2208904900	Bebidas Alcohólicas	-- Los demás Aguardientes de ágaves	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	1551
6110113000	Prendas de vestir	-- Cardiganas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1730
2104102000	Extractos esenciales	Sopas, potajes o caldos, preparados	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1549
6104192000	Prendas de vestir	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6103101000	Prendas de vestir	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6103102000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6103109000	Prendas de vestir	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6116910000	Prendas de vestir	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6112300000	Prendas de vestir	Monos (overoles) y conjuntos de esquí	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6112390000	Prendas de vestir	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6107910000	Prendas de vestir	-- De algodón	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
8508110000	Aspiradoras	-- De potencia inferior o igual a 1.500 W y de cable	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3140
6107999000	Prendas de vestir	-- Los demás Calzoncillos (incluidos los largos)	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6205901000	Camisas	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6210300000	Prendas de vestir	-- Las demás prendas de vestir del tipo de las citadas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
2205900000	Bebidas Alcohólicas	-- Los demás vinos de uvas frescas	Bienes de consumo no duradero	No producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	1552
6103310000	Prendas de vestir	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
9302002100	Armas	-- Semiautomáticas	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2927
7321120000	Cocinas	-- De combustibles líquidos	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
6211200000	Prendas de vestir	-- Monos (overoles) y conjuntos de esquí	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6202910000	Prendas de vestir	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
9306302000	Armas	-- Cartuchos para «pistolas» de remachar o uso	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2927
6204410000	Prendas de vestir	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6107100000	Prendas de vestir	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6111901000	Prendas de vestir	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6201910000	Prendas de vestir	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6103291000	Prendas de vestir	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6209901000	Prendas de vestir	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6402120000	#N/A	#N/A	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel Especifico 10 US\$	Arancel Especifico 10 US\$	1920
6104410000	Prendas de vestir	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
9303202000	Armas	-- Armas largas con cañón múltiple de ánima lisa	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2927

Partida	Producto	Descripción Demás	Cuode	Pec Local	Medida 466	Medida 487	CIU
6108110000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6110192000	Prendas de vestir	--- Chalecos	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1730
6204510000	Prendas de vestir	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6104291000	Prendas de vestir	--- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
5702500000	Alfombras	- Los demás, sin aterciopelar ni confeccionar	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1722
6104510000	Prendas de vestir	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6211410000	Prendas de vestir	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6213901000	Prendas de vestir	-- De seda o desperdicios de seda	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
3011000000	Peces ornamentales	- Peces ornamentales	Diversos	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	500
6108190000	Prendas de vestir	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
9305990000	Armas	-- Los demás artefactos similares que utilicen la	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2927
6211391000	Prendas de vestir	--- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
9304001000	Armas	- De aire comprimido	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2927
1902400000	Prep. A base cerea	- Cuscús	Bienes de consumo no duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1544
6114901000	Prendas de vestir	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
2201900000	Agua	- Los demás líquidos alcohólicos	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1554
6115220000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas, de título superior o igual a	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
2205100000	Bebidas Alcohólicas	- En recipientes con capacidad inferior o igual a 2	Bienes de consumo no duradero	No producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	1552
9702000000	Objetos arte	Grabados, estampas y litografías originales	Diversos	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	9214
6208110000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
1905400000	Pan y galletas	- Pan tostado y productos similares tostados	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1541
6211120000	Prendas de vestir	-- Para mujeres o niñas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
2208500000	Bebidas Alcohólicas	- «Gin» y ginebra	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	1551
6210500000	Prendas de vestir	- Las demás prendas de vestir para mujeres o ni	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6110120000	Prendas de vestir	-- De cabra de Cachemira	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1730
2208203000	Bebidas Alcohólicas	-- De orujo de uvas («grappa» y similares)	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	1551
8518300000	Auriculares	- Auriculares, incluidos los de casco, incluso con	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3230
6214400000	Prendas de vestir	- De fibras artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
2208202100	Bebidas Alcohólicas	--- Pisco	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	1551
3923509000	Cajas plásticas	-- Los demás Tapones, tapas, cápsulas	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Cupo del 70% de CIF	2520
6216001000	Prendas de vestir	- Especiales para la protección de trabajadores.	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810



Partida	Producto	Descripción Demás	Cuode	Pec Local	Medida 466	Medida 487	CIU
6108110000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6110192000	Prendas de vestir	--- Chalecos	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1730
6204510000	Prendas de vestir	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6104291000	Prendas de vestir	--- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
5702500000	Alfombras	- Los demás, sin aterciopelar ni confeccionar	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1722
6104510000	Prendas de vestir	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6211410000	Prendas de vestir	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6213901000	Prendas de vestir	-- De seda o desperdicios de seda	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
3011000000	Peces ornamentales	- Peces ornamentales	Diversos	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	500
6108190000	Prendas de vestir	-- De las demás materias textiles	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
9305990000	Armas	-- Los demás artefactos similares que utilicen la	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2927
6211391000	Prendas de vestir	--- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
9304001000	Armas	- De aire comprimido	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2927
1902400000	Prep. A base cerea	- Cuscús	Bienes de consumo no duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1544
6114901000	Prendas de vestir	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
2201900000	Agua	- Los demás líquidos alcohólicos	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1554
6115220000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas, de título superior o igual a	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
2205100000	Bebidas Alcohólicas	- En recipientes con capacidad inferior o igual a 2	Bienes de consumo no duradero	No producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	1552
9702000000	Objetos arte	Grabados, estampas y litografías originales	Diversos	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	9214
6208110000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
1905400000	Pan y galletas	- Pan tostado y productos similares tostados	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1541
6211120000	Prendas de vestir	-- Para mujeres o niñas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
2208500000	Bebidas Alcohólicas	- «Gin» y ginebra	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	1551
6210500000	Prendas de vestir	- Las demás prendas de vestir para mujeres o ni	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6110120000	Prendas de vestir	-- De cabra de Cachemira	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1730
2208203000	Bebidas Alcohólicas	-- De orujo de uvas («grappa» y similares)	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	1551
8518300000	Auriculares	- Auriculares, incluidos los de casco, incluso con	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3230
6214400000	Prendas de vestir	- De fibras artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
2208202100	Bebidas Alcohólicas	--- Pisco	Bienes de consumo no duradero	Producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	1551
3923509000	Cajas plásticas	-- Los demás Tapones, tapas, cápsulas	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Cupo del 70% de CIF	2520
6216001000	Prendas de vestir	- Especiales para la protección de trabajadores.	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810

Partida	Producto	Descripción Demás	Cuode	Pec Local	Medida 466	Medida 487	CIU
6115290000	Prendas de vestir	-- De las demás materias texti	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6110199000	Prendas de vestir	--- Los demás Suéteres	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1730
6403200000	Calzado	- Calzado con suela de cuero natural y parte sup	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel Especifico 10 US\$	Arancel Especifico 10 US\$	1920
9504301000	Juegos de azar	-- De suerte, envite y azar	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3694
6113000000	Prendas de vestir	Prendas de vestir confeccionadas con tejidos de	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6203120000	Prendas de vestir	-- De fibras sintéticas	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
106199010	Animales vivos	--- - Perros	Diversos	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	122
9307000000	Armas	Sables, espadas, bayonetas, lanzas y demás ar	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2899
6117909000	Prendas de vestir	-- Las demás partes de prendas o de compleme	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
6115101000	Prendas de vestir	-- Medias de compresión progresiva	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
2106907400	Extractos esencias	--- Que contengan exclusivamente mezclas de	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1549
2106907200	Extractos esencias	--- Que contengan exclusivamente mezclas o e	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1549
6101901000	Prendas de vestir	-- De lana o pelo fino	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
9609100000	Lápices	- Lápices	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3699
6211399000	Prendas de vestir	--- Las demás de fibras sintéticas o artificiales	Bienes de consumo no duradero	Producido	Arancel específico de US\$	Arancel específico de US\$	1810
9616100000	Sprays	- Pulverizadores de tocador, sus monturas y cab	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo del 70%	Cupo del 70% de CIF	3699
8517180000	Celulares	-- Los demás teléfonos, incluidos los teléfonos m	Bienes de capital para la industria	No producido	Recargo Arancelario 35%	Recargo Arancelario 35%	3220
8703331090	Vehículos	--- - Los demás de cilindrada superior a 2.500 c	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo de 65%	Recargo Arancelario 12%	3410
2002900000	Hortalizas enlatadas	- Los demás	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1513
2106907300	Extractos esencias	--- Que contengan exclusivamente mezclas de	Bienes de consumo no duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	1549
8703229080	CKD s	--- - En CKD	Equipo de transporte	No producido	cupo de 65%	Recargo Arancelario 3%	3410
8414510000	Ventiladores	-- Ventiladores de mesa, pie, pared, ciclo raso, t	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	2930
8902001900	Barcos	-- Los demás de registro inferior o igual a 1.000	Equipo de transporte	Producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3511
8705909000	Vehículos especiales	-- Los demás vehículos automóviles para usos e	Equipo de transporte	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3410
8703329090	Vehículos	--- - Los demás camperos (4 x 4)	Bienes de consumo duradero	Producido	cupo de 65%	Recargo Arancelario 12%	3410
8523510000	Cds	-- Dispositivos de almacenamiento permanente d	Bienes de consumo no duradero	No producido	Recargo Arancelario 30%	Recargo Arancelario 30%	2429
8704229090	Camiones	--- - Los demás superior a 9,3 t	Equipo de transporte	No producido	cupo del 70%	Recargo Arancelario 12%	3410
8703239080	CKD s	--- - En CKD	Bienes de consumo duradero	No producido	cupo de 65%	Recargo Arancelario 3%	3410

## Anexo 11

### Productos importados con salvaguardia cambiaria que ya tenían restricción de SBP

NANDINA	DESCRIPCIÓN	Res. 494	Res. 487	Arancel Final	Importaciones desde Colombia (\$miles)			
					2008	ene-may 08	ene-may 09	Part. 09
6307909000	Otros artículos confeccionados de textiles	30	n.a.	30	446	312	8.903	5,5%
8703239090	Automóviles de de cilindraje entre 1500 y 3000 cm <sup>3</sup> excepto camperos 4x4	35	% Recargo arancelario 12%	47	69.755	17.191	8.339	5,2%
2202900000	Demás bebidas no alcohólicas excepto agua mineral y jugos de frutas.	30	% Recargo arancelario 12%	42	25.494	10.051	7.706	4,8%
4818401000	Pañales para bebés	30	% Recargo arancelario 12%	42	27.065	13.924	6.601	4,1%
3402200000	Preparaciones acondicionadas para la venta al por menor	20	% Recargo arancelario 12%	32	22.470	9.649	6.382	4,0%
3304990000	Las demás preparaciones de belleza, maquillaje y para el cuidado de la piel, excepto preparaciones para maquillaje de labios, ojos, manicuras o pedicuros	20	% Recargo arancelario 30%	50	17.265	6.947	6.370	4,0%
3306100000	Dentífricos	20	% Recargo arancelario 12%	32	16.723	7.065	5.866	3,6%
3303000000	Perfumes y aguas de tocador.	20	% Recargo arancelario 12%	32	19.337	7.128	5.596	3,5%
3401110000	Jabón De tocador (incluso los medicinales)	20	% Recargo arancelario 12%	32	15.760	5.722	4.909	3,0%
2101110000	Extractos, esencias y concentrados	30	% Recargo arancelario 12%	42	13.835	4.634	3.972	2,5%
4818402000	Compresas y tampones higiénicos	30	% Recargo arancelario 12%	42	14.633	5.704	3.956	2,5%
1704901000	Bombones, caramelos, confites y pastillas	20	% Recargo arancelario 30%	50	14.598	4.822	3.800	2,4%
3305900000	Las demás preparaciones capilares, excepto champúes, lacas y preparaciones para ondulación	20	% Recargo arancelario 12%	32	6.814	2.888	2.841	1,8%
6908900000	Placas y baldosas de cerámica	25	Arancel esp. de 10 ctvs. de	55,21	20.978	6.578	2.691	1,7%
2106909000	Las demás preparaciones alimenticias	20	Cupo del 70% de CIF	20	5.907	1.471	2.213	1,4%
3923309900	Bombonas, botellas, frascos y artículos similares, excepto preformas	20	Cupo del 70% de CIF	20	7.584	3.025	2.140	1,3%
7117190000	Bisutería de metal común, excepto gemelos	30	% Recargo arancelario 12%	42	4.955	1.730	2.082	1,3%
2309109000	Alimentos para perros o gatos condicionados para la venta al por menor, que no sean presentados en latas herméticas	45	% Recargo arancelario 12%	57	6.073	2.325	2.002	1,2%
3923509000	Los demás tapones, tapas, cápsulas excepto de silicona	15	Cupo del 70% de CIF	15	5.312	2.315	1.935	1,2%
Resto de productos					307.202	112.326	72.757	45,2%
TOTAL					622.208	225.806	161.061	100%

**Fuente:** Banco Central del Ecuador

**Elaboración:** Glenda Benavides